

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

جامعة اليرموك  
كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية  
قسم الاقتصاد

**اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية وآثارها المحتملة على**

**القطاع الصناعي التصديري**

دراسة تحليلية

اعداد الطالب

مالك "محمد خير" محمود بني هاني

إشراف

الأستاذ الدكتور نادر مريان

آب ١٩٩٨

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

جامعة اليرموك  
كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية  
قسم الاقتصاد

## اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية وآثارها المحتملة على

### القطاع الصناعي التصديري

دراسة تحليلية

اعداد الطالب

مالك "محمد خير" محمود بني هاني

بكالوريوس اقتصاد - جامعة اليرموك ١٩٩٥

قُدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في  
الاقتصاد - جامعة اليرموك

لجنة المناقشة:

أ.د. نادر علي مريان .....  
أ.د. عبد الرزاق بني هاني .....  
د. بسام محمد أبو الفول .....  
مشرفاً ورئيساً .....  
عضواً .....  
عضواً .....  
د. م. ابراهيم

أب ١٩٩٨



### الإهداء

إلى من غرسا في نفسي الطموح والأمل

إلى أغلى من في الوجود

إلى الأيدي الحنونة التي علمتني ورثتي

إلى والدي الحسين

إلى من هم أحب إلي من نفسي

حبا ووفاء وعرفانا وتقديرا

إلى أشقائي وشقيقاتي

إلى الحاضر الغائب

روح عمي الطاهرة

أبو سلطان

إلى من هم دائما في القلب .....

## شكر وتقدير

الحمد لله رب العالمين، والصلاة والسلام على نبيه الأمين محمد وعلى آله وصحبه الطيبين الطاهرين وبعد:

يسرني بعد ان أنهيت هذه الرسالة ان أتقدم بجزيل الشكر والتقدير وعظيم الامتنان إلى الأستاذ الدكتور نادر مريان، لتفضله بالإشراف على هذه الرسالة، وعلى ما قدمه لي من جهد، وعلى ما زودني به من نصيح وتوصيات سديدة وملاحظات قيمة كان لها ابلغ الأثر في إغناء الرسالة وإبرازها في شكلها ومضمونها الحالي، فإليه أسدى أسمى آيات الشكر والتقدير.

وأنتقدم بالشكر الوافر والجزيل إلى أستاذي الأستاذ الدكتور عبد الرزاق بني هاني الذي لم يأل جهداً في تقديم كل ما احتجت إليه من مساعدة وتوجيه واقتراحات مما ساعدني في بلورة فكرة الدراسة والاستمرار فيها، فإليه أسدى كل آيات المحبة والتقدير، كما أتقدم بالشكر الجزيل إلى أستاذي الفاضل الدكتور بسام أبو الفول على كرمه وتفضله مشكوراً بتحمل أعباء قراءتها وتنقيحها مما كان له ابلغ الأثر في إثرائها.

وأسجل جزيل الشكر وعظيم الامتنان إلى جميع أساتذتي الأفاضل في قسم الاقتصاد، لما منحوني من رعاية واهتمام، ولما قدموا لي من جهد علمي خالص طيلة فترة دراستي.

كما يطيب لي ان أسجل عميق شكري إلى جميع الأصدقاء والزملاء الذين ساعدوني في إتمامها، وأسمى آيات الشكر والتقدير إلى أسرة دار العلوم.

أسأل الله ان يجزيهم جميعاً عني خير الجزاء.

الباحث

مالك بني هاني

## فهرست المحتويات

الصفحة	الموضوع
ج	الإهداء
د	الشكر والتقدير
هـ	فهرس المحتويات
ح	فهرس الجداول
ط	فهرس الملاحق
ي	الملخص بالعربية
1	الفصل الأول: تمهيد
2	1-1 المقدمة
3	2-1 أهمية الدراسة
4	3-1 أهداف الدراسة
4	4-1 منهجية الدراسة
4	أولاً: أداة الدراسة
6	ثانياً: مجتمع الدراسة
6	ثالثاً: عينة الدراسة
8	5-1 تسلسل الدراسة
9	الفصل الثاني: نظرية التكامل الاقتصادي ونماذجه
10	1-2 مقدمة
11	2-2 التوجه نحو العولمة
12	3-2 الفكر التكاملي
14	4-2 أشكال التكامل الاقتصادي
16	5-2 المشاكل الناتجة عن التكامل الاقتصادي
20	6-2 عناصر التكامل الاقتصادي
20	7-2 آثار التكامل الاقتصادي
21	8-2 تطور الفكر التكاملي
26	9-2 نماذج من التكامل الاقتصادي في العالم
30	هوامش الفصل الثاني
32	الفصل الثالث: التعاون الأوروبي المتوسطي
33	1-3 مقدمة
34	2-3 التعاون خلال العقدين الأخيرين

- 43 3-3 اتفاقيات التعاون بين الاتحاد الأوروبي والدول المتوسطية في السبعينات
- 51 4-3 مؤتمر برشلونة بداية مرحلة جديدة
- 56 هوامش الفصل الثالث
- 57 الفصل الرابع: التعاون الأردني الأوروبي
- 58 1-4 مقدمة
- 59 2-4 التعاون الأردني الأوروبي خلال العقود السابقة
- 65 3-4 اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية
- 66 1-3-4 الحوار السياسي
- 67 2-3-4 تحرير التجارة بين الطرفين
- 68 1-2-3-4 القطاع الصناعي في اتفاقية المشاركة
- 71 2-2-3-4 القطاع الزراعي في اتفاقية المشاركة
- 74 3-2-3-4 مقارنة اتفاقية المشاركة مع الأردن مع مثيلاتها  
للدول الأخرى المتوسطية بالنسبة لقطاع الزراعة
- 77 3-3-4 الحق في إقامة المشاريع والخدمات
- 77 4-3-4 المدفوعات وانتقال رأس المال والمنافسة
- 77 5-3-4 التعاون الاقتصادي
- 79 6-3-4 التعاون في المجال الاجتماعي والثقافي
- 79 7-3-4 التعاون المالي
- 79 8-3-4 جوانب مؤسسية وعامة
- 80 9-3-4 قاعدة المنشأ
- 82 4-4 اختلاف اتفاقات المشاركة عن اتفاقات التعاون الاقتصادي
- 83 5-4 القضايا التي تثيرها الاتفاقية
- 83 1-5-4 هل تساعد اتفاقية المشاركة على الانفتاح الاقتصادي مع العالم  
أم إنها ستحصر الأردن ضمن منطقة تجارة حرة مع الاتحاد  
الأوروبي فقط؟
- 84 2-5-4 هل تتعارض اتفاقية المشاركة مع التكامل الاقتصادي العربي
- 85 3-5-4 هل ستراعي الاتفاقية البعد التنموي بين الأردن والاتحاد  
الأوروبي، أم أنها ستؤدي إلى تبعية اقتصادية؟
- 85 4-5-4 اثر اتفاقية المشاركة على الصناعة المحلية
- 87 5-5-4 اثر اتفاقية المشاركة على الإيرادات الجمركية للحكومة

88	6-5-4 لماذا لم يتبع نفس المبدأ في التحرير بالنسبة للسلع الزراعية؟
89	7-5-4 تراكمية المنشأ
89	8-5-4 ماذا يضمن تدفق الاستثمار الأوروبي الخاص
90	9-5-4 اثر تطبيق حقوق الملكية الفكرية على الصناعة الأردنية
90	10-5-4 الجوانب السياسية لاتفاقية المشاركة
91	6-4 تقييم الآثار المحتملة لاتفاقية المشاركة الأوروبية - الأردنية على قطاع الزراعة الأردني
98	7-4 الآثار المتوقعة لاتفاقية على القطاع المالي
98	1-7-4 الآثار الإيجابية للانفتاح
99	2-7-4 الآثار السلبية للانفتاح
99	8-4 الآثار المحتملة لمنطقة التبادل الحر على الاقتصاد الأردني
102	1-8-4 التأثيرات السلبية لمنطقة التجارة الحرة
103	2-8-4 التأثيرات الإيجابية
104	9-4 الآثار المحتملة للمشاركة الأردنية الأوروبية على اتجاهات التجارة الخارجية
111	هوامش الفصل الربع
113	الفصل الخامس: تقييم القطاع الصناعي الأردني لاتفاقية المشاركة وبنودها
114	1-5 مقدمة
115	2-5 قطاع الصناعة الأردني
118	3-5 تقييم قطاع الصناعة لاتفاقية المشاركة
134	هوامش الفصل الخامس
135	الفصل السادس: النتائج والتوصيات
136	1-6 النتائج
141	2-6 التوصيات
144	المراجع
150	الملاحق
156	الملخص بالإنجليزية

## فهرس الجداول

الصفحة	مضمون الجدول	رقم الجدول
7	عدد المنشآت في العينة، والمنشآت المستتناة ونسبتها من مجمل العينة	1-1
8	عدد الاستبانات الموزعة ونسبتها إلى مجمل العينة	2-1
25	مقارنة بين الصيغة التقليدية والبديلة للتكامل الاقتصادي	1-2
39-38	بعض البيانات الإحصائية للاتحاد الأوروبي والدول المتوسطية ودول وسط وشرق أوروبا	1-3
40	المؤشرات الاقتصادية الرئيسية لدول الاتحاد الأوروبي لعام 1993	2-3
41	المؤشرات الاقتصادية الرئيسية لدول المتوسط لعام 1993	3-3
42	الميزان التجاري للاتحاد الأوروبي مع دول حوض البحر المتوسط (مليار ايكو)	4-3
47	المساعدات المخصصة للدول المتوسطية في البروتوكولات الملحقة (مليون ايكو) (82-96)	5-3
49-48	نسب تجارة الدول المتوسطية العربية مع أوروبا إلى جملة تجارتها، وإلى تجارة أوروبا وبالمقارنة بنسب الدول النامية للفترة من (1974-1994)	6-3
50	حصة الدول العربية من تجارة الاتحاد الأوروبي	7-3
61	جملة المساعدات من دول الاتحاد الأوروبي إلى الأردن (مليون ايكو)	1-4
63	الميزان التجاري للاتحاد الأوروبي مع الأردن (مليون دينار أردني)	2-4
64	تجارة الأردن الخارجية مع دول الاتحاد الأوروبي (ألف دينار)	3-4
65	التركيب السلمي للمستوردات الأردنية من الاتحاد الأوروبي لعام 1994	4-4
70	السلع المنتجة محلياً والمعفاة من الضريبة	5-4
73	المستوردات الأردنية من المواد الغذائية والحيوانات الحية من دول الاتحاد الأوروبي (1992-1996) مليون دينار	6-4
73	الصادرات الأردنية من المواد الغذائية والحيوانات الحية إلى دول الاتحاد الأوروبي	7-4
76	مقارنة ما بين اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية واتفاقيات المشاركة الموقعة ما بين الاتحاد الأوروبي وكل من تركيا، المغرب واسرائيل.	8-4
97	مقارنة ما بين اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية وبروتوكول التعاون الثقافي بينهما	9-4
108	مؤشر انسجام التجاري للدول المتوسطية مع بقية الدول في العينة	10-4
109	مؤشر انسجام التجارة للدول المتوسطية مع الدول الصناعية في العينة	11-4
110	مؤشر انسجام التجارة للدول المتوسطية مع الدول الإسلامية في العينة	12-4
130-128	التكرارات والوسط الحسابي لمتغيرات الاستبانة	1-5
131	معامل ارتباط بيرسون والرتب ومستوى الأهمية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة	2-5
132	معامل ارتباط بيرسون والرتب ومستوى الأهمية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة	3-5
133	معامل ارتباط بيرسون والرتب ومستوى الأهمية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة	4-5



## فهرست الملاحق

الصفحة	مضمون الملحق	رقم الملحق
150	الاستبانة.	1
155	عدد المنشآت الصناعية في الأردن وعدد المنشآت التي تم اختيارها في العينة وتوزعها على الانشطة الاقتصادية.	2

## اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية

### وأثارها المحتملة على قطاع الصناعة التصديري الأردني

اعداد

مالك محمد خير، محمود بنى هاني

اشراف

الاستاذ الدكتور

نادر محمد مريان

ملخص

تتناول هذه الدراسة أفاق التعاون بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي وذلك في ضوء اتفاقية المشاركة بينهما، وتحديد آثارها على قطاع الصناعة التصديري، وتهدف الدراسة إلى تحديد وضع اتفاقية المشاركة من الفكر التكامل الاقتصادي، وتحليل الآثار المحتملة لوجود منطقة تجارة على الإقتصاد الأردني، وتقييم قطاع الصناعة للاتفاقية من خلال اجراء دراسة ميدانية على عينة مختارة من الصناعات التصديرية.

بينت الدراسة أن اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية تأتي ضمن توجهات الدول إلى تكوين تجمعات اقتصادية تكاملية للاستفادة من مزايا التكامل، كالتخصص في الانتاج، وزيادة مقدرة الدول التنافسية في الاسواق العالمية من اجل زيادة حصتها في الانتاج العالمي، وتختلف اتفاقيات المشاركة المتوسطة الأوروبية في توجهاتها عن الصيغة التقليدية في التكامل الاقتصادي، حيث تدعو إلى التفاف مجموعة دول نامية حول دول متقدمة اقتصادياً، وتحول دون انتقال عنصر العمل، وتعمل على ابراز دور القطاع الخاص وشركات عبارة القارات في الدعوة إلى تلك التجمعات.

توصلت الدراسة إلى أن رفع الحماية الجمركية من قبل الأردن من شأنه أن يخلق تميزاً لصالح الإتحاد الأوروبي، قد يكون غير قائم على قدرة تنافسية للإتحاد الأوروبي مقارنة مع بقية دول العالم، وبالتالي حدوث تحويل في التجارة لصالح دول الإتحاد الأوروبي، كما أن رفع الحماية الجمركية يهدد النشاطات الاقتصادية غير التنافسية بالاندثار، وانخفاض إيرادات الحكومة.

وبينت الدراسة أن وجود منطقة تجارة حرة بين الأردن والإتحاد الأوروبي يعمل على زيادة الصادرات الأردنية إلى الخارج، وذلك يعتمد على مدى تقيد المصدر الأردني بالمواصفات والمقاييس العالمية والأوروبية، وبالتالي تخفيض العجز في الميزان التجاري، كما أن نجاح قيام منطقة تجارة حرة بين الأردن والإتحاد الأوروبي يبقى رهين تدفقات الاستثمار الخارجي، وقدرة الصناعيين الأردنيين في منافسة دول المنطقة.

كما بينت الدراسة أن الصناعيون يعتقدون أن الاتفاقية ستعمل على زيادة الصادرات الأردنية إلى دول الإتحاد الأوروبي، ولكنهم يرفضون الشروط التي يطلبها الإتحاد الأوروبي منهم.

وأخيراً فإن الاتفاقية لا تبدو قادرة على تحقيق كسب حقيقي للأردن في الأمد القصير، ولكن لا بد من إعطاءها الفرصة لاستيعاب آثارها ومواجهة متطلباتها من خلال تفعيل جميع العوامل اللازمة للسهوض بالقطاع الصناعي التصديري، مع ضرورة التركيز على اصلاح البيئة الاستثمارية في الأردن.

# الفصل الأول

## تمهيد

## الفصل الاول

### تمهيد

#### ١-١ المقدمة:

تتناول هذه الدراسة آفاق التعاون بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي وذلك في ضوء اتفاقية المشاركة بينهما، وتحديد آثارها على التجارة الخارجية الأردنية. تهدف اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية بشكل اساسي إلى انشاء منطقة تجارة حرة بين الأردن والاتحاد الأوروبي، وتحديد نوعية السلع التي يمكن تصديرها لدول الإتحاد مما يعني التزام الأردن بالانظمة والمقاييس العالمية، وذلك بقصد رفع الكفاءة الانتاجية والفنية على مستوى المنشأة بشكل خاص والصناعة بشكل عام.

يشهد العالم تغيرات شاملة تقوم على عولمة الانتاج وحرية التبادل التجاري والتركيز على التعاون الاقليمي والتكامل الإقتصادي العالمي. أن ظاهرة العولمة هذه التي تتزامن مع نهاية القرن العشرين، قد جاءت ثمرة لثورة الاتصالات وسرعة انتقال المعلومات واتساع حركة التدفقات المالية عبر الحدود بعد تبني سياسات الانفتاح والتحرر من القيود وازالة كافة الحواجز الجغرافية على نطاق عالمي، حيث أن روح التحرر والانفتاح الإقتصادي هي ابرز معالم النظام العالمي الجديد، فقد ادركت الدول الكبرى أن لا مجال لها للمحافظة على معدلات نمو مطردة إلا عن طريق ازالة كافة العوائق امام تجارتها الخارجية مع الدول النامية يساعدها في ذلك التوجه الجديد لمنظمة التجارة العالمية (WTO) نحو تشجيع هذه الدول الاخيرة بالانضمام لهذه المنظمة، و كان من نتيجة هذه التوجهات أن اصبحت الكيانات القطرية غير قادرة وحدها على مواجهة حدة المنافسة، الامر الذي ادى إلى ظهور تجمعات اقليمية كبرى مثل الإتحاد الاوروبي، ومنطقة التبادل الحر لدول شمال امريكا، ومنطقة المحيط الهادي الاسيوية.

وفي الوقت الذي تتجه فيه معظم دول العالم بصورة حثيثة نحو الانضمام إلى تلك التجمعات الاقتصادية لزيادة قدراتها التنافسية وتحقيق مستويات مرتفعة من التكامل الاقتصادي للاستفادة من توجهات العولمة، وجدت الحكومة الأردنية أن المصلحة العامة تقتضي مساندة هذه التغيرات ومواكبة التوجهات نحو الانفتاح والعولمة، لذلك بادر بالتفاوض للانضمام إلى منظمة التجارة العالمية والدخول باتفاقية مشاركة مع دول الإتحاد الأوروبي بناءً على مبادرة الإتحاد الأوروبي في تبني سياسة جديدة تجاه دول البحر المتوسط غير الاعضاء في عام ١٩٩٥.

## ٢-١ أهمية الدراسة:

تتبع أهمية الدراسة من كونها تناقش منهجا اقتصاديا واقعيا تبنته الحكومة الاردنية، وتتمثل بفلسفة اقتصادية تعمل على تحرير الإقتصاد من المعوقات الداخلية والخارجية، وتشجيع القطاع الخاص على زيادة دوره في مختلف النشاطات الاقتصادية، بهدف زيادة المقدرة التنافسية المحلية على جذب الاستثمارات الاجنبية، ونقل التكنولوجيا الصناعية من أجل زيادة نمو قطاع الصناعة و قطاع التجارة الخارجية والدخل القومي. من جهة اخرى تحرص الحكومة الاردنية على تنمية علاقاتها مع الإتحاد الأوروبي رغبة منها في الاستفادة من الاسواق الاوروبية الواسعة، ونقل التكنولوجيا الأوروبية، وجذب الاستثمارات الأوروبية المباشرة، والمساعدات المالية والفنية والقروض التي سيقدمها الإتحاد الأوروبي.

وتبرز أهمية الدراسة تحديدا من كونها تتعرض بالنقاش والتحليل لمسائل اساسية في اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية، وعلى وجه التحديد ستناقش الموضوعات التالية:

(١) هل ستراعي اتفاقية المشاركة البعد التنموي للعلاقة بين دولة نامية كالاردن ودول صناعية غنية كدول الإتحاد الأوروبي، أم انها ستؤدي إلى تبعية اقتصادية؟

(٢) ما اثر اتفاقية المشاركة على الصناعة المحلية؟

(٣) ما اثر اتفاقية المشاركة على الايرادات الجمركية للحكومة؟



- (٤) ما اثر اتفاقية المشاركة على قطاع الزراعة؟
- (٥) ما اثر اتفاقية المشاركة على القطاع المالي؟
- (٦) ما اثر قيام منطقة تجارة حرة بين الأردن والاتحاد الأوروبي على الإقتصاد الاردني، وقطاع التجارة الخارجية؟
- (٧) ما رأي القطاع الخاص الصناعي الأردني بهذه الاتفاقية؟

### ١-٣ أهداف الدراسة:

- تسعى هذه الدراسة إلى تحقيق أهداف عدة أهمها:
- (١) تحديد وضع اتفاقيات المشاركة من الفكر التكاملي الإقتصادي.
- (٢) تحليل اتفاقيات التعاون الثنائية بين الدول المتوسطة والاتحاد الأوروبي في السبعينيات من هذا القرن، وأثرها على التعاون التجاري بينهما.
- (٣) تحليل اتفاقية المشاركة الاردنية الأوروبية، وأثارها المحتملة على القطاعات المختلفة (التجارة الخارجية، الصناعة، الزراعة، المالي).
- (٤) تحليل الآثار المحتملة لوجود منطقة تجارة حرة بين الأردن والاتحاد الأوروبي على الإقتصاد الاردني، وخصوصاً قطاع التجارة الخارجية.
- (٥) تحليل رأي القطاع الصناعي باتفاقية المشاركة.

### ١-٤ منهجية الدراسة:

#### أولاً: أداة الدراسة:

لقد تم استخدام الاستبانة كأداة لهذه الدراسة، حيث قام الباحث بتصميم استبانة، واشتملت على العديد من الاسئلة والمعلومات التي لها علاقة بموضوع البحث (اتفاقية المشاركة بين الأردن والاتحاد الاوروبي)، واشتملت الاستبانة على جزئين رئيسيين؛ اشتمل الأول على معلومات عامة عن الصناعة؛ تاريخ المباشرة في الانتاج، ونسبة مواد الخام المستوردة، ونسبة المبيع للسوق المحلي والسوق الخارجي (عربي، اجنبي، اوروبي)، أما الجزء الثاني فقد اشتمل على اسئلة تعالج ثلاثة موضوعات رئيسة وهي:

## أ- الصادرات الأردنية:

اشتملت الاستبانة على مجموعة من الاسئلة البحثية حول اتفاقية المشاركة وبنودها واثرها على الصادرات الأردنية، مثل: اثر اتفاقية المشاركة ، اثر الغاء الرسوم الجمركية من قبل دول الاتحاد الاوروبي على السلع الصناعية الاردنية، اثر اصدار شهادة اثبات المنشأ من قبل المصدر الاردني، اثر الشروط الخاصة بقواعد المنشأ للسلع الصناعية المتحصلة كليا وجزئيا المفروضة على السلع الأردنية، اثر مبدأ المنشأ التراكمي الممنوح للاردن، اثر تقييد الأردن بتنفيذ الاتفاقية وبنودها، مدى رغبة الصناعيين في استيراد مواد خام أو سلع وسيطة داخلية في الانتاج من دول الاتحاد الاوروبي، بالاضافة الي مدى رغبة الصناعيين في استيراد سلع مماثلة ومنافسة للسلع الأردنية المنشأ من دول الاتحاد الاوروبي.

## ب- قطاع الصناعة:

اشتملت الاستبانة على مجموعة من الاسئلة البحثية تتعلق باثر اتفاقية المشاركة وبنودها على الصناعة الأردنية ، مثل: مدى أهمية وجود منطقة تجارة حرة بين الأردن ودول الاتحاد الاوروبي، اثر الالغاء التدريجي للرسوم الجمركية على المستوردات الأردنية من دول الاتحاد الاوروبي من قبل الحكومة الاردنية، مدى أهمية اخذ بعض التدابير الاستثنائية من قبل الأردن في حالة تعرض منتجاته لمنافسة شديدة من قبل المنتجات الاوروبية، اثر تطبيق حقوق الملكية، مدى دور الاتفاقية في منع اغراق السوق الأردني وحماية البيئة الاردنية ونقل التكنولوجيا الحديثة للاردن، اثر الزام المنتج الأردني بالمقاييس والمواصفات الاوروبية، هذا بالاضافة إلى اثر السماح للشركات الاوروبية بالدخول والحق لها في انشاء شركات داخل الأردن في مختلف النشاطات الاقتصادية.

## ج- الاستثمار:

اشتملت الاستبانة على مجموعة من الاسئلة البحثية تتعلق حول الاستثمار الخارجي في الاردن، مثل: اثر الاتفاقية في جذب الاستثمارات الاوروبية إلى الاردن، اثر الاتفاقية في هروب رأس المال الأردني إلى الخارج، مدى موائمة بيئة الاستثمار في الأردن لجذب الاستثمارات الاجنبية، هذا بالاضافة إلى مدى دور الاتفاقية في قيام مشاريع مشتركة بين الأردن ودول الاتحاد الاوروبي.

ولقد طلب من الصناعيين الإجابة عن اسئلة الاستبانة بما يتناسب مع الخيارات وتوقعاتهم، وعند التحليل، تم استخدام مقياس مكون من (٦) درجات، اعطيت اجابة لا يوجد اثر الرقم (٠)، ومنخفض جدا (١) ، ومنخفض (٢)، ومتوسط (٣) ، وكبير (٤) ، وكبير جدا (٥) ، انظر ملحق رقم (١).

### ثانياً: مجتمع الدراسة:

بلغ عدد المنشآت الصناعية الأردنية حوالي (١٣٧٨٢) منشأة، وذلك حسب المسح الصناعي لعام (١٩٩٥)، ويعمل بها حوالي (١١٣١٢٢) عامل تتوزع على (٢٣) نشاط اقتصادي، ومتواجدة في كافة محافظات المملكة.

### ثالثاً: عينة الدراسة:

لاغراض الدراسة الميدانية، فلقد تم اخذ كافة المنشآت الصناعية التي يعمل بها (١٠٠) عامل فاكثر، لما لتلك المنشآت من مساهمة عالية في الناتج المحلي الاجمالي، وخاصة في قطاع الصادرات الاردنية إلى الخارج، حيث بلغ عدد هذه المنشآت (١٣١) منشأة توزعت على القطاعات المختلفة، كما أن هذه المنشآت تتوزع على محافظات المملكة المختلفة ولقد تم اسقاط (٢١) منشأة من مجموع العينة وذلك للأسباب التالية:

- (١) تكرار اسماء بعض المنشآت.
- (٢) وجود بعض المنشآت ضمن العينة لا تتعلق وموضوع الاستبانة.
- (٣) اغلاق بعض المنشآت.



ولقد تم توزيع الاستبانات من خلال المقابلة الشخصية مع بعض مدراء الشركات الصناعية ومسؤولي أقسام البحث والتطوير والدراسات فيها، وقد تم تعبئة (٦٥) استبانة، تم اسقاط (١٠) استبانات منها لأنها لم تحقق انسجام العينة من حيث الالتزام بتعبئة الاستبانة. ولقد واجه الباحث صعوبة كبيرة في تعبئة الاستبانة، وتتمثل بعدم معرفة نسبة كبيرة من المنشآت بهذه الانفاقية، ونسبة أخرى في رفضها لتعبئة الاستبانة، ولذلك فقد تم اخذ اجابات (٥٥) شركة والتي اجرى عليها التحليل، أي تم تغطية حوالي (٥٠%) من حجم العينة، انظر جدول (١-١) و جدول (٢-١).

ولقد اعتمدت هذه الدراسة في تحقيق أهدافها، على الاساليب التالية:

- أ- الأسلوب الوصفي التحليلي، وهو الأسلوب الذي يقوم على التوصيف الدقيق للظواهر الاقتصادية، ومن ثم تحليلها، واستنباط الدلالات المختلفة منها.
- ب- أسلوب التحليل الاحصائي، حيث تم استخدام العديد من الطرق الاحصائية وتحليل البيانات. وللإجابة على الاسئلة البحثية، فقد تم استخدام المتوسطات الحسابية، والنسبة المئوية لعرض بعض النتائج، كما استخدمت معاملات الارتباط بين بعض المتغيرات.

#### جدول رقم (١-١)

عدد المنشآت في العينة، والمنشآت المستثناة. (%)

النسبة إلى مجمل العينة %	العدد	
١٠٠	١٣١	المنشآت في العينة
٣,٨	٥	المنشآت المكررة (١)
٤,٦	٦	المنشآت المغلقة (٢)
٧,٦	١٠	المنشآت التي ليس لها علاقة بموضوع البحث (٣)
١٦	٢١	مجموع المنشآت المستثناة من العينة (١)+(٢)+(٣)
٨٤	١١٠	المنشآت المتبقية في العينة

المصدر: تم اعداده من قبل الباحث.

## جدول رقم (٢-١)

عدد الاستبانات الموزعة على المنشآت، والملغاة. (%)

النسبة إلى مجمل العينة %	النسبة إلى مجمل الاستبانات الموزعة %	العدد	
٨٤	١٠٠	١١٠	الاستبانات الموزعة على المنشآت
٢٣,٧	٢٨,٢	٣١	المنشآت الراضة لتعبئة الاستبانة بسبب عدم المعرفة
١٠,٧	١٢,٧	١٤	المنشآت الراضة لتعبئة الاستبانة لأسباب أخرى
٧,٦	٩,١	١٠	الاستبانات غير المعبئة بالكامل
٤٢	٥٠	٥٥	الاستبانات المعبئة بالكامل

المصدر: تم اعداده من قبل الباحث .

### ٥-١ تسلسل الدراسة:

تحقيقاً لاهداف الدراسة سيتم تقسيمها إلى ستة فصول، يهدف الفصل الاول منها إلى استعراض الاطار العام للدراسة، أما الفصل الثاني، فسيقوم بدراسة تطور الفكر التكاملي في الفكر الاقتصادي، مع ذكر اهم نماذج التكامل في العالم في الوقت الحاضر، وسيقوم الفصل الثالث، بتقييم العلاقات التجارية بين دول المتوسط ودول الاتحاد الأوروبي ضمن اتفاقات التعاون في السبعينات والجديدة منها.

وسيخصص الفصل الرابع لاستعراض اهم البنود الرئيسية في اتفاقية المشاركة بين الأردن والاتحاد الأوروبي، مع الاهتمام بدراسة الآثار المحتملة لاقامة منطقة تجارة حرة على الاقتصاد الاردني، واهم القضايا الرئيسية التي تثيرها الاتفاقية.

أما الفصل الخامس، فسوف يهدف إلى التحليل الاحصائي لأهم المتغيرات في الاستبانة، مع التركيز على رأي القطاع الخاص في الاتفاقية، وسيخصص الفصل السادس للنتائج والتوصيات التي تم التوصل إليها.

الفصل الثاني  
نظرية التكامل الاقتصادي ونماذجه

## الفصل الثاني

### نظرية التكامل الاقتصادي ونماذجه

٢-١ مقدمة:

إن تسارع الأحداث السياسية والاقتصادية التي توالى منذ بداية العقد المنصرم ولغاية منتصف هذا العقد كان لها تأثير بالغ في إعادة صياغة وتشكيل العلاقات البينية بين دول العالم، ومن أهم هذه الأحداث على الصعيدين الدولي والعربي، إعادة توحيد ألمانيا، حرب الخليج الثانية، إنهيار معسكر دول شرق أوروبا، التفكك الفعلي للاتحاد السوفياتي، إنتهاء الحرب الباردة، التقدم التكنولوجي والعلمي السريع، وأخيرا تطورات العملية السلمية في منطقة الشرق الأوسط.

عملت هذه الأحداث بشكل منفرد ومجتمع كعوامل أو عناصر ضغط نحو بلورة ما يطلق عليه بالعولمة (Globalization) هذه الكلمة يتردد صداها في جميع أنحاء العالم ومبدؤها ضغط العالم الى مساحة قرية صغيرة، تحكمها قوانين السوق. وهي عبارة عن عملية تكامل لإقتصاديات العالم معا، وهذه العملية هي نتاج التقدم العلمي والتكنولوجي الجاري منذ عقود، وهي بذلك ظاهرة موضوعية شاملة لا يمكن ردها، وإبطالها برغبة ذاتية، إنما المطلوب هو اجراء التكييف اللازم لعمل آلياتها بما يكفل دفع عملية التقدم الانساني للأمام وتقليص الأخطار الناجمة عنها ولا سيما إزاء التفاوت الاقتصادي بين المناطق المتقدمة والنامية في العالم.

واللافت للنظر، ان هذا العالم يحكمه الآن حوالي (٢٠٠) شركة عملاقة تتركز في عشرين دولة كبرى في امريكا الشمالية واوربا الغربية واليابان ونيوزيلاندا وجنوب افريقيا، أي أربع اخماس الطاقة الاقتصادية، كما أن تلك الدول تستحوذ على (٨٠%) من الرساميل الموظفة في العالم؛<sup>(١)</sup> لدرجة قد تكون ميزانية شركة واحدة توازي ميزانية دولة خليجية أو أكثر من دولة عادية صغيرة مثل الأردن. وأخيرا فإن العولمة تدعو الى حدوث ما يسمى بعملية تجمع القوى

الاقتصادية، أي عدم تمكن أي اقتصاد أن يبقى خارج النظام الاقتصادي العالمي، لأن البقاء خارج النظام سوف يعظم خسارة الدولة من ناحية اقتصادية.

## ٢-٢ التوجه نحو العولمة:

منذ بداية العقد الحالي والعالم يشهد تغيرات شاملة تقوم على عولمة الانتاج وحرية التبادل التجاري، والتركيز على التعاون الاقليمي والتكامل العالمي. ان ظاهرة العولمة هذه التي نتزامن ونهاية القرن العشرين، قد جاءت ثمرة لثورة الاتصالات وسرعة انتقال المعلومات واتساع حركة التدفقات المالية عبر الحدود بعد تبني سياسات الانفتاح والتحرر من القيود وازالة كافة الحواجز الجغرافية على نطاق عالمي، كانت نتيجتها ان ارتبطت بلاد العالم ببعضها البعض بشبكة كثيفة من العلاقات التجارية والمالية والتكنولوجية، كما كان من نتائج هذا الانفتاح الواسع زيادة حدة التنافس وعالمية الاسواق وسرعة انتقال الصدمات الاقتصادية من سوق إلى آخر ومن منطقة لاخرى، ولم يعد في مقدور أي بلد من بلدان العالم ان يعيش منعزلا عن الاقتصاد العالمي والتطورات المتسارعة التي يشهدها.

وقد كان من نتيجة هذه التوجهات ان اصبحت الكيانات القطرية غير قادرة وحدها على مواجهة حدة المنافسة، الأمر الذي ادى إلى ظهور تجمعات اقليمية كبرى مثل الاتحاد الاوروبي (EU) ومنطقة التبادل الحر لدول امريكا الشمالية (NAFTA) ومنطقة المحيط الهادي الاسيوية (AS-PC) تحولت إلى كيانات فاعلة في العلاقات الاقتصادية الدولية واصبحت تكون مناطق تبادل حر أو اتحادات جمركية أو اكثر من ذلك أو اقل.

وفي الوقت الذي نتجه فيه معظم دول العالم بصورة حثيثة نحو الانضمام إلى تلك الكتلات والتجمعات الاقتصادية لزيادة مقدرتها التنافسية وتحقيق مستويات مرتفعة من التكامل الاقتصادي للاستفادة من توجهات العولمة، وجدت الحكومات الأردنية ان المصلحة العامة تقتضي مسايرة هذه التغيرات ومواكبة التوجهات نحو الانفتاح والعولمة بدلا من الانعزال عنها بالنظر لكونها توجهات عالمية كاسحة.

ان العولمة لم تعد نظرية أو ايدولوجية أو حتى خيارا يمكن تجاهله، فالعولمة اصبحت ظاهرة ملموسة مثل الثورة الصناعية، وهي ظاهرة لا يمكن تجاهلها أو انكار فوائدها فيما يتعلق بالمكاسب والمزايا الممكن تحقيقها لكل المشاركين بدليل الارتفاع الملحوظ الذي تحقق على المستوى الحياتي لسكان الدول التي تبنت هذا التوجه، هذا من وجهة نظر المؤيدين لفكرتها.

ورغم ايجابيات العولمة، إلا ان المطلقة منها تشكل خطرا على الدول الفقيرة وعلى تلك التي تقع في مكانة وسطى في منهاج التطور والنمو الاقتصادي، فالعولمة في تلك الدول ادت إلى تقليص دور الدولة الاجتماعي وتخفيض معدلات الإنفاق الحكومي بسبب حدة المنافسة وضرورة ضغط التكاليف الأمر الذي أدى إلى تعرض قطاعات متعددة من السكان للفقر والحاجة، لذا يجب ان تكون هناك قواعد تحكم هذا التوجه حتى لا تؤدي إلى تخفيض عملاتها، الأمر الذي لو تم، مقرونا بحرية التملك الاجنبي، فسيؤدي إلى امكانية شراء الاصول الانتاجية للدول النامية بمبالغ قليلة.

ان الدول النامية مدركة تمام الادراك ان الاعتماد على آليات السوق وحدها في نظام التبادل الدولي ينطوي على مخاطر بالنسبة لها، وهي تطالب الدول المتقدمة ان توازن بين مصالح الطرفين في نظام العولمة الجديد وان تقبل بصيغة تحمي الدول النامية من الخطر، وفي نفس الوقت لا تتناقض مع حرية التجارة الدولية.

## ٢-٣ الفكر التكامل:

تبرز أهم اشكال العلاقات الاقتصادية عموما في اتجاهين رئيسيين هما: علاقات التعاون الاقتصادي، وعلاقات التكامل الاقتصادي، وتتضمن علاقات التعاون الاقتصادي عادة العمليات التي تتم بين دولتين أو أكثر في مجال اقتصادي معين بهدف تحقيق منفعة مشتركة لفترة زمنية محدودة على أساس المعاملة بالمثل، وتتميز هذه العلاقات بمحافظه الوحدات الاقتصادية المعنية على خصائصها المتميزة، وهناك شكلا آخر من أشكال التعاون الاقتصادي الدولي

يتمثل في تقديم مساعدات من طرف واحد سواء كانت فنية أو مالية أو اقتصادية الى دولة أو دول أخرى لأسباب مختلفة قد تكون سياسية أو غير سياسية<sup>(٢)</sup>.

أما التكامل الاقتصادي فإنه يتمثل في علاقات تقوم بين الوحدات الاقتصادية باتجاه تحقيق الاندماج بينها وازالة مظاهر التمييز القائمة فيها بين هذه الوحدات وتكوين وحدة اقتصادية جديدة متميزة. في حين يرى باحثون ان التكامل الاقتصادي عبارة عن كافة الاجراءات التي تنفق عليها دولتان أو أكثر لازالة القيود على حركة التجارة، وعناصر الانتاج فيما بينها بغية تحقيق معدل نمو مرتفع، وان التكامل الاقتصادي هو عملية تقارب تدريجية تعمل لتسهيل تنمية البلدان ذات الانظمة السياسية والاقتصادية المتجانسة ، ولذا عليها أن تكون مؤسسة على تناسق خطط التنمية<sup>(٣)</sup>.

تشير الأدبيات الاقتصادية في موضوع التكامل الاقتصادي الى عدة تعريفات للتكامل الاقتصادي، فعلى سبيل المثال نجد أن "مارجولين"<sup>(٤)</sup> يرى أن أي عملية يترتب عليها درجة أعلى من الاتحاد تسمى تكاملاً، أما "تبرجن"<sup>(٥)</sup> فيعرف التكامل بأنه خلق الهيكل المناسب للاقتصاد الدولي، حيث يتم إزالة كل العوائق المصطنعة أمام التبادل، مع ادخال العناصر اللازمة للتنسيق والتوحيد، في حين يعرف "بلاسا"<sup>(٦)</sup> التكامل بأنه عملية وحالة، وبالنظر الى التكامل كعملية نجد أنه يشمل كل الاجراءات اللازمة لإزالة التمييز بين الوحدات الاقتصادية في دول التكامل، وبالنظر إليه كحالة، نجد أن التكامل يعني المرحلة التي تزول فيها كل صور التمييز بين الاقتصاديات المتكاملة.

وتحاول بعض الدراسات ان تقسم تعريفات التكامل الاقتصادي الى تعريفات رأسمالية وأخرى اشتراكية، فتري أن تعريفات تبرجن وبلاسا ذات اتجاه رأسمالي لأنها تركز على تحرير التجارة وتنسيق السياسات. وقد يكون ذلك راجعاً الى أن دراساتها قد انصبت على تجارب السوق الرأسمالية دون أن تمتد الى تجارب السوق الاشتراكية التي ركزت الاهتمام على ميدان التخصص والتعاون بين الدول الاعضاء في مجال الانتاج دون الاقتصار على ميدان التجارة. والواقع أنه لا يوجد اختلاف حول تعريف مفهوم التكامل، فلا يوجد تعريف اشتراكي وآخر رأسمالي،

ولكن ما قد يثور حوله الجدل والاختلاف هو أسلوب تحقيق التكامل، فالتكامل بشكل عام يعني تحقيق درجات من التناسق والترابط بين اقتصاديات مجموعة من الدول بقصد استغلال مواردها وامكانياتها بصورة اكثر كفاءة وتحقيق مصالح لهذه المجموعة تعجز عن انجازها بصورة منفردة.

ومن الواضح مما سبق أن التكامل الاقتصادي يتضمن النقاط التالية:

- ١- أن التكامل الاقتصادي هو صيغة متقدمة من صيغ العلاقات الاقتصادية الدولية.
- ٢- أنه عملية تنسيق مستمرة، تتضمن مجموعة من الاجراءات بهدف ازالة القيود على حركة التجارة وعناصر الانتاج فيما بين مجموعة من الدول ذات المصالح المشتركة .
- ٣- يتضمن عملية التنسيق بين مختلف السياسات الاقتصادية لهذه الدول بهدف تحقيق معدل نمو مرتفع.
- ٤- تتطلب اقامة التكامل الاقتصادي باشكاله المتعددة وجود إرادة سياسية واعية وصادقة تقبل التنازل عن بعض سلطات الدولة لصالح الجماعة المتكاملة المراد انشاؤها وتستخدم وسائل وادوات متنوعة ومقايينة لتحقيق أهداف اقتصادية وسياسية محددة تعود بالنفع العام على كل دولة وعلى الجماعة المتكاملة معها.

## ٢-٤ اشكال التكامل الاقتصادي:

تذهب النظرية التقليدية الى أن التكامل الاقتصادي يأخذ اشكالا متعددة تمثل درجات مختلفة منه، ولقد لخصها بلاسا<sup>(٧)</sup> على النحو الآتي، الشكل الأول هو التكامل التجاري الذي يشمل صيغتي منطقة التجارة الحرة، والاتحاد الجمركي، ويتمثل الشكل الثاني في اسواق عناصر الانتاج، ليقود الى السوق المشتركة، ويتجاوز الشكل الثالث الأسواق الى تكامل السياسات وصولا الى اتحاد اقتصادي، والأغلب معاملة هذه الأشكال كمرحلة تنتهي الى الوحدة الاقتصادية، غير أنه في



بداية التسعينات من هذا القرن ظهر تطور جديد على الفكر التكاملي سيتم الحديث عنه لاحقاً.

ويمكن توضيح اشكال التكامل الاقتصادي الرئيسية على النحو التالي<sup>(٨)</sup>:

### ١- منطقة التجارة الحرة:

أبسط صور التكامل الاقتصادي، يتم فيها تحرير المبادلات التجارية بين الدول الأطراف بالغاء التعرفة الجمركية والقيود الكمية بهدف الوصول الى اقامة السوق الواحدة التي تنتقل فيها سلع الدول الأطراف بحرية تامة، وفي نفس الوقت تحتفظ كل دولة بحواجزها الجمركية الخاصة بها تجاه العالم الخارجي. ويترتب على ذلك تعدد التعريفات الجمركية المطبقة بين الدول المتكاملة والعالم الخارجي واختلافها.

### ٢- الاتحاد الجمركي:

تضاف خطوة جديدة الى ما تحقق في المرحلة الاولى من الغاء التعرفة الجمركية والقيود الكمية على انتقال السلع بين الاطراف المتكاملة وذلك في توحيد التشريعات الجمركية للدول الأطراف باقامة جدار جمركي يحقق حرية التجارة بينها مقابل اتخاذ مواقف محددة بوضع القيود الملائمة من خلال سياسة جمركية موحدة باتجاه العالم الخارجي.

### ٣- السوق المشتركة:

تمثل خطوة متقدمة على المرحلتين السابقتين، يتم فيها تحقيق حرية انتقال عناصر الانتاج من عمل ورأس المال وخدمات بين الدول الأطراف، بالإضافة إلى ما تحقق من الغاء الرسوم الجمركية على انتقال السلع بين الاطراف؛ كوسيلة لاعادة توزيع عناصر الانتاج، وتحقيق مبدأ الكفاية القصوى في استغلال الموارد الاقتصادية في ظل آلية السوق المرتبطة بطبيعة النظام الرأسمالي.

#### ٤- الاتحاد الاقتصادي:

في هذه المرحلة تضاف خطوة جديدة الى السوق المشتركة، وذلك بتحقيق قدر من التنسيق في السياسات الاقتصادية المختلفة سواء كانت مالية أو نقدية أو سعر الصرف. أي توجيه هذه السياسات وجهة متماثلة بقصد ازالة التمييز بينها وتوحيدها في المرحلة التالية كما هو الحال في الاتحاد الاوروبي.

#### ٥- الوحدة الاقتصادية:

تعد المرحلة الأخيرة التي يتم فيها توحيد كافة السياسات الاقتصادية والاجتماعية بحيث تتم ازالة أي تمييز يقوم بينها وصولا الى وحدتها الاقتصادية كخطوة نحو بلوغ الوحدة السياسية، وتتطلب هذه المرحلة انشاء سلطة عليا تلو فوق سلطان الدول الأطراف، تلتزم هذه الدول بقراراتها، حيث أن لها خصائص العضوية الاقتصادية للدولة الواحدة كما هو الحال في الولايات المتحدة الامريكية.

#### ٢-٥ المشاكل الناتجة عن التكامل الاقتصادي:

##### أ- منطقة التجارة الحرة:

من أهم المشاكل الناشئة عن اقامة منطقة تجارة حرة هي تفاوت مستويات التعرفة الجمركية وتباين السياسات التجارية فيها، والمشكلة هنا تنشأ بسبب الابقاء على معدلات مختلفة للرسوم الجمركية في حقل التجارة مع غير الأعضاء يخلق امكانيات انحراف التجارة والانتاج والاستثمار، ويحدث انحراف التجارة إذا جرى التحايل على الحواجز التجارية التي تقيمها البلدان التي تطبق التعريفات العالية، وذلك بدخول البضائع الأجنبية الى الاتحاد عن طريق المنطقة التي تطبق تعرفات جمركية منخفضة، اما الانتاج والاستثمار فسوف يتحول ايضا الى البلد التي تطبق تعرفة جمركية منخفضة على المواد الخام والمنتجات شبه المصنعة خلافا لقاعدة الميزة النسبية مما يؤدي الى نتائج مدمرة بالنسبة للكفاية الانتاجية، ويؤدي إلى انحراف بالانتاج مما يصحبه انحراف وتحركات غير مستحبة للاستثمارات

الأجنبية، لأن المنتجين الأجانب سوف ينقلون أموالهم ومشاريعهم الى البلد الذي تقل فيه الرسوم الجمركية على المواد الخام والسلع الوسيطة.

#### ب- الاتحاد الجمركي:

يواجه الاتحاد الجمركي المشاكل والصعوبات التالية:

(١) صعوبة تحديد مستوى واحد للتعريفات الجمركية المختلفة، حيث أن توحيد

الرسوم الجمركية لكافة دول الاتحاد يؤدي الى خفض مستوى بعض

التعريفات الجمركية لإحدى الدول وزيادة مستوى بعض التعريفات الجمركية

لبعض هذه الدول، وهذا الوضع سوف يؤثر على الإيرادات الجمركية

لبعض دول الاتحاد، كما سوف يؤثر على مستوى الحماية للصناعات التي

كانت تتمتع بحماية جمركية أعلى قبل الاتحاد.

(٢) مشكلة تقسيم إيرادات الجمارك، وخاصة في الدول النامية التي تعتمد في

الغالب على إيراداتها الجمركية.

(٣) إنحراف الإنتاج والاستثمار، بسبب عدم تنسيق السياسات الإقتصادية والمالية

والنقدية والإدارية، مما يحول دون قيام صناعات على أساس الميزة النسبية

والتخصص في الإنتاج وتحقيق الوفورات الخارجية الناشئة عن إتساع

السوق.

(٤) مقاومة المصالح الخاصة لقيام وتطور الاتحاد، حيث إن إزالة الرسوم

الجمركية والقيود الإدارية أمام انتقال السلع داخل الاتحاد سوف يؤدي إلى

تدهور بعض المشاريع المحلية لبعض دول الاتحاد خاصة تلك التي تكون

كفاءتها الإنتاجية محدودة إزاء المشاريع الأخرى المماثلة في دول الاتحاد

الأخرى والتي تتمتع بكفاءة إنتاجية أعلى، مما يؤدي إلى اختلاف المصالح

الاقتصادية للمشروعات والصناعات المحلية في الاتحاد من جهة ومع

السياسة العليا للاتحاد من جهة أخرى.

(٥) ضآلة حجم الإنتاج وزيادة عبء المديونية، ويتجلى هذا الوضع خاصة في

الدول النامية التي تستورد معظم حاجياتها من الخارج بسبب إمكاناتها

الإنتاجية المحدودة وما تعانيه من عجز في ميزان مدفوعاتها لتسديد مستورداتها من الخارج.

### ج- السوق المشتركة:

تواجه السوق المشتركة المشاكل والصعوبات التالية:

(أ) تنسيق السياسات الصناعية:

(١) الميول التجميعية في التنمية الإقليمية - توطن الصناعة:

من المعروف أن الصناعات تميل إلى التجمع في المناطق التي تحقق فيها وفورات في التكلفة<sup>(٩)</sup>، وعلى هذا الأساس تعد الموارد الطبيعية وإمكانيات النقل والوفورات الخارجية من العوامل التي تحدد تنمية الإقليم، (الاستفادة من مزايا قرب الموقع والخدمات المقدمة من مياه وكهرباء وعمالة)، وعدم وجود الوفورات الخارجية الناشئة عن القرب يعد عقبة في سبيل تنمية الإقليم، إلا أن التجمع في مراحل الأخيرة يؤدي إلى إرتفاع التكاليف بسبب إشتداد الإزدحام في المناطق الحضرية نتيجة إزدیاد تدفق رأس المال، حيث تزيد تكلفة مرافق النقل والمنافع العامة وعوامل الإنتاج، وقد تفوق هذه الزيادات في التكاليف الوفورات التي تنتج عن نشاط الشركة.

(٢) التمايز في التطور بين أقاليم التكامل لصالح الإقليم المتطور صناعياً.

نتيجة للوفورات يؤدي إلغاء القيود الإقليمية على التجارة وعوامل الإنتاج إلى تقوية الأقاليم أو المراكز الصناعية التي بلغت درجة عالية من التصنيع بإعتبارها مغريات تجتذب رأس المال، مما يترتب على ذلك أن يتحقق بعض الأقاليم كسباً بينما يصاب غيرها بخسارة.

(٣) مشاكل هجرة العمل وإنتقال رأس المال. حيث أن الهدف من وراء

الإتحاد هو زيادة الرفاهية المكونة من عنصري الدخل الحقيقي والعدالة، ونتيجة لتشجيع الهجرة والمساعدات التي تقدمها الدولة من أجل إعادة تعيين مواقع الصناعات سوف يؤدي إلى حدوث بعض المشاكل، مثل خفض مستويات المعيشة نتيجة نقص عدد السكان الناشئ عن الهجرة، مع احتمالية اغلاق بعض المنشآت مما يؤدي إلى عدم الاستخدام الكامل للمرافق والمنافع الموجودة وبالتالي فإن

الابقاء على هذه المرافق سيعمل على افتقار الاقليم وحيث ان افتقار الاقليم يؤدي إلى هبوط النشاط الاقتصادي.

ب- تنسيق السياسات الإجتماعية:

(١) الإختلاف في الأجور داخل الإتحاد، حيث إن التسوية في الأجور داخل الإتحاد ضرورية، من أجل تجنب الإضطرابات في علاقات التكلفة التنافسية. ولكنها في نفس الوقت قد تسبب بعض المشاكل الأخرى من بطالة ومصاعب تتعلق بميزان المدفوعات لبعض الدول، وحدوث حركات غير مستحبة لرأس المال، لأن السبب في إختلاف الأجور يعود إلى الإنتاجية الحدية للعامل. حيث إن الإختلافات في الأجور بين الصناعات يرجع إلى طبيعة عرض العمل والطلب عليه.

(٢) الإختلاف في المزايا الإجتماعية التي تمولها المؤسسات، وتشمل هذه المزايا عادة مشروعات التقاعد والمزايا الإجتماعية الأخرى كالمرض والعجز المؤقت والحمل بالنسبة للنساء، كما أن التسوية بين الأعباء الإجتماعية يشجع الإضطرابات في علاقات التكلفة التنافسية.

(٣) إختلاف المزايا الإجتماعية التي تمولها الضرائب العامة: إن المزايا الإجتماعية التي تمولها الدول تؤثر في توزيع الدخل داخل البلد الواحد، إذ أن تطبيق البرامج الإجتماعية يتطلب فرض ضرائب مباشرة أو غير مباشرة، وبالتالي فإن تكامل الإقتصاديات التي فيها تفاوت في المزايا الإجتماعية الممولة عن طريق الضرائب قد يؤدي إلى محاباة بعض الصناعات التي تزيد فيها نسبة استخدام العمل إذا كانت المزايا الإجتماعية هذه عالية. كما أن إرتفاع مستوى الضرائب لتمويل المنافع الإجتماعية قد يثبط الحافز على الإدخار والإستثمار معاً. ففي الدول التي تتشابه بها معدلات النمو الإقتصادي ولكن تختلف فيها مشروعات الأمن الإجتماعي التي تمولها الدولة، فإن رأس المال سوف يميل للإنتقال من الدولة التي يسودها نظام أمن إجتماعي أكثر تقدماً إلى دولة تطبق بدرجة أقل السياسات التي تؤدي إلى إعادة توزيع الدخل<sup>(١٠)</sup>.

## ٦-٢ عناصر التكامل الاقتصادي.

إن التكامل الاقتصادي يتجاوز صور التعاون الاقتصادي بين الدول، كما أن التكامل يتجاوز الصيغ المستهدفة من النظم والأجهزة الدولية العاملة على المستوى العالمي، ومن أجل بيان الفرق بينهما لا بد من توافر عدد من الشروط في التكامل الاقتصادي وهي:

- أ- تعدد الأطراف، أي تعدد الإيرادات التي تقبل على الانتقال من حالة الاستقلال عن بعضها بعضا الى حالة التجمع في كيان أو ثق ارتباطا.
- ب- تغيير أسس التنظيم المجتمعي لهذه الأطراف، وهو ينطوي على فرضيين أساسيين الأول فرض الامكان؛ أي توافر ارضية كافية من التشابه في القيم تجعل التوجه إليه أمرا ممكنا، والثاني هو فرض الوضوح التوجيهي، بمعنى وجود رغبة في احداث تغييرات مشتركة في تلك القيم من خلال التكامل.
- ج- يتم التغيير بعمل يشارك فيه الفاعلون، وهم الفئات والنخبة الاجتماعية في الدول المعنية بالاندماج، كما أنه يعني تعديلا للقواعد التي تحكم اتخاذ القرارات من حيث التغيير في موقع السلطة المركزية من الدولة الى الاقليم.
- د- وجود الحافز الذي يدفع باتجاه التكامل، أي المنافع التي تعود على الاطراف المعنية من رفاهية، وتنمية، من حيث تسريع معدلات النمو أو تحقيق تقارب بين مستوياتها المعيشية.
- هـ- إذا كان التكامل يمثل حالة منشودة، فإن دراسته تتطلب التعرض للعملية التي يتم بها الانتقال الى تلك الحالة النهائية، وهي عادة عملية طويلة الأجل.

## ٧-٢ آثار التكامل الإقتصادي.

يمكن إدراج آثار التكامل الإقتصادي بما يلي<sup>(١١)</sup>:

- ١) إزدياد حدة المنافسة الإقتصادية بين الدول والإقتصاديات المختلفة كنتيجة لمحاولة كل دولة لزيادة حصتها من الإنتاج العالمي، وبالتالي حصتها من الدخل العالمي.

- ٢) تحرير كبير للتجارة الخارجية في مجالي السلع والخدمات، وهذا ما تسعى إليه الدول من خلال تكوين منظمة التجارة الدولية.
- ٣) إزدياد إعتقاد الدول على مواردها الذاتية المادية والبشرية واستعمالها بكفاءة.
- ٤) التخصص في الإنتاج، حيث أن كل دولة تتخصص في إنتاج سلعة أو مجموعة من السلع بسبب ميزتها النسبية والتنافسية.
- ٥) تنامي دور القطاع الخاص، وخاصة في المجال الإقتصادي.
- ٦) استعمال الموارد بكفاءة طريقة ممكنة وذلك للحصول على أكبر إنتاج وبافضل نوعية.
- ٧) تحقيق المزايا المترتبة من الإنتاج الكبير وذلك من خلال تخفيض تكلفة السلع المنتجة من اجل الاستفادة من مزايا السوق الكبير ومنافسة الدول الاخرى، حيث ان منافسة المشروعات المماثلة سيؤدي إلى تطبيق وسائل جديدة في الإنتاج من اجل الصمود امام المنافسة المتزايدة مما يؤدي إلى زيادة الكفاءة الانتاجية للمشروعات.

## ٢-٨ تطور الفكر التكاملي

منذ بداية هذا العقد بدأ الفكر التكاملي يشهد صيغة جديدة، لا تقتصر على مجموعة من الدول المتقاربة التي تقع ضمن إقليم معين، بل إن الأساس فيها هو إتفاف مجموعة من الدول النامية حول دولة متقدمة أو مجموعة دول متقدمة. وهو ما يجعلها تجمعاً بين إقليمين أو أكثر وليس لإقليم واحد. أي أن المعيار فيها هو تباين مستويات النمو، حيث يعهد إلى الطرف المتقدم بقيادة المجموعة. وفي هذا السياق فإن مثل هذه التجمعات لا تستهدف تحقيق وحدة بين أعضائها. ولذلك فإنها تجيز التمايز في الجوانب الإجتماعية والثقافية، ثم تعمل على إنشاء قاعدة للتفاهم والتحاور، غير أن هذا يعني وضع حدود لعمليات إنتقال البشر، إذ أن الأطراف المتقدمة لا تكون على استعداد لأن تتحمل أعباء تحقيق التجانس الإجتماعي مع الأطراف الأقل نمواً. وإذا كان الهاجس السياسي الذي ساد في الماضي في توفير

السلام والأمن وإنهاء الحروب التي أنهكت العالم كما هو الحال في نشوء الإتحاد الأوروبي<sup>(١٢)</sup>، أو تأمين أعضاء التجمع من تبعات الإستعمار، وتحقيق التنمية المتكافئة لدول نامية حصلت قريبا على إستقلالها، فإن الدوافع السياسية في التجمعات الجديدة تفرضها الدول الأعضاء المتقدمة في دعم العمل على الإستقرار السياسي، والقضاء على ما قد يتعرض له الأعضاء الأقل تقدما من عوامل تدمر قد تتحول إلى تحركات أصولية تغذي مشاعر الكره للدول الأغنى وشعوبها<sup>(١٣)</sup>. ولقد عملت إتفاقيات مراكش (الجات) على إنهاء عهد النظم التفضيلية التي كانت تقدم فيها الدول المتقدمة مزايا للدول النامية دون إشتراط المعاملة بالمثل. وأصبحت القاعدة هي تماثل إلتزامات جميع الأطراف بغض النظر عن تفاوت مستوى النمو، حيث أن عهد المنح من دول قادرة والأخذ من دول محتاجة قد إنتهى (صيغة مشروع مارشال)<sup>(١٤)</sup>، فالتعامل هو بين أُنْدَاد أو شركاء وفق متطلبات العطاء مقابل الأخذ، مع تعويض الدول الأقل تقدما عند الحاجة بما يساعدها على تجاوز الخسائر وإكتساب القدرة على جني المنافع. ولذلك تتخذ الصيغة الحديثة الإقتصادية للتجمع شكل منطقة تجارة حرة، تختلف آجال تدرج تطبيقها وفقا لتفاوت ظروف النمو، على أن يكون ذلك ضمن الحدود التي تجيزها منظمة التجارة العالمية، والتي تكون عادة بحدود عشرة سنوات. وإذا كانت منطقة التجارة الحرة تعد تمهيدا للإنتقال إلى مراحل أكثر تقدما، بدءا بالإتحاد الجمركي، فإن ما يقام من تجمعات من النوع الجديد لا ينتظر له أن يتجاوز منطقة التجارة الحرة في الأجل المنظور، وهو ما يشير إلى إدراك أنها لن تتمكن من تحقيق تقارب في الهياكل الإقتصادية خلال فترة معقولة، من جهة أخرى فإن تجمعات الدول النامية كانت تسعى في الأساس إلى التخلص من عوامل الإستقطاب التي يفرضها عدم التكافؤ السائد على المستوى العالمي، ومن ثم فقد غلب عليها مبدأ الإستعاضة عن الواردات، الذي إتسع نطاق تطبيقه من مستوى الدولة إلى المستوى الإقليمي، لذا إستهدفت تحرير حركة تبادل المنتجات الصناعية بوجه خاص، وعززت ذلك بجهود نحو إقامة صناعات بديلة في ظل قدر من الحماية الإقليمية لها، غير أن التوجه العام الغالب في الوقت الحالي هو تقليص معدلات



الحماية من جهة، والسعي للتصدير إلى الأسواق العالمية دون تمييز من جهة أخرى. هذا بالإضافة إلى أنه مع توقيع إتفاقيات مراكش، (الجات WTO) دخلت الخدمات نطاق المبادلات الخاضعة لتنظيمات دولية بقدر أكبر مما ساد حتى الآن، وبالتالي فإن قبول الدول النامية مشاركة دول متقدمة في تجمعاتها يعود في المقام الأول إلى قيام هذه الدول بتعزيز قدراتها التصديرية، ورغبة الدول المتقدمة في ضمان إستيعاب أسواق الدول النامية المشاركة لمزيد من صادراتها الصناعية والخدمية. كما أن التحرير الكامل لحركة عناصر الإنتاج، وبخاصة عنصر العمل يؤجل لمرحلة متقدمة من التكامل الإقليمي، أما الصيغة الجديدة، فتستبعد حركة عنصر العمل، لا سيما في الإتجاه من الجنوب إلى الشمال، حتى أنه يمكن إعتبار هذا الإستبعاد كمحور أساسي لظهور هذا النوع من التكامل، حيث تشير الأدبيات التي صيغت حول النافتا (١٩٩٤) الذي يمثل أول تنظيم إقليمي يضم دولاً نامية مثل المكسيك إلى دول متقدمة الولايات المتحدة وكندا- (اللتنين سبق لهما عقد إتفاقية تجارية CUSTA في ١٩٨٨). فرغم أن الولايات المتحدة كانت من أنصار حرية التجارة على المستوى العالمي، فقد كان دافعها للتوجه نحو هذا النوع من التجمع الإقليمي هو إيقاف الهجرة من المكسيك التي باتت تهدد الإستقرار الإجتماعي خاصة في ولاياتها الجنوبية، بالإضافة إلى تأثير هذه الهجرة على قوى العرض والطلب لا سيما في سوق العمل. لذلك شكلت لجنة لدراسة اثار الهجرة الدولية والتعاون على التنمية الإقتصادية توصلت في تقريرها إلى أن توسع التجارة "هو العلاج طويل المدى الوحيد"<sup>(١٥)</sup> لضغوط الهجرة، بناء عليه إتفقت الولايات المتحدة وكندا على تحرير التجارة مع المكسيك خلال عشرة سنوات (خمسة عشر سنة للمنتجات الزراعية) على أن يكون ذلك مصحوباً بإفصاح المجال أمام المستثمرين من دول الشمال ليتمكنوا من ممارسة النشاط الإقتصادي داخل المكسيك، مقابل إيقاف الهجرة منها، بدعوى أن الإستثمار الأجنبي المباشر يوفر فرصاً للعمل داخل الدولة، وذلك يجذبه أمران، رخص الأيدي العاملة فيها، والتبادل التجاري الحر الذي يتيح للمستثمرين الأجانب تصدير مستلزمات الإنتاج للتصنيع وغيرها من السلع، وبالتالي إستيراد المنتجات التي يجري تصنيعها فيها

بتكلفة أرخص، مما يضيف إلى رفاهية المستهلكين، ويلاحظ ان العمل في الشمال يغلب عليه العمل في الخدمات التي جرى تحرير حركتها مع حماية ملكيتها، ومن ثم فهو غير محتاج للإنتقال الفعلي.

ويخلص الجدول رقم (٢-١) <sup>(١٦)</sup> أهم نواحي التباين بين الصيغتين التقليدية والبديلة، وهو يضيف إلى ما تقدم عددا من الخصائص الأخرى. فنظرا لأن المراحل المتقدمة للتكامل التقليدي ليست منظورة، فإن تنسيق السياسات التي تقود إلى وجود سلطة فوق وطنية تتولى رسم سياسات موحدة لجميع الدول أعضاء التجمع التكاملي، بما ينتهي إلى وحدة إقتصادية كاملة، لا يكون له مجال في الصيغ الجديدة، إذ أن الدول المتقدمة تفرض سياسات بعينها على الدول الأقل تقدما من أجل أن تتيح لها فرصة مشاركتها في تنظيم تكاملي، وهو ما يعتبر إمتدادا لما ساد في الآونة الأخيرة من تجنيد كل القوى، بما في ذلك المؤسسات الإقتصادية الدولية من أجل الدعوة إلى نظام يعمل وفق قواعد السوق، ويسقط العوائق أمام التدفقات الإقتصادية الأجنبية، وبخاصة رأس المال الخاص الأجنبي. ومن أجل ضمان أن تتفق تعديلات النظام الإقتصادي مع متطلبات ضمان توفير المناخ الملائم لرأس المال الأجنبي والشركات، لا سيما عابرة القارات، التي تمارس نشاطا في الدول الأقل تقدما تبدي الدول المتقدمة المعنية إستعدادها للعمل "كمرتكز لإصلاح السياسات الإقتصادية" <sup>(١٧)</sup> بمعنى أن تقدم العون لها لإجتياز الصعوبات التي يمكن أن تتعرض لها خلال تعديل هيكلها وسياستها على النحو المطلوب. وهذا الدور واضح من خلال ممارسه دول الإتحاد الأوروبي مع دول أوروبا الشرقية، وبناءا عليه لم يعد دفع العملية التكاملية وتوجيهها قاصرا على السلطات الرسمية كما كان الحال في النموذج التقليدي، بل إن جانبا هاما من المسؤولية ينتقل إلى فاعلين آخرين، في مقدمتهم رجال الأعمال والشركات عابرة القارات، التي تسوق دعاوى التمسك بالديمقراطية وتحقيق المشاركة والشفافية والمحاسبية، وهو ما يعطي الأطراف المتقدمة تقلا أكبر.

جدول رقم (٢-١)

مقارنة بين الصيغة التقليدية والبديلة للتكامل الإقتصادي<sup>(١٨)</sup>

الخصائص	المنهج التقليدي	المنهج البديل
١) النطاق الجغرافي	إقليم يضم دولاً متجاورة	إقليم أو أكثر
٢) الخصائص الإقليمية	التجانس وتقارب المستويات الإقتصادية	التباين، أعضاء متقدمون يتولون القيادة.
٣) الخصائص الإجتماعية والثقافية	تأكيد التقارب لتمكين الوحدة كهدف نهائي.	السماح بالخصوصيات، وتبادل التفاهم.
٤) الدوافع السياسية	تحقيق الأمن والسلام وإيقاف الحروب	دعم الإستقرار السياسي، وتحجيم الأصولية.
٥) تحرير التجارة	إنفاقيات تفضيلية تبدأ بمنطقة تجارة حرة ثم/ أو إتحاد جمركي.	مناطق تجارة حرة تتفاوت في المدة التي تستكمل فيها الدول المختلفة مقوماتها.
٦) عدم اشتراط المعاملة بالمثل	مجاز، لصالح الدول الأقل تقدماً.	غير مجاز، مع تعويض الدول الأقل تقدم.
٧) نطاق التجارة	أساساً للمنتجات الصناعية، بهدف إحلال الواردات على المستوى الإقليمي	السلع والخدمات، مع التركيز على تعزيز التصدير.
٨) العناصر، رأس المال	تحريره تدريجياً، مع توفير الشروط الأشد للتكامل النقدي.	يفرض منذ البداية. حركة من الأعضاء والأكثر تقدماً إلى الأقل تقدم.
٩) العناصر، العمل	يؤجل لمرحلة وسيطة ويستكمل عند الإتحاد.	غير متاح لمواطني الأعضاء الأقل تقدم.
١٠) تنسيق السياسات	تدرجي مع توسيع صلاحيات سلطة فوق وطنية يشارك فيها كل الاعضاء بالتساوي.	إعطاء وزن أكبر لمطالب الشركات عابرة القارات والأعضاء الأكثر تقدم.
١١) المرحلة النهائية	وحدة إقتصادية على أمل أن تؤدي إلى وحدة سياسية.	أساساً مرحلة وحيدة تقتصر على تحرير التجارة وحركة رأس المال.
١٢) النظام الإقتصادي	تخصيص حر أو مخطط للموارد؛ وقيود على حركة الإستثمار الأجنبي المباشر.	الإلتزام بحرية قوى السوق، ومنح حرية دخول الإستثمار الأجنبي المباشر.
١٣) الدعوة والتوجيه.	السلطات الرسمية.	قطاع الأعمال، وعابرات القارات.

٢-٩ نماذج من التكامل الإقتصادي في العالم.

(١) الإتحاد الأوروبي (EU) :

يمثل نموذج العمل الإندماجي الأكثر تقدما في عالم اليوم، فبعد أن كانت المجموعة الأوروبية تشمل ستة دول عند إنطلاقها عام (١٩٥٨)، أتسعت إلى (٩) دول عام (١٩٧٣) ثم (١٠) دول عام (١٩٧٩) ثم (١٢) دولة عام (١٩٨٧) ثم (١٥) دولة عام (١٩٩٥). ولقد إستند مسلسل الإندماج الأوروبي في مساره على تفاعل محورين هما:

(أ) المحور التجاري، الذي أدى إلى إحداث منطقة تبادل حر ثم إتحاد جمركي عام (١٩٦٨) قبل الإنتقال إلى إنشاء سوق داخلية موحدة عام (١٩٩٣) تفر بحرية إنتقال السلع والخدمات وعوامل الإنتاج من رأس مال وعمل.

(ب) محور السياسات المشتركة التي إنطلقت من السياسة الزراعية عام (١٩٦٢) ثم إنتقلت إلى سياسة المنافسة والسياسة الإجتماعية، ولقد جاءت إتفاقيات ماستريخت لتدفع أوروبا الموحدة إلى درجة متقدمة من الإندماج بعد إحداث الإتحاد الأوروبي عام ١٩٩٤، وإقرار أسس الوحدة والدبلوماسية والإستراتيجية. ويضم الإتحاد الأوروبي في عضويته كل من الدول التالية، بلجيكا، الدنمارك، ألمانيا، اليونان، إسبانيا، فرنسا، إيرلندا، إيطاليا، لوكسمبورغ، هولندا، النمسا، البرتغال، فنلندا، السويد، بريطانيا.

ولابد من الإشارة إلى بدء إستخدام عملة موحدة في دول الإتحاد مع بداية عام (١٩٩٩). وتدعى يورو (Euro). كما أن الإتحاد الأوروبي فتح المجال أمام باقي الدول الأوروبية من أجل الإنضمام إليه بعد إجراء التعديلات الهيكلية اللازمة على مدى السنوات القادمة، كما يسمح لدول غير أوروبية من حوض البحر المتوسط بالتعامل معه بأفضلية معينة عن طريق إتفاقات مشاركة بينهما.

## ٢) الأمريكي الشمالي (NAFTA):

يعد ثاني الأقطاب قوة في إطار التكامل الاقتصادي في العالم، والتي تضم الولايات المتحدة، كندا والمكسيك، وبدأ هذا التجمع بإقامة إتفاقية تجارية بين الولايات المتحدة وكندا في عام (١٩٨٨)، ومن ثم إقامة منطقة حرة مع المكسيك عام (١٩٩٤) من خلال تحرير التجارة معها خلال عشرة سنوات وخمسة عشرة سنة للمنتجات الزراعية، وتحرير الخدمات، ورأس المال مع بقاء عنصر العمل ثابت.

## ٣) الهادي الآسيوي (AS-PC):

يتفق جميع الباحثون بأن المجال الهادي الآسيوي المتمحور حول مجموعة من الإقتصادات الفاعلة (اليابان، كوريا، سنغافورة، تاوان، الصين، تايلاند، ماليزيا) يعد اليوم محور الحركة الإقتصادية التي يعرفها العالم في العشرين سنة الأخيرة بإعتبار أن معدل النمو في بعض الإقتصادات يمثل حوالي (١٥%) سنويا في السنوات الأخيرة<sup>(١٩)</sup>، رغم معاناة بعض هذه الدول من مشاكل إقتصادية، خاصة في الفترة الأخيرة، وأهم ما يميز هذه البلدان هو رخص الأيدي العاملة فيها، وتوفر التكنولوجيا والمعرفة العلمية، والتشريعات القانونية والتشريعية التي تحفز الإستثمار الأجنبي في تلك البلدان، رغم ان بعض الباحثين يرون أن هذا التكتل ضعيف وذلك من خلال إنخفاض نسبة التجارة البينية بين هذه الدول.

## ٤) الإتفاقية الإقتصادية الموحدة بين دول مجلس التعاون الخليجي (GCC):

تمتلك دول مجلس التعاون الخليجي الستة (السعودية، الكويت، قطر، البحرين، عمان، الإمارات العربية المتحدة) مقومات إقتصادية عديدة وإجتماعية، تهيء الفرصة لتحقيق تكامل إقتصادي بينها، حيث عملت هذه الإتفاقية من خلال توحيد التشريعات القانونية والجمركية، على إلغاء الجمارك بين هذه الدول وإزالة الحواجز أمام إنتقال مواطني المجلس، ولكن لأسباب سياسية مازالت معظم بنود هذه الإتفاقية غير محققة، والتي أنشئت عام (١٩٨٢).

## ٥) منطقة التجارة الحرة لأمريكا اللاتينية (LAFTA):

في عام (١٩٦٣) وقعت كل من البرازيل والارجنتين وتشيلي والمكسيك والبارغواي والبيرو والاورغواي وبوليفيا وكولومبيا والاكوادور وفنزويلا على معاهدة مونتيفيدو الذي انشا التجمع الامريكي للتبادل الحر، وتعد هذه المنطقة من اكبر المجموعات من الناحية الجغرافية، وكان مبدأ هذه الدول يكمن في تخصيص بعض الصناعات في بعض الدول لانتاج سلع معينة ثم يتم تداول هذه السلع بدون ان تخضع لاي تعرفه جمركية، ولكن الخلافات السياسية ادت إلى احباط هذا الطموح، كما ان المصالح المحلية المؤيدة للحماية كانت قوية:

#### ٦) مجموعة اسين (ASEAN):

يضم هذا التجمع كل من تايلاند، فيلبين، ماليزيا، اندونيسيا، سنغافورة، ولقد نما هذا التجمع نمو سريعا، حيث تكون عام (١٩٦٧)، كما تم التحول إلى سوق مشتركة عام (١٩٧٦) حيث خفضت التعريفات الجمركية كما تم الموافقة على اجراء بعض التخصيص الصناعي، وفي عام (١٩٧٥) اعلنت اليابان عن منح هذا التجمع الدعم المالي الكبير لاستمراره، وتمتاز هذه الدول برخص الايدي العاملة، وتوفر التكنولوجيا والمعرفة العلمية نتيجة قربها وتمركزها من الدول الصناعية الكبرى كالولايات المتحدة واليابان كما ان معدل النمو في هذه الاقتصاديات بلغ حوالي (١٥%) سنويا في السنوات الأخيرة.

#### ٧) السوق العربية المشتركة (ACM):

تمتلك الدول العربية مقومات عديدة تهيء الفرصة لتحقيق تكامل اقتصادي بينها مثل تنوع الثروات الطبيعية وتباين امكانيات الاستثمار، والقدرات المالية والموقع الجغرافي، ووحدة اللغة. لذلك وقعت الدول العربية عام (١٩٦٣) على اقامة كيان اقتصادي لتنظيم احواله متمثل باتفاقية السوق العربية المشتركة، وتهدف الاتفاقية إلى اطلاق حرية تبادل المنتجات الزراعية والصناعية بين الدول العربية، عدم فرض رسوم جمركية على السلع المصدرة بين بعضها البعض، والغاء تلك الرسوم تدريجيا. ولكن لم تحقق اتفاقية السوق العربية المشتركة اهدافها لأسباب عدة منها، سياسية، ارتباط الاقتصاد العربي بالاسواق الاجنبية، تشابه

التكوين الاقتصادي للدول العربية الاعضاء (السلع المصدرة متشابهة)، وضعف الخبرات الفنية والعلمية في الدول الاعضاء.

#### ٨) الأوروبي المتوسطي:

ترتبط بلدان البحر الأبيض المتوسط مع الإتحاد الأوروبي منذ السبعينات من هذا القرن باتفاقات تعاون، ويعمل الإتحاد الأوروبي على تجديد هذه الإتفاقات من خلال وضمن منطقة تبادل حر واسعة في أفق عام (٢٠١٠) عبر أرضية شمولية أقرت في مؤتمر برشلونة عام (١٩٩٥)، ومن هذه الدول قبرص، مالطا، المغرب، تركيا، إسرائيل، تونس، الجزائر، مصر، سوريا، لبنان، فلسطين، الأردن.

## هوامش الفصل الثاني

- (١) انظر، فتح الله ولعلو، تحديات عولمة الاقتصاد والتكنولوجيا في الدول العربية، منتدى الفكر العربي، ١٩٩٥، ص ١٠-٢٠.
- (٢) انظر، د. منصور الراوي، التكامل الاقتصادي، دراسة نظرية وتطبيقية في التكامل الاقتصادي في العالم والوطن العربي، كلية الاقتصاد، الإدارة، جامعة بغداد، ١٩٩١.
- (٣) انظر، منير الحمش، التكامل الاقتصادي العربي، تعقيدات الحاضر وطموح المستقبل، دمشق، ١٩٨٧، وانظر، بيلا بلاسا، نظرية التكامل الاقتصادي، ترجمة راشد البراوي، الطبعة الاولى، دار النهضة العربية، ١٩٦٤، ص ٥-١٠.
- (٤) انظر R. Margoline, Towards a Theory of Economic Integration in Latin American Integration Experience and Prospects, Edited by B. Balsas, 1966 p. 22.
- (٥) انظر J. Tinbergen, International Economic Integration, Amsterdam, 1965, p, 57
- (٦) انظر، بيلا بلاسا، نظرية التكامل الاقتصادي، ترجمة راشد البراوي، الطبعة الاولى، دار النهضة العربية، عام ١٩٦٤، ص ١٠.
- (٧) انظر، بلاسا، مصدر سابق، ص ١٠-١٥.
- (٨) انظر، بلاسا، مصدر سابق، ص ١٠-١٥، وانظر، د. احمد حمدالله السمان، التكامل الاقتصادي عن طريق التنسيق، مركز الدراسات للوحدة العربية والجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، ١٩٨٩، ص ١٠١-١١٠.
- (٩) أنظر . أ. د على لطفى، التخطيط الإقتصادي، ١٩٨٨ ص ٢٦-٢٧، وأنظر د. كامل بكري التكامل الإقتصادي ، ١٩٨٤، ص ٥١-٦٠ وانظر إسماعيل العرموطي، نظرية التكامل الإقتصادي، والتكامل الإقتصادي العربي ١٩٨٥، ص ٤٥-٦١.
- (١٠) انظر، اسماعيل العرموطي، مصدر سابق، ص ٥٨، وانظر، د. كامل بكري، مصدر سابق، التكامل الإقتصادي، ١٩٨٤، ص ٥١-٦٣، أنظر محمود الباز، دراسات في الإقتصاد الدولي، ١٩٩٤، ص ٢٦٧-٢٨٠.
- (١١) أنظر ، د. كامل بكري، التكامل الإقتصادي، المكتب العربي الحديث للطباعة والنشر، الإسكندرية، ١٩٨٤، ص ٤٠-٥٠ وانظر محمود الباز، مصدر سابق ص ٢٧٠-٢٨٥.
- (١٢) انظر، د. محمد لبيب شقير، الوحدة الاقتصادية العربية، تجاربها وتوقعاتها، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، عام ١٩٨٦، وانظر مجلس الوحدة الاقتصادية، دراسة



مقارنة للتكامل الاقتصادي العربي، وتجارب التكتلات الدولية وأنظمتها في مجال التكامل الاقتصادي، عمان ١٩٨٣.

(١٣) انظر، محمد محمود الإمام، اتفاقية المشاركة الأوروبية وموقعها من الفكر التكاملية، بحوث اقتصادية عربية، العدد السابع ١٩٩٧، ص ٧-١٥.

(١٤) انظر، بلاسا، مصدر سابق، ص ١٠.

(١٥) أنظر United States Commission for the Study of International Migration and cooperative Economic Development, Unauthorized Migration , Economic Development Response. Washnignton D.C. 1990.

(١٦) انظر ، محمد محمود الإمام، إتفاقيات المشاركة الأوروبية وموقعها من الفكر التكاملية، مصدر سابق، ص ٢٠.

(١٧) أنظر، محمد محمود الإمام، مصدر سابق، ص ١٠-١٥.

(١٨) انظر، محمد محمود الإمام، مصدر سابق، ص ١٥.

(١٩) أنظر فتح الله ولعلو، مصدر سابق، ص ١٥-٢٠.

# الفصل الثالث

## التعاون الأوروبي المتوسطي

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

## الفصل الثالث

### التعاون الاوروبي المتوسطي

٣-١ مقدمة

تعتبر منطقة البحر الابيض المتوسط مهدا لتاريخ الانسانية وملتقا للتبادل التجاري والثقافي بين الشعوب، كما كان أحيانا ساحة للمواجهات بين الشرق والغرب. وقد عمل الإتحاد الأوروبي منذ لحظة تأسيسه على تدعيم علاقاته مع جيرانه المتوسطيين مستندا في ذلك على النصوص الصريحة لمعاهدة روما. طور الإتحاد الأوروبي في السنوات الأخيرة سياسة جديدة تجاه الدول المتوسطية غير الاعضاء وهي المغرب والجزائر وتونس ومصر والاردن وفلسطين وسوريا ولبنان واسرائيل وتركيا وقبرص ومالطا، وجاءت هذه السياسة في أكثر صورها تفصيلا في بيان المجموعة الأوروبية الصادر بتاريخ ١٩٩٥/٣/٨ بعنوان تدعيم السياسة المتوسطية للإتحاد الأوروبي وتستهدف هذه السياسة ما يلي:

- (١) دعم التطور الاقتصادي للدول المتوسطية غير الاعضاء وذلك من خلال منطقة تجارة حرة بحلول عام ٢٠١٠ وتشجيع القطاع الخاص، وحفز الاستثمارات الأوروبية الخاصة للاستثمار في الدول المتوسطية، وتحديث البنية التحتية الاقتصادية والاجتماعية.
- (٢) المساعدة في تحقيق توازن اقتصادي واجتماعي افضل، وذلك بتحسين الخدمات الاجتماعية وخاصة في المدن، والتعاون في مكافحة الهجرة غير المشروعة والمخدرات والارهاب والجرائم الدولية، وحماية البيئة، وابرار دور المرأة واحترام حقوق الانسان.
- (٣) تدعيم التكامل الاقليمي بين الإتحاد الأوروبي وبين الدول المتوسطية الأخرى وكذلك بين الدول المتوسطية نفسها وذلك عن طريق ايجاد هياكل تعاون اقليمي وتقديم التمويل اللازم لمشاريع البنية التحتية المشتركة.

خصص الاتحاد الأوروبي لهذه الغاية مبلغ (٤,٧) مليار وحدة نقد أوروبية من الموازنة العامة و (٥,٤) مليار آخر من بنك الاستثمار الأوروبي أي ما يعادل (١١,٥) مليار دولار وذلك خلال الفترة (١٩٩٥-١٩٩٩)<sup>(١)</sup>، ويعد هذا البيان أساساً لموقف الاتحاد الأوروبي الذي طرحه في مؤتمر برشلونة في (٢٧-١١-١٩٩٥) كما كان أساساً لعقد اتفاقات المشاركة مع الدول المتوسطية.

### ٣-٢ التعاون خلال العقدین الأخيرین

إن الإهتمام الأوروبي بالدول التي تطل على الشواطئ الجنوبية والشرقية للبحر المتوسط اهتمام مفهوم ومطلوب، إذ ترتبط المنطقتان بعلاقات تاريخية منغيرة ومتباينة، وتسود العلاقات الحالية ايجابيات عدة، وهموم كبيرة. فالعلاقات الاقتصادية قوية بينهما، إذ يصدر الإتحاد الأوروبي الى الدول المتوسطية ما قيمته (٥٢) مليار دولار، ويستورد (٣٨) مليار دولار. كما أن (٢٧%) و (٣٢%) من مستوردات الإتحاد الأوروبي من البترول والغاز على التوالي تأتي من الدول المتوسطية.

إن الهموم الحالية والمستقبلية تدفع الإتحاد الأوروبي الى الاستعداد والمبادرة، فهناك خمسة ملايين عامل مهاجر من الدول المتوسطية في الإتحاد الأوروبي<sup>(٢)</sup> بالإضافة إلى ضغوط الهجرة الشديدة لملايين أخرى من المغرب والجزائر وتونس وتركيا ودول أخرى بسبب ارتفاع نسب البطالة فيها، واضطرار الكثيرين للهجرة بحثاً عن عمل أيا كان. هذا التدفق البشري المحتمل أصبح مخيفاً للدول الأوروبية لأنه يأتي في وقت ليست فيه بحاجة لأيدي عاملة وافدة، إذ أنها تعاني هي أيضاً من ارتفاع نسبة البطالة بين مواطنيها إلى أكثر من (١٠%) في معظمها<sup>(٣)</sup> كما يتزامن ذلك مع وجود ضغوط سكانية لدى دول وسط وشرق أوروبا بعد انهيار النظام الإشتراكي فيها. وتطبيق سياسات السوق التي أدت إلى ارتفاع حجم البطالة فيها<sup>(٤)</sup>.

ولا يبدو أن الفجوة الإنمائية والتكنولوجية بين الإتحاد الأوروبي والدول المتوسطية آخذة بالإنحسار، بل أنها بتزايد مستمر، مما ينعكس سلباً على الجوانب

الإقتصادية والثقافية والنفسية، ويولد نوعاً من الإحباط الذي يغذي نفسه من خلال الزيادة السكانية المرتفعة في معظم الدول المتوسطة، والعربية منها خاصة إذ بلغ عدد سكان الإتحاد الأوروبي عام (١٩٩٢) حوالي (٣٤٧) مليون شخص مقابل (٢٠٩) مليون شخص في الدول المتوسطة انظر جدول رقم (٣-١). وفي عام (٢٠١٠)، يقدر أن يزيد سكان الإتحاد الأوروبي بنسبة (٨%) فقط مقابل (٤٥%) للدول المتوسطة وهي زيادة مرتفعة جداً<sup>(٥)</sup>. كما أن دخل الفرد في الإتحاد الأوروبي يصل إلى حوالي (١٢) ضعف دخل الفرد في الدول المتوسطة. حيث أن دخل الفرد في دول الإتحاد الأوروبي يقدر بحوالي (١٩٢٤٢) دولار لعام (١٩٩٢) في حين أن دخل الفرد في الدول المتوسطة يبلغ حوالي (١٥٨٩) دولار، كما أن الناتج المحلي الإجمالي في الإتحاد الأوروبي يصل إلى حوالي (٢٠) ضعف الناتج المحلي الإجمالي للدول المتوسطة، حيث بلغ الناتج المحلي الإجمالي للدول المتوسطة لعام (١٩٩٢) حوالي (٣٣٢) مليار دولار في حين وصل الناتج المحلي الإجمالي لدول الإتحاد الأوروبي لعام (١٩٩٢) (٦٦٧٧) مليار دولار، وتحتاج الدول المتوسطة لتحقيق نمو متسارع لكي تتفلس تلك الفجوة الهائلة ولو قليلاً خلال العقود القادمة.

من هذا المنطلق فإن على الدول المتوسطة أن تتجاوب مع اهتمام الإتحاد الأوروبي الجديد بدول الجوار المتوسطة للأسباب الواردة أعلاه، وخاصة مع وجود منافس جديد لها وهي دول وسط وشرق أوروبا، وأن تعمل على الحصول على أفضل الظروف المواتية للتعاون، وخاصة الدول العربية منها، لعله يكون مصير هذا التعاون الجديد أفضل مما آل إليه الحوار العربي الأوروبي الذي بدأ مع أول أزمة بترولية عالمية عام (١٩٧٤)، وانتهى مع بداية الحل السلمي بين مصر وإسرائيل عام (١٩٧٩). ففي ذلك الحوار، أراد العرب أن يشمل الجوانب السياسية وبخاصة الصراع العربي الإسرائيلي، والقضية الفلسطينية، في حين أراد الأوروبيون التأكيد على الجوانب الإقتصادية وحتى عندما رغب العرب في الإتفاق على قائمة المشاريع الإقليمية التي سيتم تنفيذها في إطار التعاون الأوروبي العربي، كانت الأجواء قد تغيرت نتيجة للمقاطعة العربية لمصر بعد صلحها مع

اسرائيل، وهكذا انتهى الحوار العربي الأوروبي في حينه دون نتائج ملموسة فيما عدا العلاقات التي اقامتها كل دولة على حده أو فيما بينها وبين السوق الأوروبية المشتركة.

إلا أن هناك اختلاف جوهري في الظروف المحيطة بمؤتمر برشلونه الذي يمثل بداية لمشاركة أوروبية متوسطة وبين الحوار العربي الأوروبي في السبعينات. فالتخوف الأوروبي من إتساع الفجوة الإنمائية والثقافية تخوف حقيقي يصل إلى حد القلق خاصة مع ضغوط الهجرة والبطالة القادمة من الجنوب (الدول المتوسطية). هذا بالإضافة إلى ترأس الإتحاد الأوروبي لجنة التنمية والتعاون الإقليمي في مفاوضات السلام متعددة الأطراف، ويهمه أن تقود اللجنة إلى مبادرة أوروبية ناجحة بموازاة مؤتمر القمة الاقتصادية للشرق الأوسط وشمال أفريقيا. كما أن الدول المتوسطية تقع في اطار المحيط الجغرافي المتصل بأوروبا أكثر من أي كتلة اقتصادية أخرى مثل أمريكا الشمالية أو شرق آسيا، وخاصة وان دور التكتلات الاقتصادية الإقليمية آخذة في التبلور والنمو على مستوى العالم، ويسعى كل منها مثل دول الناftا في أمريكا ودول آسيا والمحيط الهادي للتعاون الإقتصادي لتحقيق مناطق تجارة حرة في أوائل القرن القادم.

إلا أن بعض الشروط التي رافقت الحوار العربي الأوروبي في السبعينات من هذا القرن لا زالت مستمرة، فإستبعاد بترول الخليج من الحوار سيظل ساريا. إذ أن دول الخليج غير داخلة ضمن الدول المتوسطية. ولكن هذا لا يعني أن الإتحاد الأوروبي سيتجنب الدخول مع مجلس التعاون الخليجي في اتفاقات تعاون اقتصادي، بل على العكس من ذلك، فهناك إتصالات قد بدأت بهذا الخصوص، إلا أن الخطى في هذا الإتجاه ما زالت بطيئة، ولن تكون على غرار نفس المعاملة التي سيقمها الإتحاد الأوروبي مع الدول المتوسطية. كما ستظل الولايات المتحدة هي الوسيط الرئيسي في مفاوضات السلام بين العرب واسرائيل، ومن ناحية أخرى، فإن المشاركة المطروحة حاليا غير مقصورة على الدول العربية المتوسطية فقط، ولا تشمل الدول العربية كمجموعة أو كتل، مما يفتح المجال أمام تشكيل جغرافي جديد تدخل فيه دول غير عربية، ومنها اسرائيل. ومن المعروف

أن السياسة المتوسطة للإتحاد الأوروبي ستعمل على تشجيع التكامل الإقتصادي الإقليمي بين الدول المتوسطة، إذا رغبت الدول الأخيرة أو بعضها في ذلك من خلال السماح للدول الاعضاء بتراكم المنشأ.

وبالنظر إلى جدول رقم (٣-١) فنلاحظ أن قيمة صادرات الإتحاد الأوروبي إلى دول المتوسط في عام (١٩٩٣) وصلت إلى (٤٥,٦) مليار وحدة نقد اوروبية (ECU)، منها (٣٧,٤) مليار وحدة نقد اوروبية للمنتجات المصنعة و(٤,٧) مليار وحدة نقد اوروبية للمنتجات الزراعية، ومن جانب آخر، فإن قيمة مستوردات الإتحاد الاوروبي من الدول المتوسطة وصلت حوالي (٣٣,٢) مليار وحدة نقد اوروبية في عام (١٩٩٣) منها (١٤) مليار وحدة نقد اوروبية سلع مصنعة و (٥,٣) سلع زراعية.

كما ان ثلث مستوردات الإتحاد الأوروبي من الأسمدة كان مصدرها دول حوض المتوسط، فيما كانت تشكل الربع في مجال الطاقة وخاصة فيما يخص النفط والغاز الطبيعي، ومنذ انخفاض أسعار النفط، سجل الميزان التجاري لدول المتوسط مع الإتحاد الأوروبي عجزا لصالح الأخير ازداد بشكل أساسي في عام (١٩٩٣) حيث بلغ حوالي (١٢,٤) مليار وحدة نقد اوروبية، فيما وصل في عام (١٩٩٥) ليلعب حوالي (١٧,٥) مليار وحدة نقد اوروبية كما في جدول (٣-٤). ويعود ذلك للتركيز الكبير الذي توليه دول جنوب حوض المتوسط في صادراتها نحو الإتحاد الأوروبي حول عدد ونوعية محددة من القطاعات والمنتجات، وفشل سياسات التنوع التي تنتهجها الدول المتوسطة فيما يخص الانتاج الزراعي، أما من ناحية أخرى، فإن حرية وصول المنتجات الصناعية التي تنتجها بلدان حوض المتوسط إلى السوق الأوروبية ترك آثار إيجابية على هذه البلدان، حيث ازدادت نسبة المنتجات المصنعة في إجمالي صادراتها من (٢٨%) في عام (١٩٧٩) لتصل إلى حوالي (٥٤%) في عام (١٩٩٣). فمثلا في تونس ارتفعت من (٢٤%) عام (١٩٧٩) إلى حوالي (٧٧%) عام (١٩٩٣).<sup>(١)</sup>

جدول رقم (٣-١)

بعض البيانات الإحصائية للإتحاد الأوروبي والدول المتوسطية ودول وسط وشرق أوروبا\*

٢٠١٠	١٩٩٢	١- السكان (بالمليون)
٣٧٦	٣٤٧	الإتحاد الأوروبي.
٣٠٤	٢٠٩	الدول المتوسطية.
١١٦	١١٠	دول وسط وشرق أوروبا.
	١٩٩٢	٢- الناتج المحلي الإجمالي (بالمليار دولار)
	٦٦٧٧	الإتحاد الأوروبي.
	٣٣٢	الدول المتوسطية.
	٢١٢	دول وسط وشرق أوروبا.
		٣- متوسط دخل الفرد (بالدولار)
	١٩٢٤٢	الإتحاد الأوروبي.
	١٥٨٩	الدول المتوسطية.
	١٩٢٧	دول شرق ووسط أوروبا.
١٩٩٣	١٩٩٠	٤- تجارة الإتحاد الأوروبي (بالمليار وحدة حساب أوروبية = (١,١٣) دولار)
٤٥,٦	٣٦,٢	- الصادرات إلى الدول المتوسطية
٤,٧	٤,٦	- سلع زراعية.
٣٧,٤	٢٨,٥	- سلع مصنعة.
٢٦,١	١٢,١	- الصادرات إلى دول وسط وشرق أوروبا
٢,٩	١,٥	- سلع زراعية.
٢١,٤	٩,٦	- سلع مصنعة
٣٣,٢	٣٤,٥	- المستوردات من الدول المتوسطية
٥,٣	٣,٤	- سلع زراعية.
١٤	١١,٩	- سلع مصنعة.
٢٠,٣	١٣	- المستوردات من دول وسط وشرق أوروبا
٢,٦	٢,٧	- سلع زراعية.
١٥,٢	٨	- سلع مصنعة.



١٩٩٣	١٩٩٠	- الميزان التجاري مع
١٢,٤	١,٧	- الدول المتوسطة.
٥,٨	٠,٩	- دول وسط وشرق أوروبا.
دول وسط وشرق أوروبا	الدول المتوسطة	٥- مؤشرات أخرى لعام ١٩٩٢
١٦١٢	٧٥١	- قيمة الاستثمار الخاص المباشر من الإتحاد الأوروبي (بمليون وحدة الحساب الأوروبية)
٠,٧	٤,٦	- عدد المواطنين المهاجرين للإتحاد الأوروبي (بالمليون شخص)
دول وسط وشرق أوروبا	الدول المتوسطة	٦- النسبة إلى صافي مستوردات الإتحاد الأوروبي
١	%٢٤	من الطاقة.
٠,٥	%٢٧	من البترول.
zero (صفر)	%٣٢	من الغاز.

\* تشمل دول وسط وشرق أوروبا، بولندا، المجر، الجمهورية التشيكية، الجمهورية السلوفاكية، بلغاريا، رومانيا، ألبانيا.

\* المصدر:

- مصدر هذه البيانات، المجموعة الأوروبية، بروكسل، ١٩٩٥، وانظر The World

Development Report, World Bank, 1995.

جدول رقم (٢-٣)

المؤشرات الاقتصادية الرئيسية لدول الإتحاد الأوروبي لعام (١٩٩٣)

الدولة	الناتج المحلي الاجمالي بالمليون دولار	عدد السكان بالمليون	متوسط دخل الفرد بالدولار	المساحة (الف كم <sup>٢</sup> )
النمسا	١٨٢,٠٦٧	٧,٩	٢٣,٠٤٦	٨٤
بلجيكا	٢١٠,٥٧٦	١٠,٠	٢١,٠٥٧	٣١
الدنمارك	١١٧,٥٨٧	٥,٢	٢٢,٦١٣	٤٣
فرنسا	١٢٥١,٦٨٩	٥٧,٥	٢١,٧٦٨	٥٥٢
فنلندا	٧٤,١٢٤	٥,١	١٤,٥٣٤	٣٣٨
المانيا	١٩١٠,٧٦٠	٨٠,٧	٢٣,٦٧٧	٣٥٧
اليونان	٦٣,٢٤٠	١٠,٤	٦,٠٨١	١٣٢
ايرلندا	٤٢,٩٦٢	٣,٥	١٢,٢٧٥	٧٠
ايطاليا	٩٩١,٣٨٦	٥٧,١	١٧,٣٦٢	٣٠١
لوكسمبورغ	١٤,٧٧٨	٠,٤	٣٧,٣٢٠	٣
هولندا	٣٠٩,٢٢٧	١٥,٣	٢٠,٢١١	٣٧
النرويج	١٠٣,٤١٩	٤,٣	٢٤,٠٥٠	٣٢٤
البرتغال	٨٥,٦٦٥	٩,٨	٨,٧٤١	٩٢
اسبانيا	٤٧٨,٥٨٢	٣٩,٥	١٢,١١٦	٥٠٥
بريطانيا	٨١٩,٠٣٨	٥٧,٩	١٤,١٤٦	٢٤٥
المجموع	٦٦٥٥,٠٩٩	٣٦٤,٦	١٨٢٥٣	٣١١٤

\*المصدر:

١- The World Bank, World Development Report, 1995.

٢- UNDP, Human Development Report, 1995.

جدول رقم (٣-٣)

المؤشرات الاقتصادية الرئيسية لدول المتوسط لعام (١٩٩٣)

الدولة	الناتج المحلي الاجمالي بالمليون دولار	عدد السكان بالمليون	متوسط دخل الفرد بالدولار	المستوردات بالمليون دولار	الصادرات بالمليون دولار
مصر	٣٥,٧٨٤	٥٦,٤	٦٣٤	٨,١٧٥	٢,٢٤٤
الأردن	٤,٤٤١	٤,١	١١٣٠	٣,٥٣٩	١,٢٣٢
لبنان	٧,٥٣٧	٣,٩	١٩٣٢	٤,٧١١	٦٢٦
فلسطين	٣,٦٠٠	٢,٠	١٨٠٠	١,١٢٦	٣٨١
سوريا	١٠,١٧٩	١٣,٧	٧٤٣	٤,٠٤٩	٢,٩١١
تونس	١٢,٧٨٤	٨,٧	١٤٦٩	٦,٢١٤	٣,٨٠٢
الجزائر	٣٩,٨٣٦	٢٦,٧	١٤٩٢	٧,٧٧٠	١٠,٢٣٠
المغرب	٢٦,٦٣٥	٢٥,٩	١٠٢٨	٦,٧٦٠	٣,٩٩١
المجموع	١٤٠,٧٩٦	١٤١,٤	٩٩٦	٤٢,٣٤٤	٢٥,٤١٧
قبرص	٧,٢١٠	٠,٧	١٠,٣٠٠	٣,٢٦٠	١,٠٠٣
اسرائيل	٦٩,٧٣٩	٥,٢	١٣,٤١١	٢٢,٦٢١	١٤,٧٧٩
تركيا	١٥٦,٤١٣	٥٩,٦	٢٠٣٠	٢٩,١٧٤	١٥,٣٤٣
مالطا	٣,١٨٨	٠,٤	٧٩٧٠	٢,٧٩٧	١,٥٦٠
المجموع	٢٣٦,٥٥٠	٦٥,٩	٣٥٩٠	٥٧,٨٥٢	٣٢,٦٨٥
المجموع العام	٣٧٧,٣٤٦	٢٠٧,٣	١٨٢٠	١٠٠,١٩٦	٥٨,١٠٢

المصدر:

١- World Bank, World Development Report, 1995.

٢- صندوق النقد العربي، التقرير الاقتصادي العربي الموحد، ١٩٩٥.

جدول رقم (٣-٤)

الميزان التجاري للاتحاد الاوروبي مع دول حوض البحر المتوسط (مليار ايكو)

البلد	١٩٩٥	١٩٩٦
الاتحاد الاوروبي	١٧,٢٥١	١٩,٣٢٨
فرنسا	٣,٦٩٨	*-
المانيا	٣,٣٦٨	*-
ايطاليا	٣,٢٦٤	*-
بليجا - لوكسمبورج	١,٩٥٦	*-
انجلترا	١,٦١٣	*-

المصدر: يورو ستات، بروكسل ١٩٩٧.

\*الارقام غير متوفرة.

٣-٣ اتفاقيات التعاون بين الإتحاد الأوروبي والدول المتوسطية في السبعينات.

في بداية السبعينات من هذا القرن، قامت دول الإتحاد الأوروبي بالتوقيع على مجموعة من بروتوكولات التعاون الثنائية مع عدد من دول حوض البحر المتوسط، مع إسرائيل في عام (١٩٧٥)، ثم مع ثلاث دول مغربية وهي تونس والجزائر والمغرب في عام (١٩٧٦)، ثم مع أربع دول مشرقية وهي الأردن وسوريا ولبنان ومصر في عام (١٩٧٧)، وذلك وفق معاهدة روما لنشوء الإتحاد الاوروبي، ومن الممكن تلخيص أهم ما جاء في جميع هذه الإتفاقيات الثنائية بما يلي (٧)

- ١- إلغاء الرسوم الجمركية المحصلة على السلع الصناعية، بعد عام على توقيعها من قبل دول الإتحاد الاوروبي.
  - ٢- إلغاء جميع القيود الكمية على جميع السلع الصناعية باستثناء غالبية السلع الزراعية غير المصنعة، وبعض منتجات الأنسجة، وهذه السلع مضمنة في الملحق الثاني من معاهدة روما.
  - ٣- منح بعض السلع الزراعية اعفاءات جمركية بموجب قوائم محددة خارج مواسم الانتاج المحلي للدول الأوروبية، مع فرض قيود كمية واسعار مرجعية على عدد من السلع.
  - ٤- تم وعلى مدى العقدين المنصرمين منذ توقيع هذه الاتفاقيات اجراء بعض التعديلات على قوائم الاعفاءات الجمركية والقيود الكمية لبعض السلع الزراعية، حسب احتياجات الدول الموقعة، وامكاناتها الانتاجية، كما تم اضافة أو شطب بعض السلع من قوائم السلع الخاضعة لما يسمى بالأسعار والكميات المرجعية.
  - ٥- تقديم المجموعة الأوروبية مساعدات مالية وفق بروتوكولات مدة كل منها خمس سنوات.
- ومما يجدر ذكره أن الاعفاءات التي تم منحها بموجب هذه الاتفاقيات قد اختلفت من حيث القيمة والكميات المرجعية من دولة إلى أخرى، حيث تمتعت بعض الدول بإعفاءات جمركية وكمية كبيرة مثل تركيا واسرائيل، بينما كانت هذه

الاعفاءات في حدها الأدنى لبعض الدول مثل سوريا كما أن هذه الاتفاقيات كانت تجدد كل خمس سنوات، وقد استطاعت كل من إسرائيل وتركيا والمغرب وتونس، تحسين شروط الكميات والمواسم اثناء عمليات التفاوض السنوية المنتالية حول حصص السلع الزراعية.

غير أن انضمام دول جنوب أوروبا ذات الانتاج الزراعي الهام إلى المجموعة الأوروبية، وحصولها على حرية النفاذ إلى أسواقها، أكسبها وضعاً أفضل، مما اضعف المزايا التي كانت للدول المتوسطة الأخرى وبخاصة دول المغرب العربي والتي كانت قد أعادت بناء اقتصادها على أساس الانتاج للسوق الأوروبية، بالإضافة إلى منافسة دول وسط وشرق أوروبا في ذلك.

ومن الجدير بالذكر أن المغرب قد تقدمت بطلب انضمام إلى الجماعة الأوروبية في عام (١٩٨٧)، لعله يحصل على وضع يماثل وضع دول جنوب أوروبا، رغم نشأة الإتحاد المغربي وانضمام المغرب إليه، إلا أنه ظل يكرر محاولة الانضمام إلى الإتحاد الأوروبي، مما قد يعني ذلك، أن الإتحاد المغربي لم يكن يمثل في رأيه بديلاً حقيقياً، ومن المعلوم لدينا أن الاندماج غير المتكافئ بين مجموعتين متباينتين في المستوى الإقتصادي له آثار سلبية على المجموعة الأضعف، ومن خلال اتفاقيات التعاون الثنائي بين دول الإتحاد الأوروبي، ودول المتوسط، نلاحظ أن تلك الاتفاقيات كانت تدعو إلى تحقيق وتعزيز التنمية الاقتصادية في بلدان البحر المتوسط. ولكن هذه الاتفاقيات لم تحقق تعزيز التنمية في تلك الدول كما كان مرجواً. فالمعونات المالية التي قدمتها الجماعة الأوروبية من خلال البروتوكولات كانت محدودة، وموجهة لأغراض تعكس اهتمامات الإتحاد الأوروبي، أما التوسع الذي حدث في صادرات الدول المتوسطة إلى دول الإتحاد الأوروبي تم على حساب الصادرات إلى خارج الجماعة الأوروبية، وهو ما جعل هذه الدول المتوسطة يشهد اعتمادها على سوق الجماعة الأوروبية بالمقارنة مع بقية الدول النامية الأخرى، مع تراجع نسب الصادرات لأوروبا إلى الاستيراد الأوروبي، ونسب الصادرات الكلية إلى الصادرات العالمية، ورغم ذلك فإن التقلبات في مسار التجارة المتوسطة تأثر بدرجة أكبر بعوامل خارجية، خاصة

النفط، وعواقب حرب الخليج، وتغيرات السياسات الاقتصادية للدول المتوسطة نتيجة برامج التكيف التي بدأ بعضها في اتباعها، والتغيرات داخل الإتحاد الأوروبي في تكوينه، هذا بالإضافة إلى أن تلك الاتفاقيات لم تستطع عن طريقها بلدان المتوسط من جذب الاستثمار الاجنبي المباشر للاستفادة من رفع القدرة التصديرية إلى دول الإتحاد الاوروبي، ودول العالم، بل لقد شهدت فترة تنفيذ الاتفاقيات تزايد في نزوح رأس المال من المنطقة إلى الخارج<sup>(٨)</sup>.

حيث يلاحظ من الجدول رقم (٣-٥) إن نسبة المساعدات المالية التي تلقتها الدول المتوسطة سجلت زيادة من بروتوكول إلى آخر، رغم ان التوسع في ناحية القروض أكثر من ناحية المنح، حيث مثلت القروض حوالي (٦١%) من إجمالي المساعدات في البروتوكول الثالث والرابع، أما المنح فمثلت حوالي (٣٩%)، مقارنة مع البروتوكول الثاني، حيث مثلت كل من القروض والمنح من إجمالي المساعدات (٥٧%) و(٤٣%) على التوالي.

وللاستدلال على أهمية هذه المساعدات تم حساب نسب هذه المساعدات إلى كل من إجمالي الاستثمار المحلي والنتاج المحلي الاجمالي للدول المتوسطة العربية، حيث إن الزيادة في البروتوكول الثالث أدت إلى رفع نسبة إجمالي المساعدات من (٠,٦٤%) إلى (١%) من اجمالي الاستثمار المحلي، في حين ارتفعت نسبتها إلى الناتج المحلي الاجمالي من (٠,١٨%) إلى (٠,٢٧%)، وهي نسب منخفضة جدا.

وبشير الجدول رقم (٣-٦) إلى التطور في نصيب الصادرات المتوسطة إلى دول الاتحاد الاوروبي، ومعدل نموه خلال الفترة (١٩٧٤-١٩٩٤).

حيث يلاحظ ان كلا من تونس والجزائر قد نمت صادراتهما إلى الإتحاد الاوروبي على نحو مستمر، بينما استعادت كل من المغرب وسوريا زيادة مبدئية تحققت في الفترة (٧٧-٧٩)، بعد تراجع خلال الثمانينات، في حين تأثرت تجارة لبنان بالاحداث السياسية والعسكرية التي تلاحقت عليها منذ عام (١٩٧٥).

أما مصر فقد تأثرت هي الاخرى بحركة النفط، وبالتغير في العلاقات السياسية والاوضاع الاقتصادية بعد حرب عام (١٩٧٣). ولم يبدأ الاردن في

تطوير صادراته الضئيلة إلا خلال العقد الأخير الذي شهد تراجع علاقاته العربية، أما من ناحية المستوردات فلم يكن هناك ما يؤثر فيها سوى هيكل الطلب المحلي، في الدول المتوسطة، وذلك لأن سلع الاتحاد الأوروبي غير معفاة من الرسوم الجمركية.

ولا بد من الإشارة إلى أن ارتفاع نصيب الصادرات لدول الاتحاد الأوروبي إلى إجمالي صادرات دول المتوسط لا يعني تأثرها بصورة ايجابية وذلك لأن الزيادة كانت على حساب تراجع الصادرات لخارج دول الاتحاد الأوروبي، كما يلاحظ من الجدول أيضا حدوث تراجع في الصادرات الكلية لدول المتوسط إلى إجمالي الصادرات العالمية بمعدل (3%) سنويا.

كما أن هناك تناقضا في نسب صادرات الدول النامية غير المتوسطة إلى أوروبا إلى إجمالي صادراتها بصورة مستمرة مما يظهر مدى تزايد اعتماد الدول المتوسطة على الصادرات إلى أوروبا مقارنة بالدول النامية الأخرى.

© Arabic Digital Library - Yarmouk University



جدول رقم (٣-٥)

المساعدات المخصصة للدول المتوسطية في البروتوكولات الملحقه (٨٢-٩٦)

جملة المساعدات			قروض من بنك الاستثمار الاوروبي			من موازنة الجماعة الاوروبية			الدولة
الرابع	الثالث	الثاني	الرابع	الثالث	الثاني	الرابع	الثالث	الثاني	
٢٨٤	٢٢٤	١٣٩	١٦٨	١٣١	٧٨	١١٦	٩٣	٦١	تونس
٣٥٠	٢٣٩	١٥١	٢٨٠	١٨٣	١٠٧	٧٠	٥٦	٤٤	الجزائر
٤٣٨	٣٢٤	١٩٩	٢٢٠	١٥١	٩٠	٢١٨	١٧٣	١٠٩	المغرب
١٢٦	١٠١	٦٣	٨٠	٦٣	٣٧	٤٦	٣٨	٢٦	الاردن
١٥٨	١٤٦	٩٧	١١٥	١١٠	٦٤	٤٣	٣٦	٣٣	سوريا
٦٩	٧٣	٥٠	٤٥	٥٣	٣٤	٢٤	٢٠	١٦	لبنان
٥٦٨	٤٤٨	٢٧٦	٣١٠	٢٤٩	١٥٠	٢٥٨	١٩٩	١٢٦	مصر
٨٢	٦٣	٤٠	٨٢	٦٣	٤٠	٠	٠	٠	اسرائيل
٢٠٧٥	١٦١٨	١٠١٥	١٣٠٠	١٠٠٣	٦٠٠	٧٧٥	٦١٥	٤١٥	المجموع
١٠٧٢	٧٨٧	٤٨٩	٦٦٨	٤٦٥	٢٧٥	٤٠٤	٣٢٢	٢١٤	دول المغرب العربي
٩٢١	٧٦٨	٤٨٦	٥٥٠	٤٧٥	٢٨٥	٣٧١	٢٩٣	٢٠١	دول المشرق العربي
١٩٩٣	١٥٥٥	٩٧٥	١٢١٨	٩٤٠	٥٦٠	٧٧٥	٦١٥	٤١٥	مجموع الدول العربية
%٢٨,٢	%٥٩,٥	-	%٢٩,٦	%٦٧,٩	-	%٢٦,٠	%٤٨,٢	-	نسبة النمو %

نسبة التخصيصات للدول العربية (%) الى:

١٠٠,٠٠	١٠٠,٠	١٠٠,٠	٦١,١	٦٠,٥	٥٧,٤	٣٨,٩	٣٩,٥	٤٢,٦	المجموع
٠	١,٠٠	٠,٦٤	٠	٠,٦٠	٠,٣٧	٠	٠,٣٩	٠,٢٧	الاستثمار المحلي
٠	٠,٢٧	٠,١٨	٠	٠,١٦	٠,١٠	٠	٠,١١	٠,٠٨	الناتج المحلي

\* المصدر:

١- التقارير السنوية للجماعة الاوروبية، لأعوام متعددة (٨٧-٩٢).

٢- Euro-Med. Bulletin On Short Term Indicators- 1997.

٣- النسب تم احتسابها من قبل الباحث.

\* لا يمكن حسابها بسبب عدم توفر الارقام.

جدول رقم (٦-٣)

نسب تجارة الدول المتوسطية العربية مع أوروبا إلى جملة تجارتها وإلى تجارة أوروبا وبالمقارنة بنسب الدول النامية، للفترة من (١٩٧٤-١٩٩٤)

الدولة	٧٦-٧٤	٧٩-٧٧	٨٤-٨٠	٨٩-٨٥	٩٤-٩٠	معدل النمو
أولاً: النسب للدول المتوسطية العربية						
أ- الصادرات إلى أوروبا إلى جملة الصادرات						
تونس	٦٦,٩	٦٨,٤	٥٨,٢	٧٤,٠	٧٧,٠	٠,٨٣
الجزائر	٥٢,٤	٣٨,٣	٥٨,١	٧٠,٨	٦٨,٩	١,٦٢
المغرب	٥٦,٧	٦١,٣	٥٧,٠	٥٩,٩	٦١,٠	٠,٤٤
الأردن	٢,٧	١,٢	٢,٤	٥,٦	٤,٩	٣,٤٩
سوريا	٤٥,٧	٥٢,٣	٥٠,٩	٣٧,٢	٥٢,٤	٠,٨١
لبنان	١٧,١	٦,٥	٧,٥	١٨,٤	١٧,٨	٠,٢٥
مصر	١٨,٤	٣٩,٤	٤٣,٥	٣٩,١	٤٦,١	٥,٥٥
المجموع	٤٤,٩	٤٢,٥	٥٢,٧	٥٨,٨	٦٠,٢	١,٧٤
باستثناء الجزائر	٣٨,٧	٤٧,٠	٤٥,٩	٤٨,١	٥٤,٩	٢,٠٨
ب- الصادرات إلى أوروبا إلى جملة الواردات الأوروبية:						
المجموع	١,٥١	١,٢١	١,٩٧	١,٣٥	١,٢٣	١,١٨
باستثناء الجزائر	٠,٧١	٠,٦٥	٠,٧٦	٠,٥٦	٠,٧٠	٠,٠٧
ج- الصادرات الكلية إلى جملة الصادرات العالمية:						
المجموع	١,٢٨	١,١٢	١,٣٤	٠,٨٣	٠,٧٧	٢,٩٤ -
باستثناء الجزائر	٠,٧٠	٠,٥٦	٠,٦٠	٠,٤٤	٠,٤٨	٢,١٩ -
د- المستوردات من أوروبا إلى جملة المستوردات:						
تونس	٦٣,٢	٦٦,١	٦٧,٥	٦٦,٦	٦٩,٠	٠,٥١
الجزائر	٦١,٨	٦٠,٣	٥٩,٢	٥٩,٥	٦٢,٤	٠,٠٦
المغرب	٥٢,٩	٥٤,٤	٤٦,٧	٥٢,٢	٥٣,٤	٠,٠٦
الأردن	٣٣,٦	٣٧,٤	٣٢,٣	٣٠,٩	٣٢,٢	٠,٢٤
سوريا	٣٦,٨	٣٧,٤	٣٠,٩	٣٦,٧	٣٨,٠	٠,١٨
لبنان	٤٤,٣	٤٨,٠	٤٥,٠	٤٦,٩	٤٤,٠	٠,٠٤
مصر	٣٥,٠	٣٩,٩	٤١,٧	٣٩,٨	٣٨,٥	٠,٥٥
المجموع	٤٩,٥	٥٠,٨	٤٧,٨	٤٩,٣	٥٠,٠	٠,٠٦
باستثناء الجزائر	٤٣,٧	٤٦,٤	٤٣,٣	٤٥,٥	٤٧,٠	٠,٤٣
الصادرات	٣٣,٥	٣٠,٣	٢٥,٠	٢١,٦	٢١,٢	٢,٦٦ -
المستوردات	٢٩,٤	٣٠,٣	٢٥,٥	٢٣,٣	٢١,٩	١,٧٢ -

ب- نسب الصادرات المتوسطة % من نسب الصادرات للدول النامية.						
٤,٥٥	٢٨٦,٠	٢٧١,١	٢١٤,٩	١٣٨,٧	١٣٤,٢	للدول العربية والمتوسطة
٤,٨١	٢٥٤,٩	٢١٤,٦	١٧٧,٥	١٥١,٥	١١٤,٧	للدول العربية المتوسطة باستثناء الجزائر

\* المصدر:

١- صندوق النقد العربي، التجارة الخارجية للدول العربية (١٩٨٠-١٩٩٤) وأعداد سابقة.

٢- IMF, Direction Of Trade Statistics, Year Book. 1995.

\* تم استثناء الجزائر من الحسابات بسبب تأثيرها الكبير في تجارتها مع دول الإتحاد

الأوروبي بسبب النفط.

\* أما بالنسبة للدول الأوروبية (الاتحاد الأوروبي) بأنها تمثل فقد (١٢) وليس (١٥) على

أساس انضمام الدول الثلاث الأخيرة مؤخرًا.

\* معدلات النمو السنوية محسوبة لمتوسط الفترة الأخيرة (٩٠-٩٤) إلى الفترة الأولى (٧٤-

٧٦).

جدول رقم (٣-٧)

حصة الدول العربية من تجارة الإتحاد الأوروبي

دول المشرق			دول المغرب			المجموعات السلعية
١٩٩١	١٩٨٨	١٩٨٥	١٩٩١	١٩٨٨	١٩٨٥	
- نسب صادرات الدول المتوسطية العربية إلى مستوردات الإتحاد الأوروبي من خارجها (%)						
٠,٣	٠,٢	٠,٢	٢,٩	٢,١	١,٧	المنتجات الزراعية
٠,٩	٠,٨	٠,٧	٦,٤	٥,٣	٤,١	المنسوجات والملابس
٠,١	٠,٢	٠,٢	١,٣	١,٦	١,٨	الكيمائيات
٣,٦	٢,٧	٣,٨	٩,٢	٨,٦	٩,٨	الزيوت المعدنية
٠,٣	٠,٣	٠,٣	١,٦	١,٣	١,٠	غيرها-غير نفطية
٠,٨	٠,٦	١,٣	٢,٧	٢,٢	٣,٤	المجموع الكلي
- نسب مستوردات الدول المتوسطية العربية من صادرات الإتحاد الأوروبي إلى خارجها (%)						
٣,٠	٤,٥	٥,٨	٣,٧	٣,٩	٥,٦	المنتجات الزراعية
١,١	١,١	٢,٠	٦,٦	٤,٧	٣,٥	المنسوجات والملابس
١,٧	١,٨	٢,٨	٢,٢	٢,٤	٢,٦	الكيمائيات
١,٧	١,٠	١,٢	٣,١	٢,٣	٢,٣	الزيوت المعدنية
١,٦	١,٧	٢,٦	٢,٦	٢,٣	٣,١	غيرها-غير نفطية
١,٦	١,٧	٢,٦	٢,٦	٢,٣	٣,٠	المجموع الكلي
مستوردات الدول العربية الأخرى من دول الإتحاد الأوروبي			صادرات الدول العربية الأخرى إلى دول الإتحاد الأوروبي			للمقارنة
٩,٧	١١,٩	١٣,٩	٠,٩	١,٠	٠,٣	المنتجات الزراعية
٣,٠	٣,٧	٦,٤	١,٥	١,١	٠,٧	المنسوجات والملابس
٥,٤	٥,٦	٧,٢	١,٩	٢,٥	١,٧	الكيمائيات
٥,٩	٣,٢	٤,٧	٣٥,٤	٣٦,٠	٣٢,٤	الزيوت المعدنية
٦,٧	٦,٢	٩,١	٠,٨	١,٠	٠,٧	غيرها-غير نفطية
٦,٧	٦,١	٨,٨	٥,٨	٥,٣	٩,٣	المجموع الكلي
مستوردات الدول المتوسطية الأخرى غير العربية من دول الإتحاد الأوروبي			صادرات الدول المتوسطية الأخرى غير العربية إلى دول الإتحاد الأوروبي			
٦٣,٤	٦٥,٦	٦٣,٦	٥٧,٨	٥٢,٨	٥٠,٥	المجموع الكلي للدول المتوسطية الأخرى غير العربية

المصدر:

Rolf J. Langhammer, "European Economic Integration And The Arab Countries" p p 235-266, from Said El-Naggar, Development Of Arab Coutries, IMF, 1993.

### ٣-٤ مؤتمر برشلونه بداية مرحلة جديدة

عقد في برشلونه خلال اليومين (٢٧) و(٢٨) تشرين الثاني (١٩٩٥) المؤتمر الوزاري الأوروبي المتوسطي الذي يضم (١٥) دولة هي أعضاء الإتحاد الأوروبي و(١٢) دولة متوسطة منها ثماني دول عربية مطلّة على البحر المتوسط وهي المغرب، تونس، الجزائر، مصر، سوريا، لبنان، فلسطين، بالإضافة الى الاردن، وأربع دول غير عربية هي تركيا، قبرص، مالطا، واسرائيل. وحضرت بصفة مراقب جامعة الدول العربية، ومجلس التعاون الخليجي، ومنظمات اقليمية ودولية أخرى، وقد أعدت لجنة الإتحاد الأوروبي مسودة ميثاق تعاون بين المنطقتين جرى بحثه خلال المؤتمر وصدر بصيغته النهائية في (٢٨) تشرين الثاني (١٩٩٥). ويمثل ميثاق برشلونه أساسا ومنطلقا لتعاون شامل اقتصادي وسياسي وثقافي بين منطقتين هما الإتحاد الأوروبي والدول المتوسطة المذكورة.

ومن الملاحظ أنه مع بداية التسعينات، وجد الإتحاد الأوروبي نفسه في وضع اقتصادي قوي يمكنه من اتخاذ عدة مبادرات مستقبلية هامة. فقد أصبح الإتحاد بالرغم مما واجهه من خلافات داخلية، أكثر التكتلات الاقتصادية الاقليمية تماسكا وتقدما في العالم، بل اكثرها نجاحا، فبموجب اتفاقية ماستريخت تحولت السوق الاوروبية المشتركة إلى اتحاد اقتصادي ونقدي، وهو صورة أقوى من التكامل الاقتصادي، وزادت الدول الاعضاء من (١٢) دولة إلى (١٥) دولة، وينتظر أن تزداد الدول الاعضاء أيضاً خلال السنوات القادمة. ومكن انتهاء النظم الاشتراكية في اوروبا والاتحاد السوفياتي سابقا من وضع حد للحرب الباردة في صورتها المألوفة منذ الحرب العالمية الثانية، الأمر الذي اتاح للاتحاد الاوربي الامتداد شرقا في وسط وشرق اوروبا، وهكذا بادر الاتحاد الاوروبي لانشاء البنك الأوروبي لتعمير المناطق المذكورة برأسمال (١٢) مليار دولار عام ١٩٩٥<sup>(١)</sup> ودخل مع تلك الدول في علاقات تجارية وانمائية أوسع بكثير من أي وقت مضى. ومع انتهاء حرب الخليج ومضي عملية السلام في الشرق الاوسط، وتراجع عملية التنمية في معظم الدول المتوسطة، وما نتج عن ذلك من تقلبات اجتماعية

سلبية، اتخذ الإتحاد الأوروبي مبادرة تجاه الدول المتوسطية التي تضم ثماني دول عربية. وهكذا كان أول اعلان لتلك المبادرة في لشبونة في شهر حزيران من علم (١٩٩٢). وتلا ذلك وضع تفاصيل أوفى لما سمي "تدعيم السياسة المتوسطية للإتحاد الأوروبي إقامة مشاركة متوسطة"<sup>(١٠)</sup> كان آخرها ما صدر عن الإتحاد الأوروبي في (١٩٩٥/٣/٨)، وبيان المجلس الأوروبي في مدينة كان الفرنسية بتاريخ (١٩٩٥/٦/٢٧).

ولا تأتي هذه المبادرة من فراغ، فقد أقامت المجموعة الأوروبية علاقات اقتصادية بينها وبين كل دولة متوسطة ففي خلال العشرين سنة الماضية، حيث عقدت المجموعة الأوروبية بروتوكولات اقتصادية ثنائية مع كل دولة متوسطة شملت بعض المزايا التجارية الممنوحة لدخول منتجات تلك الدولة إلى الأسواق الأوروبية. وبعض المساعدات المالية الانمائية والقروض السهلة، وهذا ما حدث بالفعل بين الاردن والمجموعة الأوروبية بموجب بروتوكول العلاقات الاقتصادية الذي وقع عام (١٩٧٧)، وجرى تجديده بعد ذلك عدة مرات، يضاف إلى ذلك التعاون الاقتصادي الثنائي بين الاردن وكل دولة أوروبية على حدة، والذي اسهم في التنمية الاقتصادية الاردنية اسهاما ملحوظا طوال العقود الثلاثة الماضية.

حققت الدول المتوسطية غير العربية علاقات اقتصادية أقوى مما حققته الدول العربية مع المجموعة الأوروبية فقد اتفقت اسرائيل قبل عشر سنوات على إقامة منطقة تجارة حرة مع المجموعة ووافق البرلمان الأوروبي على إقامة اتحاد جمركي بين الإتحاد الأوروبي وتركيا، رغم رغبة الاخيرة في الانضمام إلى الاتحاد، كما أن عضوية كل من قبرص ومالطا في الإتحاد الأوروبي هي قيد الدراسة حاليا.

إن المشاركة الأوروبية المتوسطية المقترحة عبارة عن مجموعة من القواعد التي ستحكم العلاقات الاقتصادية والسياسية والاجتماعية بين الإتحاد الأوروبي والدول المتوسطية خلال السنوات التي تمتد حتى عام (٢٠١٠) على الأقل فهي برنامج مستقبلي يتجاوز مضامين البرتوكولات المالية السابقة وفيما يلي ايجاز بأهم تلك القواعد:

إن هدف المشاركة المتوسطية هو التعاون من أجل جعل منطقة البحر المتوسط منطقة حوار وتبادل بما يضمن السلام والاستقرار وازدهار الشعوب المعنية. وهكذا سيقوم الإتحاد الأوروبي بعقد اتفاقات ثنائية جديدة مع كل دولة من الدول المتوسطية يتفق فيها على القواعد الأساسية التي تحكم التعاون، كما سيتفق فيها أيضاً على وسائل تنفيذ تلك القواعد من مساعدات مالية وقروض ومشورة اقتصادية وتبادل آراء حول مختلف بنود الاتفاقيات.

وتشتمل المشاركة الأوروبية المتوسطية المقترحة والتي وردت في إعلان برشلونة على ثلاثة جوانب رئيسة هي:

#### ١- الجانب السياسي والأمني:

أن تستند المشاركة على احترام كل دولة لحقوق الإنسان والديمقراطية وحكم القانون، وحماية الحريات العامة والتعددية السياسية، ومراعاة علاقات الجوار الحسنة بين الدول بما في ذلك عدم التدخل في الشؤون الداخلية، واحترام حقوق السيادة ووحدة أراضي كل دولة وعدم استخدام القوة في تسوية المنازعات، ومقاومة الارهاب والجريمة والمخدرات والالتزام بالحد من التسلح واتخاذ اجراءات بناء الثقة اللازمة.

#### ٢- الجانب الاقتصادي:

أن تستند المشاركة على اقامة منطقة اقتصادية اوروبية متوسطة بحيث تصل إلى منطقة تجارة حرة تدريجيا بحلول عام (٢٠١٠)، وخاصة إن اتفاقيات الجات (١٩٩٤) لم تعد تسمح للإتحاد الأوروبي أن تقدم اعفاءات جمركية من طرف واحد، بل فتحت المجال امام تحرير متواصل للتجارة الدولية، كما يجب أن تستند المشاركة على اتخاذ الاجراءات الاقتصادية التصحيحية التي اتفق عليها مع صندوق النقد الدولي، وتشجيع القطاع الخاص على العمل والاستثمار والانتاج والتعاون في مجالات البيئة والطاقة وصيد الاسماك والصناعة والزراعة، وتحديث البنية التحتية والتعاون في الاحصاءات والتنمية والتطوير والتكنولوجيا.

### ٣- الجانب الاجتماعي والانساني:

أن تعتمد المشاركة على تفاعل المجتمعات المدنية والمنظمات والهيئات المختلفة في البلدان الأوروبية والمتوسطة، وأن تعطى الأولوية في هذا التعاون لمجالات التربية والتعليم والتدريب والتنمية الاجتماعية، وتقليص ضغوط الهجرة ومقاومة المخدرات والارهاب والجرائم الدولية، والتعاون في القضاء وفي مقاومة التمييز العنصري والفساد، وفي تنمية العلاقات الثقافية والصحية وقضايا الشباب وابرار دور المرأة في المجتمعات.

ولقد خصص الإتحاد الأوروبي للدول المتوسطية مبلغا يقارب ستة مليارات دولار من ميزانيته لتنفيذ هذه التوجهات،<sup>(١١)</sup> بالإضافة إلى قروض من بنك الاستثمار الأوروبي بنفس المبلغ، وذلك للسنوات الخمس (١٩٩٥-١٩٩٩)، وسيواصل الإتحاد الأوروبي مخصصاته الانمائية بعد ذلك.

هذه هي القواعد الأساسية التي يعرضها الإتحاد الأوروبي على الدول المتوسطية لعقد مشاركة سياسية واقتصادية واجتماعية للمستقبل. وتتوافق هذه القواعد مع ميثاق الأمم المتحدة وعلان حقوق الانسان، كما تتوافق مع السياسات ومع متطلبات الانضمام لمنظمة التجارة العالمية (WTO)، فيما عدا أن التخفيضات الجمركية في اتفاقية المشاركة تقتصر على التجارة مع الإتحاد الأوروبي فقط. وستعمل هذه القواعد السابقة للمشاركة الأوروبية المتوسطية على تأهيل المنطقة للاندماج في الاقتصاد العالمي، وهو هدف من أهداف قمة عمان الاقتصادية، كما أنها لا تتعارض مع تحقيق تكامل أوثق بين بعض الدول العربية في المنطقة. وفي نطاق ذلك فقد تم التوصل إلى اتفاقية مشاركة بين الإتحاد الأوروبي وتونس في شهر تموز (١٩٩٥) كأول اتفاقية مشاركة تعقد مع دولة متوسطة، وستكون هذه الاتفاقية نموذجا للاتفاقيات التي ستعقد أو عقدت مع دول أخرى مثل الاردن والمغرب ومصر، فيما عدا اسرائيل وتركيا وقبرص ومالطا التي تربطها علاقات تعاقدية أوثق مع الإتحاد الأوروبي.

كما تم توقيع معاهدة مشاركة بين الإتحاد الأوروبي والمغرب في شهر شباط (١٩٩٦)، وتجري مصر مفاوضات حول الاتفاقية التي ستتوصل إليها مع الإتحاد



الاوروبي، وقام الاردن بتوقيع الاتفاقية مع الإتحاد الأوروبي في شهر تشرين ثان (١٩٩٧)، وفيما عدا بعض الجوانب الفنية المتعلقة بقوائم السلع الملحقة بالاتفاقيات، وموضوع تراكم المنشأ، فإن الاتفاقيات الموقعة أو المقترحة تتفق في أهدافها وعناصرها الرئيسية ومجالات التعاون المقترحة والآليات الواردة فيها. وسيتم في الفصول اللاحقة التعرض بشيء من التفصيل حول اتفاقية المشاركة الاردنية مع الإتحاد الاوروبي.

### هوامش الفصل الثالث

(١) المفوضية الأوروبية، الإتحاد الأوروبي وشركاؤه المتوسطيون، بروكسل، ١٩٩٧، ص. ٣-١.

(٢) انظر، فطيمة المرنيسي، لم يهاجر العرب الى اوروبا"برشلونة ١٩٩٥" نحو رؤية جديدة، شراكة اوروبية متوسطة، ص ٤٣-٤٦، تعريب المعهد التونسي للدراسات الاستراتيجية، برشلونة، ١٩٩٧.

(٣) انظر Euro-Mediterranean Bulletin On Short-term Indicators, 1997, By Luxembourg. European Communities, The New Euro-Mediterranean Economic Area, 1996, Study written by the Club Bruxelles, under the direction of Noureddine Fridhi & Jean Quatemer, p. p 1-5

وانظر، محمد محمود الإمام، اتفاقيات المشاركة الاوروبية وموقعها من الفكر التكامل، ص ٢٥-٧.

(٥) انظر، مصدر سابق  
Euro-Med. Bulletin On Short-term Indicators. p.p 19-20

(٦) المفوضية الأوروبية، الإتحاد الأوروبي وشركاؤه المتوسطيون، بروكسل، ١٩٩٧، ص. ٣-١.

(٧) انظر مصدر سابق. The New Euro-Med. Economic Area, p.p 6-21.

وانظر، الإتحاد الأوروبي وشركاؤه المتوسطيون، مصدر سابق، ص. ١-٥.

(٨) انظر، محمد محمود الامام، اتفاقيات المشاركة الاوروبية، مصدر سابق، ص. ٢٧-٣٥.

(٩) انظر، مصدر سابق. The New Euro -Med. Economic Area. p. p 1-10.

(١٠) انظر، مصدر سابق. The New Euro -Med. Economic Area. p. p 3-8.

(١١) انظر، مصدر سابق، الإتحاد الاوروبي وشركاؤه المتوسطيون، ص ٢. وانظر مصدر

سابق The New -Euro- Economic Area, p. p 28-38

وانظر د. نيلغون اريسان، التأثير المحتمل للشراكة الاور-متوسطة على التعاون الاقتصادي

في المنطقة، مؤتمر التعاون الاقتصادي في حوض المتوسط، عمان، ١٩٩٦

## الفصل الرابع التعاون الأردني الأوروبي

## الفصل الرابع التعاون الأردني الأوروبي

٤-١- مقدمة:

نما الإقتصاد الأردني بإمكاناته المتاحة نمواً متوازناً خلال العقود الأربعة الماضية في ظل استقراره الداخلي وكوادره المدربة وعائدات ابنائه من الخارج وانتعش هذا الإقتصاد في السبعينات وحتى الثمانينات نتيجة لإنتعاش دول المنطقة المحيطة به وانفتاحه عليها.

ومع بداية التسعينات تسارعت التغييرات السياسية والاقتصادية على الصعيدين الاقليمي والعالمي، ودخل الأردن فترة ركود تطلبت منه القيام بعمليات تصحيحية في هيكله الاقتصادي، ففي السنة الاولى من عقد التسعينات شهدت المنطقة العربية اندلاع أزمة الخليج وما تلاها من اعادة ترتيب لأوضاع المنطقة.

وعلى الصعيد العالمي انهار النظام الشيوعي في اوروبا الشرقية والاتحاد السوفيتي، أما على الصعيد الاقليمي شرعت دول المنطقة في عام ( ١٩٩١ ) في مباحثات السلام التي من المتوقع إذا تمت أن تؤدي في نهاية المطاف إلى نظام اقليمي جديد ينسجم مع النظام الجديد ويتكامل معه. ومن المتوقع أن تتجه العلاقات الإقتصادية بين دول العالم ضمن منظومة جديدة من العلاقات تبنى على أساس أنماط فكرية جديدة تفرض على دول المنطقة تحديات تتطلب وعياً ودقة في التعامل معها لكي لا تهدد المسيرة التنموية لهذه الدول. وقد تزامن مع هذه الأحداث تنامي ظاهرة التكتلات الإقتصادية الاقليمية في العالم التي تسعى من خلالها الدول المشاركة إلى توسيع أسواقها وسيطرة اقتصادياتها، كما وجرى في نفس الوقت تعزيز دور المنظمات الدولية العاملة على تحرير وتنظيم التجارة الدولية في العالم.

وأدت التطورات التكنولوجية المتسارعة إلى حدوث تحولات في الميزات النسبية للدول وخاصة تلك التي تعتمد على مواردها الخام كمصدر رئيسي

لمواردها الذاتية، بحيث أصبحت المعرفة والتكنولوجيا أكثر أهمية من المال في تحريك الإقتصاد وتحقيق التنمية.

و يمر الأردن كغيره من الدول في هذه المرحلة وهذه التغيرات المتسارعة ضمن أوضاع دقيقة ومحرجة لاقتصاده القومي وصناعته النامية.

اتسمت العلاقات الاردنية الأوروبية خلال العقود الماضية بالتميز سواء على صعيد الإتحاد الأوروبي كمجموعة دول أو كل دولة على حده من خلال الاتفاقيات الثنائية بينهما، حيث أن العلاقات الإقتصادية الحالية بين الأردن والاتحاد الأوروبي خاضعة لاتفاقية التعاون الموقعة في عام (١٩٧٧) كغيرها من الدول العربية التي وقعت اتفاقيات التعاون في السبعينات.

ورغم أن هذه الاتفاقية تعالج بصورة رئيسية الامتيازات التجارية فإنها تمنح الأردن منطقة تجارة حرة بإتجاه واحد، وهي تحتوي على بروتوكولات اضافية حول قواعد المنشأ، والتعاون المالي والفني، ويهدف البروتوكول الأخير المعدل، إلى تعويض الاردن عن انضمام بلدين منافسين (اسبانيا والبرتغال) إلى الإتحاد الاوروبي.

#### ٤-٢- التعاون الأردني الأوروبي خلال العقود السابقة:

أن الاهتمام الأوروبي بالدول التي تطل على الشواطئ الجنوبية والشرقية للبحر المتوسط اهتمام مطلوب ومفهوم، اذ ترتبط المنطقتان بعلاقات تاريخية طويلة ومتغيرة ومتباينة، ومنها الاردن، حيث هناك علاقات طيبة بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي (وطدها صاحب الجلالة الملك الحسين المعظم، والأمير الحسن)، كما تخضع العلاقات التجارية الحالية بين الأردن والاتحاد الأوروبي لاتفاقية التعاون الموقعة في عام ١٩٧٧، والتعديلات اللاحقة عليها.

وبغض النظر عن حجم السوق الأردني وصغر اقتصاده، إلا أن الأردن كان من الشركاء المهمين والرئيسيين مع دول الإتحاد الأوروبي بالاضافة إلى دوره الكبير في عملية السلام، كما ساهم الإتحاد الأوروبي في تخفيف أعباء آثار حوب

الخليج عن الاردن(١٩٩١) كأحد الدول المتضررة، حيث قدمت الجماعة الأوروبية (١٥٠) مليون (وحدة نقد اوروبية) كمساعدة للاردن (١).

شمل البروتوكول الموقع بين الأردن والاتحاد الاوروبي عام ١٩٧٧ تعاون اقتصادي وتكنولوجي ومالي، مع السماح للمنتجات الاردنية الصناعية الدخول بحرية الى الاسواق الأوروبية بدون تعرفه باستثناء بعض المنتجات الزراعية والنسيجية، ونص البروتوكول الموقع عام ١٩٧٧ بين الأردن والسوق الاوربية المشتركة (سابقاً) على الغاء جميع الرسوم الجمركية والقيود الكمية على السلع المصدرة من الأردن إلى دول الإتحاد باستثناء السلع الواردة في الملحق الثاني للاتفاقية والتي تشكلت غالبيتها من السلع الزراعية الطازجة والمصنعة وازهار القطف وبعض منتجات المنسوجات والألياف القطنية، حيث منحت هذه السلع بعض الاعفاءات أو التخفيضات الجمركية وأبقيت قيود كمية على بعضها خلال فترات معينة من السنة بموجب قوائم تم تضمينها في الملحق الثالث للاتفاقية، هذا وقد تم اعفاء صادرات الاردن من الالياف القطنية من الرسوم الجمركية والقيود الكمية عام (١٩٧٩)، وفي العام (١٩٨٦) أجريت بعض التعديلات على الاتفاقية حسب ما نصت عليه المادة (٤٨) من الاتفاقية الأصلية، حيث تم التوقيع على بروتوكول تعاون اضافي مع السوق المشتركة الاوروية، تم اعطاء الأردن من خلاله بعض الميزات الاضافية وازدادة عدد جديد من السلع الزراعية إلى قائمة السلع المتمتعة بتخفيضات جمركية، كما جرى تعديل ثان على الاتفاقية بموجب قرار مجلس الإتحاد عام (١٩٩٢) بعد انضمام كل من اسبانيا والبرتغال، تم بموجبه اعفاء جميع الصادرات الزراعية الاردنية إلى دول الإتحاد الوارد ذكرها في ملحق الاتفاقية من الرسوم الجمركية اعتباراً من (١/١/١٩٩٣) خلال فترات معينة من السنة (خارج مواسم الانتاج المحلي لدول الاتحاد) مع الابقاء على بعض القيود الكمية والاسعار المرجعية لبعض السلع.

وقد تضمن الاتفاق العمل على زيادة الكميات المسموح بتصديرها دون رسوم جمركية بنسبة (٥%) سنوياً على مدى اربع سنوات (١٩٩٢-١٩٩٥).

ولقد حصل الأردن على مساعدات مالية من دول الإتحاد الأوروبي استناداً إلى البروتوكول الموقع بينهما عام (١٩٧٧) وبلغت المساعدات المالية التي حصل عليها الأردن كما في الجدول رقم (٤-١).

جدول رقم (٤-١)

جملة المساعدات من دول الإتحاد الأوروبي إلى الاردن (مليون ايكو)

السنة	مساعدات	قروض	المجموع
١٩٨١-١٩٧٨	٢٢	١٨	٤٠
١٩٨٦-١٩٨٢	٢٦	٣٧	٦٣
١٩٩١-١٩٨٧	٣٧	٦٣	١٠٠
١٩٩٦-١٩٩٢	٤٦	٨٠	١٢٦

المصدر: يورستات.

إن المساعدات السابقة الذكر التي حصل عليها الأردن من قبل الإتحاد الأوروبي عبر السنوات السابقة كانت موجهة، حيث أنه في البروتوكول الاول (٧٨-٨١) حوالي (٦٣%) من المساعدات وجهت لتطوير التعليم وبرامج تطوير التدريب<sup>(٢)</sup>، في حين وجه حوالي (٢٢%) من المساعدات نحو قطاع الزراعة<sup>(٣)</sup>، أما القرض في هذا البروتوكول فوجه نحو قطاع الصناعة وبناء البنية التحتية<sup>(٤)</sup>، أما البروتوكول الثاني والثالث فإن حوالي (٣٠%) من المساعدات صرف على مشاريع زراعية لتطوير مستوى الانتاج وتشجيع الاعتماد على الذات في توفير الغذاء<sup>(٥)</sup>، أما قطاع الصناعة فلقد حصل على ٢٧% من البروتوكول الثاني و(٣٤%) من البروتوكول الثالث من المساعدات المالية<sup>(٦)</sup>.

أما القروض في البروتوكول الثاني والثالث فكانت موجهة نحو تحسين البنية التحتية وتقوية البنوك المحلية<sup>(٧)</sup>.

وفي عام (١٩٨٨)، حصل الأردن على (١٥) مليون ايكو ولقد وجهت نحو تحسين قطاع الكهرباء والطاقة في مدينة عمان، كما حصل الأردن على (٨) مليون ايكو كقرض وجه نحو انشاء جمعية الاقراض الزراعية. في حين (١١) مليون ايكو ذهبت إلى بنك تنمية القرى<sup>(٨)</sup>، أما البروتوكول الرابع (١٩٩٦-١٩٩٢) فلقد وجه بشكل أساسي لتعزيز ودعم جهود الأردن في تصحيح إقتصاده عن

طريق اتباعه برنامج التصحيح الاقتصادي، بالإضافة إلى تحسين قطاع المياه، أما القروض فلقد وجهت نحو بناء سدود ري، وشرب في الأردن<sup>(٩)</sup>.

أما الميزان التجاري بين الأردن والاتحاد الأوروبي فلقد بقي مستمرا لصالح دول الإتحاد الاوروبي، حيث بلغ العجز التجاري مع السوق الاوروبية في عامي ١٩٩٥ و ١٩٩٦ حوالي (٩٠٩) و(١٠٠٦) ملايين وحدة نقد اوروبية على التوالي، حيث كانت حصة الأردن في التجارة الخارجية مع الإتحاد الاوروبي (٠,١%) في عام (١٩٩٥)<sup>(١٠)</sup>، في حين كانت حصة الإتحاد الاوروبي في التجارة الخارجية مع الأردن لعام (١٩٩٥) حوالي (٣١,١%).

ومع ذلك تمثل كتلة الإتحاد الأوروبي أكبر شريك تجاري للأردن، حيث لا تقل حصة المستوردات منها عن (٣٢%) من اجمالي المستوردات الاردنية عام (١٩٩٦)، وكانت حصة الصادرات الاردنية إلى السوق الأوروبية (٨%) من اجمالي الصادرات الاردنية إلى العالم الخارجي مقارنة مع (٢٩%) و(٦%) في عام (١٩٩٥) على الترتيب، انظر جدول رقم (٤-٢) و (٤-٣) و (٤-٤)، كما أن غالبية السلع المستوردة هي سلع مصنعة، إذ لا تشكل السلع الزراعية والمواد الخام المستوردة أكثر من (٢,٦%).



جدول رقم (٤-٢)

الميزان التجاري للإتحاد الأوروبي مع الأردن (مليون دينار أردني)

السنة	١٩٩٥	١٩٩٦
الإتحاد الأوروبي	٧٩٦,٢	٨٧٧,٤
ألمانيا	٢١٤,٥	٢٣٠,١
إيطاليا	١٢٠,٥	١٥٧,٩
فرنسا	١١٥,٢	١٤٤,٤
انجلترا	١٢٠,٣	١٢٧,٧
دول أخرى من الإتحاد الأوروبي	٢٢٥,٧	٢١٧,٣

المصدر:

البنك المركزي الأردني، النشرة الإحصائية لشهر آب ١٩٩٧.

جدول رقم (3-4)

تجارة الأردن الخارجية مع دول الإتحاد الاوربي (بالالف دينار)

المستوردات				الصادرات الوطنية				البلد
1994	1993	1992	1991	1994	1993	1992	1991	
2.362.583	2.153.625	2.214.002	1.710.40	793.919	691.282	633.755	598.627	مجموع
838.084	814.351	98.716	552.544	40.824	28.271	19.314	18.686	ول الإتحاد الاوربي
69.701	57.940	49.057	44.428	2.349	540	539	582	جيكيا
111.789	98.536	78.092	37.601	1.416	1.357	474	3.182	بنسا
184.373	202.794	186.745	133.182	3.995	2.387	1.184	1.665	مانيا
90.045	62.600	52.588	57.711	11.840	10.773	7.832	6.542	ولندا
138.562	134.905	110.926	73.627	10.003	6.317	4.137	3.511	طاليا
120.781	127.919	108.410	77.570	3.421	2.479	1.630	973	ملكة المتحدة
19.812	14.254	11.736	12.637	92	61	63	44	نمارك
9.392	15.211	9.381	15.969	4.637	3.305	1.837	1.234	ونان
37.988	30.544	36.508	18.048	2.560	325	677	582	بانيا
16.768	24.470	22.732	17.515	244	252	240	84	مسا
21.217	25.203	21.041	18.162	172	118	21	72	بود
5.400	10.875	4.651	4.567	1	0	0	1	نذة
35.5	33.2	31.5	32.3	5.1	4.1	3.0	3.1	به الإتحاد اروبي/المجموع

المصدر:

البنك المركزي الاردني، النشرة الاحصائية الشهرية، 1997.

#### جدول رقم (٤-٤)

التركيب السلعي للمستوردات الاردنية من الإتحاد الأوروبي لعام (١٩٩٤)، %

٢,١	السلع الزراعية
٠,٥	المواد الخام
٠,٧	التبغ والمشروبات
١٥,٥	المواد الغذائية المصنعة
٤,٠	الملابس والمنسوجات
١٧,٣	المواد الكيماوية
٠,٢	منتجات بترولية
٢٨,٤	السلع الرأسمالية
٣١,٣	سلع أخرى
١٠٠	المجموع

المصدر: البنك المركزي الاردني، النشرة الاحصائية الشهرية، ١٩٩٧.

#### ٤-٣- اتفاقية المشاركة الاردنية الأوروبية:

قررت الحكومة الاردنية بتاريخ ٢٧/٢/١٩٩٥ الدخول في مفاوضات مشاركة مع الإتحاد الأوروبي بهدف تعزيز العلاقات الاردنية الأوروبية على اساس من الاحترام المتبادل والمصلحة المشتركة في المجالات الاقتصادية والمالية والثقافية والاجتماعية والسياسية، وتشمل تلك الاهداف تحرير التبادل التجاري بما يمكن من إقامة منطقة تجارة حرة بين الجانبين للفادة من سعة السوق الأوروبية مع تشجيع الاستثمار المباشر.

دخلت الحكومة الاردنية في مفاوضات مع الإتحاد الأوروبي اعتباراً من شهر ايلول ١٩٩٥، وتم عقد جولات تفاوضية جرى فيها استعراض الاتفاقية المقترحة وبحث الامور الفنية المتعلقة بقوائم السلع الاردنية التي ستجري عليها تخفيضات جمركية، وشروط قواعد المنشأ والمنشأ التراكمي، وقد وقعت الاتفاقية بالأحرف الاولى في نيسان ١٩٩٧، وجرى الاحتفال بتوقيعها رسمياً يوم ١١/٢٤/١٩٩٧.

وتعتبر اتفاقية المشاركة بين الأردن والاتحاد الأوروبي شبيهة بالاتفاقية التونسية وكذلك اتفاقية المشاركة المقترحة بين مصر والاتحاد الأوروبي، فيما عدا بعض التفاصيل الفنية وقوائم السلع الملحقة بها.

وتقع الاتفاقية في ( ١٠٧ ) مادة بالإضافة إلى سبعة ملاحق وأربعة بروتوكولات وقد وردت الأهداف الرئيسة للاتفاقية في المادة الأولى منها كما يلي:

١- إيجاد الإطار المناسب للحوار السياسي بهدف تدعيم العلاقات السياسية بين الطرفين.

٢- توفير الظروف المناسبة لتحرير تجارة السلع والخدمات وانتقال رأس المال على أساس تدريجي.

٣- تطوير علاقات اقتصادية واجتماعية متوازنة بين الطرفين من خلال الحوار والتعاون.

٤- تحسين ظروف المعيشة والتشغيل ورفع الانتاج والاستقرار المالي.

٥- تشجيع التعاون الاقليمي من أجل تدعيم التعايش السلمي والاستقرار السياسي والاقتصادي.

٦- تقوية التعاون في مجالات أخرى بما يخدم مصالح الطرفين.

وقد شملت الاتفاقية المجالات الرئيسية التالية:

١-٣-٤ - الحوار السياسي:

إنفق الطرفان على إجراء حوار سياسي بينهما بهدف الوصول إلى تفهم مشترك للقضايا الدولية بما يحقق السلام والأمن والتنمية الإقليمية، وبلتزم الطرفان باحترام حقوق الانسان والمبادئ الديمقراطية. ويكون الحوار على مستوى وزاري في مجلس المشاركة، وعلى مستوى كبار المسؤولين في الاجتماعات واللجان الأخرى.

#### ٤-٣-٢- تحرير التجارة بين الطرفين:

تنص الاتفاقية المقترحة على اقامة منطقة تجارة حرة بعد فترة انتقالية مدتها اثنتا عشرة سنة أي في فترة اقصاها عام (٢٠١٠)، بحيث تعفى السلع الصناعية الوطنية من جميع الرسوم الجمركية والرسوم والضرائب الاخرى لدى استيرادها من قبل الطرف الآخر، وسيتم اعفاء السلع الصناعية الاردنية المنشأ فور دخول الاتفاقية حيز التنفيذ، بينما يقوم الأردن بإجراء التخفيضات الجمركية تدريجياً ووفق قوائم متفق عليها من السلع الصناعية الأوروبية بحيث يتم اعفاءها جميعاً في نهاية الفترة الانتقالية ولا يجوز لأي طرف فرض رسوم جمركية جديدة على مستورداته من الطرف الآخر.

#### وفيما يلي ترتيب التخفيضات الجمركية:

- ١- تلغى الرسوم الجمركية على المنتجات الزراعية المستوردة من الإتحاد الأوروبي الواردة في الملحق (٢) حسب جدول زمني يبدأ بعد السنة الرابعة لنفاذ الاتفاقية بنسبة ١٠% وينتهي بعد السنة الثامنة.
  - ٢- تلغى الرسوم الجمركية على المستوردات من الإتحاد الأوروبي في القائمة (أ) من الملحق (٣) حسب جدول زمني يبدأ من نفاذ الاتفاقية بنسبة ٨٠% وينتهي بعد اربع سنوات من ذلك.
  - ٣- تلغى الرسوم الجمركية على المستوردات من الإتحاد الأوروبي في القائمة (ب) من الملحق (٣) حسب جدول زمني يبدأ بعد السنة الرابعة من نفاذ الاتفاقية بنسبة (١٠%) وينتهي بعد اثنتي عشرة سنة من ذلك.
  - ٤- بالنسبة للسلع الواردة في الملحق (٤)، سيتم الاتفاق على جدول زمني لتخفيض الرسوم الجمركية عليها وذلك بعد السنة الرابعة من نفاذ الاتفاقية.
  - ٥- بالنسبة للسلع الأخرى، سيتم إلغاء الرسوم الجمركية والرسوم الأخرى المماثلة بمجرد دخول الاتفاقية حيز التنفيذ.
- ويحق للأردن الاستمرار في حماية بعض المنتجات الصناعية بعد انقضاء الفترة الانتقالية.

أما بالنسبة للسلع الزراعية، فيلتزم الطرفان بتحقيق حرية أكبر من السابق في التبادل التجاري الخاص بها، علماً بأن الإتحاد الأوروبي يسعى لحماية المنتجات الزراعية التي تنتجها الدول الاعضاء فيه. ومع ذلك، فسيتم تحديد السلع الزراعية المحررة من قبل الإتحاد الأوروبي بموجب بروتوكول. وقد تقدم الأردن بطلب إعفاء ١٥٢ سلعة زراعية أردنية من القيود التجارية الأوروبية ويبدو أن هذه القائمة قد خففت بعد ذلك إلى ٨٢ سلعة. وسيعيد الطرفان النظر في بداية القرن القادم عام ٢٠٠٢ في تجارة السلع الزراعية بينهما بهدف تحقيق تحرير أكبر في تجارتها.

ومن الجدير بالذكر أن إقامة منطقة تجارة حرة مع الإتحاد الأوروبي لا تحول دون إقامة اتحادات جمركية أو مناطق تجارة حرة بين الأردن ودول أخرى إلا إذا أدت الأخيرة إلى تغيير الترتيبات التجارية الواردة في الاتفاقية المقترحة، كما يجوز لأي طرف أن يتخذ الاجراءات المسموح بها بموجب اتفاقيات الجات ضد سياسة الاغراق التي يطبقها الطرف الآخر.

ويجوز لأي طرف، في حالة تعرض بعض انتاجه لضرر شديد نتيجة منافسة المستوردات اولصعوبات شديدة في التصدير، أن يزود لجنة المشاركة بجميع المعلومات المناسبة وأن يطلب اتخاذ الاجراء المناسب. كما لا تستبعد الاتفاقية اتخاذ أي طرف اجراءات تجاه الاستيراد أو التصدير أو الترانزيت على أساس الآداب العامة أو السياسة العامة أو الامن العام أو غير ذلك من اعتبارات عامة بشرط أن لا يؤدي تطبيق تلك الاجراءات إلى تمييز.

#### ٤-٣-٢-١ - القطاع الصناعي في اتفاقية المشاركة الاردنية الاوروبية:

بموجب اتفاقية المشاركة سينفذ الأردن والاتحاد الأوروبي تحريراً تدريجياً لتجارتهما المتبادلة للمنتجات الصناعية بحيث يتم الوصول إلى منطقة تجارة حرة خلال فترة انتقالية تنتهي مع نهاية عام (٢٠١٠). وذلك ضمن الترتيبات التالية:  
أ- كافة السلع الصناعية أردنية المنشأ معفاة من الرسوم فور دخول الاتفاقية حيز التنفيذ.

ب- تحرير السلع الصناعية الأوروبية المنشأ خلال فترة انتقالية ضمن الترتيبات التالية:

١- وافق الطرفان على استثناء السلع التالية من التحرير وهي السجائر، المشروبات الروحية، رب البندورة، الألبسة المستعملة، بعض أنواع السجاد، اضافة إلى السيارات والباصات المستعملة.

٢- فيما يتعلق بالسلع الصناعية التي تخضع حالياً لرسوم (٥% - ١٠%) فقد وافق الطرفان على أن يبدأ التخفيض عليها اعتباراً من السنة الأولى وبمعدل (٢٠%) سنوياً، وهذه القائمة تمثل حوالي (٣٥%) من قيمة مستوردات الأردن من الإتحاد الأوروبي<sup>(١١)</sup>.

٣- السلع الصناعية الأوروبية التي تعفى من كافة الرسوم الجمركية عند دخول الاتفاقية حيز التنفيذ، وتشتمل هذه القائمة على السلع الرأسمالية والنفط الخام والكتب والصحف والمجلات وتمثل هذه القائمة (٢٠%) من مجمل مستوردات الأردن من الإتحاد الأوروبي<sup>(١٢)</sup>.

٤- السلع الصناعية التي تخضع إلى رسوم جمركية ما بين (٢٠% - ٤٠%)، وهذه السلع تمثل ما نسبته حوالي (٤٠%) من قيمة المستوردات من الإتحاد الأوروبي<sup>(١٣)</sup>، وسيتم تخفيض الرسوم عليها اعتباراً من السنة السادسة من دخول الاتفاقية حيز التنفيذ، وحتى تصل الصفر في عام (٢٠١٠)، بمعدل سنوي مقداره (١٢,٥%)، وهذه القائمة من السلع الصناعية في مجملها سلع مثيلة يتم انتاجها محلياً وتحتاج إلى فترة انتقالية للتكيف، ومنها الألبسة، والاحذية، والأثاث، حيث أنها من الممكن أن تتعرض لمنافسة شديدة قد لا تستطيع الصمود أمامها.

ويجدر التنويه إلى أن اتفاقية المشاركة الاردنية الأوروبية تتطلب تساوي الضريبة العامة على المبيعات أو الضريبة النوعية المفروضة على السلع الأوروبية المستوردة مع تلك المفروضة على السلع المماثلة لها والمنتجة محلياً عند دخول الاتفاقية حيز التنفيذ وهذا يتناقض مع الإعفاءات المبينة في الجدول رقم (٤-٥) المستقى من الملحق الخاص بقانون الضريبة العامة على المبيعات الخاص بالسلع المعفاة، حيث يشتمل الملحق على:

أ- إعفاء السلع المنتجة محليا من ضريبة المبيعات، في حين تخضع السلع المماثلة المستوردة للضريبة.

ب- تباين بين الضريبة العامة على المبيعات أو الضريبة النوعية المفروضة على بعض الأصناف المنتجة محليا وتلك المفروضة على السلع المستوردة المماثلة لها. ويتطلب تساوي الضريبة النوعية أو الضريبة العامة المفروضة على المبيعات على السلع المنتجة محليا والسلع المستوردة من الإتحاد الأوروبي المماثلة لها تعديل على قانون الضريبة العامة على المبيعات

### جدول رقم (٤-٥)

#### السلع المنتجة محليا والمعفاة من الضريبة

١.	منتجات الطوب والبلاط الاسمنتي والطوب الحراري.
٢.	الأبسة والأحذية.
٣.	الياف من حرير صخري وألياف من زجاج ومصنوعاتها بما في ذلك الصوف الصخري.
٤.	بيوت البلاستيك الزراعي.
٥.	مدافئ تعمل بالكاز أو الغاز.
٦.	الأثاث.
٧.	حفاظات الاطفال.
٨.	مصنوعات الشيبس.
٩.	حرامات وبطانيات وفرشات الصوف واللحف والبشاكير.
١٠.	الخميرة ومحسنات الخبز.
١١.	الجير الحي والجير المطفا الطوب الرملي الجيري.
١٢.	مدافئ البواري وتوابعها.
١٣.	أطباق البيض.
١٤.	السخانات الشمسية.
١٥.	المواد العازلة للبناء الموفرة للطاقة.
١٦.	الأقمشة المصدرة.
١٧.	الملش الزراعي ولوازم شبكات الري من البلاستيك.

المصدر: وزارة التخطيط، اتفاقية الشراكة الاردنية - الأوروبية، تقرير شامل عن

الوضع الحالي للمفاوضات، تشرين ثاني عام ١٩٩٦.



ولا بد من الإشارة إلى أن دخول الاتفاقية إلى حيز التنفيذ والمتوقع اعتباراً من بداية عام ١٩٩٩ سيؤدي إلى انخفاض تدريجي في إيرادات الخزينة من الرسوم الجمركية والرسوم الأخرى المماثلة، ويجدر التنويه إلى أن تخفيض الرسوم الجمركية والرسوم الأخرى ذات الأثر المماثل على المستوردات الصناعية من الإتحاد الأوروبي سيؤدي إلى تخفيض الأسعار النهائية لهذه المنتجات في السوق الأردني، مما يعني زيادة الدخل الحقيقية للمواطنين، وهي بالتالي تشكل توزيعاً في الثروة الحقيقية من الدولة للمواطنين، أي إنها لا تشكل خسارة للاقتصاد الوطني. إلا أن الانخفاض في الإيرادات الجمركية والرسوم الأخرى سيكون كبيراً، وخاصة بعد السنة السادسة من دخول الاتفاقية حيز التنفيذ، ويصبح من الصعوبة عدم اللجوء لتعويض معظمه لمواصلة توفير مستوى كاف من الإيرادات للخزينة، وتتضمن المصادر الممكنة لتعويض الانخفاض من الإيرادات الجمركية والرسوم الأخرى المماثلة ما يلي:

- ١- إلغاء الإعفاءات الواردة في قانون الضريبة العامة على المبيعات جزئياً أو كلياً، علماً بأن حجم الإعفاءات الكلية قد بلغ (١٠٩) مليون دينار خلال عام (١٩٩٥) (١٤).
- ٢- فرض ضرائب إضافية على سلع منتقاة دون تمييز بين المستورد والمنتج محلياً.
- ٣- رفع نسبة الضريبة العامة على المبيعات.
- ٤- المساعدات المالية الأوروبية للأردن على المدى المنظور.

٤-٣-٢-٢- القطر الزراعي في اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية:  
بموجب اتفاقية المشاركة سينفذ الأردن والاتحاد الأوروبي تحريراً تدريجياً لتجارتهما المتبادلة المنتجات الزراعية بحيث يتم الوصول إلى منطقة تجارة حرة أو اتحاد جمركي خلال فترة انتقالية تنتهي مع نهاية عام (٢٠١٠).  
وخلال الفترة الانتقالية ستجري الترتيبات التالية على مستوردات الإتحاد الأوروبي من الأردن:

- ١- سلع تخضع لإعفاء جمركي كامل تشمل معظم أنواع محاصيل الخضار والفواكه الطازجة ضمن قيود كمية اوقيود زمنية اوقيود كمية وزمنية.
- ٢- سلع تخضع لتخفيض جمركي ضمن مواعيد وبدون قيود كمية مثل النين الذي منح تخفيضا جمركيا قدره (٤٠%).
- ٣- سلع تخضع لتخفيض جمركي بدون قيود كمية أو زمنية مثل المانجا والجوافا التي منحت تخفيضا جمركيا قدره (٤٠%).
- ٤- سلع مصنعة تمنح إعفاء جمركيا كاملا بقيود كمية حيث منحت مستحضرات الخضار والفواكه إعفاء جمركيا لكمية (٢٠٠٠) طن سنويا، كما منح رب البندورة إعفاء جمركيا لكمية (٤٠٠٠) طن سنويا.
- ٥- تخضع الاتفاقية إلى مراجعة سنوية حيث يجوز للاتحاد تثبيت قيود كمية على أي من المنتجات الواردة في الجداول الملحقة بالاتفاقية.
- ٦- بالنسبة للكميات المصدرة التي تتجاوز القيود الكمية المتفق عليها بموجب الاتفاقية فإنها تخضع لرسوم جمركية كاملة أو مخفضة حسب التشريعات المعمول بها.

وتشير بيانات البنك المركزي الأردني حول أرقام التبادل التجاري الزراعي الأردني الى أن هناك عجزا كبيرا في الميزان التجاري الزراعي لصالح دول الإتحاد الأوروبي بلغ في المتوسط حوالي (١٠٥) مليون دينار اردني سنويا خلال الفترة (١٩٩٢-١٩٩٦) كما هو موضح في الجدول رقم (٤-٦). ويشير الجدول إلى أن مستوردات الأردن من منتجات الألبان والبيض من دول الإتحاد الأوروبي قد شكلت الجزء الأكبر من المستوردات الزراعية حيث بلغ المعدل السنوي لاستيراد الأردن منها حوالي (٣٠) مليون دينار سنويا خلال الفترة المذكورة تلاها في الاهمية مستوردات الأعلاف المركزة والبالغة حوالي (١٣) مليون دينار سنويا ومما يجدر ذكره أن الأردن لم يستورد أي من الخضار والفواكه الطازجة من دول الإتحاد الأوروبي طوال سنوات الفترة المذكورة.

أما الجدول رقم (٤-٧) فيشير الى صادرات الأردن الزراعية والتي هي في مجملها من منتجات الخضار والفواكه باستثناء كميات قليلة جدا من المنتجات

الزراعية الأخرى، وقد بلغ المعدل السنوي لصادرات الخضار والفواكه الطازجة إلى دول الإتحاد الأوروبي حوالي (٥,٣) مليون دينار خلال سنوات الفترة (١٩٩٢-١٩٩٦) من أصل (٥,٤٤) مليون دينار اجمالي الصادرات الزراعية.

#### جدول رقم (٤-٦)

المستوردات الاردنية من المواد الغذائية والحيوانات الحية من دول الإتحاد

الأوروبي (١٩٩٢-١٩٩٦) (مليون دينار)

السلعة	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٦	المعدل
اللحوم	٨,١	١٣,٣	١٧,٦	١٢,٨	١٣,٥	١٣,٠
منتجات الألبان والبيض	٢٥,٩	٢٩,٥	٢٣,٢	٢٣,٨	٤٨,٦	٣٠,٢
الحبوب	١١,٦	٦,٢	١,٨	٣,٣	٨,٢	٦,٢٢
السكر	٠,٠٨	٥,٩	٤٩,٤	١٢,٥	٥,٣	١٤,٦
مركزات الأعلاف	١٢,١	١٣,٥	١٢,٩	١٣,٥	١٢,٨	١٢,٩٦
أخرى	٢٠,٧	٢٣,٧	٢٧,٢	٤٠,٦	٢٦	٢٧,٦
المجموع	٧٨,٥	٩٢,١	١٣٢,١	١٠٦,٥	١١٤,٤	١٠٤,٧

المصدر: البنك المركزي الاردني، النشرة الاحصائية الشهرية، ١٩٩٧.

#### جدول رقم (٤-٧)

الصادرات الاردنية من المواد الغذائية والحيوانات الحية الى دول الإتحاد

الأوروبي (١٩٩٢-١٩٩٦) (مليون دينار)

السلعة	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٦	المعدل
الخضار	٠,٦٤	٤,٩	٣,٧	٦,١	٩	٤,٩
الفواكه والمكسرات	٠,٤٧	٠,٣	٠,٣	٠,٤	٠,٤	٠,٤
أخرى	٠,٠٩	٠,١	٠,١	٠,٢	٠,٥	٠,٢
المجموع	١,٢	٥,٣	٤,١	٦,٧	٩,٩	٥,٤٤

المصدر: البنك المركزي الاردني، النشرة الاحصائية الشهرية، ١٩٩٧.

٤-٣-٢-٣- مقارنة اتفاقية المشاركة مع الأردن مع مثيلاتها للدول

الأخرى المتوسطة بالنسبة لقطاع الزراعة:

قبل الحديث عن المقارنة بين الاتفاقيات مع دول المتوسط لا بد من التذكير بأن البروتوكول الأردني الأوروبي الموقع عام (١٩٧٧) والتعديلات اللاحقة له قد حرمت الأردن من كثير من الامتيازات التي منحت للدول الأخرى لمعظم المنتوجات الزراعية حيث أعطت دول الإتحاد الأوروبي امتيازات أفضل لدول أخرى مثل إسرائيل والمغرب وتركيا وقبرص، إلا أن الاتفاقية الجديدة مع الأردن منحت امتيازات أكثر لم تكن واردة في الاتفاقيات السابقة مما ساهم وبشكل كبير في تقليل الفجوة التنافسية المصطنعة بين الأردن والدول الأخرى والتي اكتسبتها هذه الدول من الميزات التي منحتها إياها تلك الاتفاقيات.

وتسعى دول الإتحاد الأوروبي إلى الوصول إلى نوعين من الاتفاقيات مع الدول الأخرى. الأولى: اتفاقيات التعاون التي تهدف إلى إقامة نوع من العلاقات الاقتصادية وعلاقات التبادل التجاري مع الدول المتفق معها. الثاني: اتفاقيات المشاركة التي تهدف في النهاية إلى الوصول إلى اتحاد جمركي مع مجموعة الدول المتفق معها. وتتضمن اتفاقيات المشاركة الجديدة بنودا جديدة لم تكن واردة في اتفاقيات التعاون السابقة منحت دول الإتحاد الأوروبي معاملة تفضيلية وامتيازات لصادراتها للدول الموقعة على الاتفاقيات.

وتطبق الإعفاءات أو التخفيضات الجمركية الممنوحة على الرسوم الجمركية التي تدفع حسب قيمة الفاتورة. أما الرسوم المرتبطة بأسعار الدخول فلا تتأثر بهذه التخفيضات أو الإعفاءات. وبالتالي فلا بد من الأخذ في الاعتبار أن أية صادرات أردنية لدول الإتحاد الأوروبي سوف تدفع الغرامات المنصوص عليها إذا لم تلتزم بأسعار الدخول المحددة لبعض المحاصيل وجدير بالذكر أنه قد تم تخفيض سعر الدخول للبرتقال خلال فترات الإعفاء أو التخفيض الجمركي وللكميات المحددة في الاتفاقيات لكل من المغرب وإسرائيل وقبرص ومصر. كما خفض سعر الدخول للخيار والكلمنتينا والبندورة خلال فترات الإعفاء أو التخفيض وللكميات المحددة بالنسبة للمغرب. ولم تحصل الأردن بموجب الاتفاقية على مثل هذا الامتياز.

ولمقارنة اتفاقية المشاركة الاردنية مع مثيلاتها من الاتفاقيات الموقعة مع الدول الاخرى فقد تم تلخيص أهم بنودها في الجدول رقم (٤-٨) الذي يبين مقارنة موجزة بين اتفاقيات المشاركة التي وقعها الإتحاد الأوروبي مع عدد من دول المتوسط هي تركيا والمغرب واسرائيل والاردن والامتيازات الممنوحة لها بموجب الاتفاقيات الموقعة بين كل منها والاتحاد الاوروبي، وتتاول المقارنة الفترات التي يجري خلالها الغاء أو تخفيض الرسوم الجمركية المفروضة على مستوردات دول الإتحاد الأوروبي من هذه الدول لعدد من محاصيل الخضار والفواكه، ونسبة التخفيض والقيود الكمية للمستوردات المحددة في هذه الاتفاقيات. ويلاحظ من هذا الجدول أن الأردن منح امتيازات مماثلة لتلك التي منحت للدول الثلاث لبعض المحاصيل فيما يتعلق بفترات الاعفاء أو الكميات المسموح بتصديرها معفاة من الرسوم الجمركية. إلا أن الأهم هنا هو وضع قيود كمية على تلك المنتجات التي توفر للأردن فرص لزيادة صادراته منها لدول الإتحاد كأزهار القطف ورب البندورة. وقد منح الأردن كميات من هذه المحاصيل تعتبر ضئيلة بالنسبة للدول الثلاث الأخرى فقد سمح للأردن بتصدير مائة طن من أزهار القطف معفاة من الرسوم الجمركية مقابل كميات غير محددة من تركيا، (٥٠٠٠) طن من المغرب، (٢٤٥٠٠) طن من اسرائيل كما سمح للأردن بتصدير (٤٠٠٠) طن من رب البندورة مقابل (٣٠,٠٠٠) طن من تركيا. من ناحية أخرى ما زالت بعض الدول تتمتع بميزات واعفاءات أكبر من تلك الممنوحة للأردن في بعض المحاصيل مثل أزهار القطف والبطاطا والليمون والفاولة مما يحد من قدرة الأردن على التوسع في إنتاج وتصدير هذه المحاصيل.

مقارنة ما بين اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية واتفاقيات المشاركة الموقعة ما بين الإتحاد الأوروبي وكل من تركيا والمغرب واسرائيل  
جدول رقم (٨-٤)

الإيرين		اسرائيل		المغرب		تركيا		السلعة
الكمية (طن)	الاعفاء	الكمية (طن)	الاعفاء	الكمية	الاعفاء	الكمية (طن)	الاعفاء	الفترة
١٠٠	%١٠٠	٢٤,٥٠٠	%١٠٠	٥,٠٠٠	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	طوال العام
١,٠٠٠	%١٠٠	٢٠,٠٠٠	%١٠٠	١٢٠,٠٠٠	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	٣/١٢-١/١
غير محددة	%١٠٠	١,٠٠٠	%١٠٠	١٥٠,٢٧٦	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	طوال العام
٤,٠٠٠	%١٠٠	غير مشمولة	غير مشمولة	غير مشمولة	غير مشمولة	٣٠,٠٠٠	%١٠٠	طوال العام
غير محددة	%١٠٠	١٣,٤٠٠	%١٠٠	٧,٠٠٠	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	٥/١٥-٢/١٥
غير محددة	%١٠٠	غير مشمول	غير مشمول	غير محددة	%١٠-٥	غير محددة	%١٠-٥	٢/١٤-٥/١٦
غير محددة	%١٠٠	٢٠٠,٠٠٠	%١٠٠	٣٤٠,٠٠٠	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	طوال العام
١,٠٠٠	%١٠٠	٧,٧٠٠	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	طوال العام
غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	٤/٣٠-١١/١٥
غير محددة	%١٠٠	١١,٤٠٠	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	٧/٣١-٦/١٨
١٠٠	%١٠٠	٢,٦٠٠	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	٥/٣١-١١/١
غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	غير محددة	%١٠٠	٣/٣١-١١/١

المصدر: تم اعداده من قبل الباحث بالاعتماد على اتفاقات المشاركة الموقعة بين الدول المتوسطية والاتحاد الأوروبي.

#### ٤-٣-٣- الحقة فى اقامة المشاريع والخدماء:

انفق الطرفان على أن يمنح كل منهما الآخر معاملة الدولة الاولى بالرعاية فى مجال الخدمات وفق الأسس الاءى قامت عليها الانفاقية العامة للتجارة فى الخدمات GATS.

#### ٤-٣-٤- المدفوعات وانئقال رأس المال والمنافسة:

يلئزم الطرفان بالسماح بان تتم المدفوعات الجارية بالعملاء القابلة للتحويل، وأن يتم تحويل رأس المال للاستثمار وتحويل ارباح تلك الاسئماراء بحرية تامة. واذا واجهء اءى دول الطرفين صعوبات خطيرة فى ميزان مدفوعاءها فىجوز لها فرض قيود على التحويلات الجارية بعد اعلام الطرف الآخر وتكون لمدة محددة. وتتص الانفاقية على أن الممارساء الاءى تحد من المنافسة بما فى ذلك الدعم الحكومى (الافى حالات اسئئائىة) لا تنفق مع الاءزام بتنفيذ الانفاقية. وسيعمل كل طرف اعئبارا من نهاية السنة الخامسة لتطبيق الانفاقية على تكييف عمل الاحئكاراء أو المؤسساء الحكومىة التجارية بحيث لا تؤدى معاملاءها إلى أى تمىيز. كما سيعمل كل طرف على تنفيذ نظام لحماية حقوق الملكىة الفكرىة والصناعىة والتجارىة. ويلئزم الأردن بالمصادقة على الانفاقيات الدولىة المئعلقة بالملكىة الفكرىة فى نهاية السنة الخامسة من نفاذ الانفاقية، وانفاقية واشنطن لبراءاء الاخئراع اعئبارا من السنة السابعة، وان يطبق ما يئعلق بالادوىة اعئبارا من نهاية السنة الاءالءة من نفاذ الانفاقية. وسيعمل الطرفان على اءرير اءرىجى لشروط المئشئراء الحكومىة، وأن يطبق الأردن الانظمة الفنىة والمقاييس المئطبقة فى الإءءاء الأوروبى.

#### ٤-٣-٥- الاءعاون الإقاءصى:

نساءف الانفاقية اءدعيم الاءعاون الإقاءصى بىن الطرفين بما يقوى من جهود الأردن فى اءقىق اءمىة اقاءصىة واجئماعىة مئواصلة. وعلىه فإن هذا الاءعاون سىغظى المجالاء الاءالىة:

١- الأنشطة التي ستتأثر نتيجة لتحرير التجارة بين الأردن والاتحاد الأوروبي.

٢- المجالات التي ستحقق نموا وفرص عمل وتقرب اقتصاديات الطرفين من بعضهما البعض.

٣- ما يمكن أن يقوي التكامل الإقتصادي في المنطقة.

٤- حماية البيئة والتوازن البيئي.

ويتخذ التعاون الإقتصادي الوسائل التالية: الحوار بين الطرفين حول قضايا الإقتصاد الكلي، تبادل المعلومات، التشاور وتبادل الخبرات، المشاريع المشتركة والتعاون الفني، ويشمل التعاون الإقتصادي بصفة خاصة المجالات التالية:

- التعليم والتدريب.
- التعاون العلمي والفني والتكنولوجي.
- البيئة.
- التعاون الصناعي.
- تطوير وحماية الاستثمار.
- المقاييس والمواصفات.
- التشريعات.
- الخدمات المالية.
- الزراعة والثروة السمكية.
- النقل.
- الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.
- الطاقة.
- السياحة.
- النواحي الجمركية.
- الاحصاءات .
- منع المعاملات النقدية الناتجة عن المخدرات.



#### ٤-٣-٦- التعاون في المجال الاجتماعي والثقافي:

ينفق الطرفان على تنفيذ البرامج والمشاريع في المجال الاجتماعي وبخاصة تلك التي تقلص ضغوط الهجرة وتعمل على تأهيل العائدين وتطوير دور المرأة في التنمية وتدعيم برامج تنظيم الاسرة وحماية الاطفال والاهتمام بنظام التأمين الصحي والحد من الفقر وتشجيع الزيارات المتبادلة بين الشباب. كما سيقوم الطرفان بتنمية التعاون في المجالات الثقافية عن طريق البرامج والمشاريع والانشطة المشتركة.

#### ٤-٣-٧- التعاون المالي:

من أجل تحقيق أهداف هذه الاتفاقية سيقدم الإتحاد الأوروبي موارد مالية، كما سيتعاون الطرفان في تسهيل الاجراءات اللازمة لاصلاح الإقتصاد الأردني وتطوير بنيته التحتية وتشجيع الاستثمار الخاص وتدعيم سياسات التصحيح الإقتصادي ومتابعة الآثار الناتجة عن تحرير التجارة على الصناعة الاردنية وميزان مدفوعاتها. وقدم الإتحاد لعام (١٩٩٦) مبلغ (١٠٠) مليون وحدة حساب اوروبية كجزء من تلك الموارد المالية.

#### ٤-٣-٨- جوانب مؤسسية وعامة:

تقضي الاتفاقية بإقامة مجلس مشاركة *Association Council* على المستوى الوزاري من الطرفين يجتمع سنويا لبحث المسائل المتعلقة بالاتفاقية. وستوجد أيضا لجنة مشاركة مسؤولة عن تنفيذ الاتفاقية ويستطيع مجلس المشاركة تشكيل أي مجموعة عمل ضرورية لتنفيذ الاتفاقية. وتحال القضايا التي يختلف الطرفان حولها إلى مجلس المشاركة، واذ لم تحل فتحال إلى مجلس تحكيم يتفق عليه الطرفان.

تسري هذه الاتفاقية لمدة غير محددة، ويحق لأي طرف إشعار الطرف الآخر بانتهاء العمل بها ويتوقف العمل بها بعد ستة أشهر من تاريخ ذلك الاشعار.

ويبدأ تنفيذ الاتفاقية اعتباراً من اليوم الأول للشهر الثاني من تاريخ إشعار الطرفين لبعضهما البعض بأن إجراءات المصادقة عليها قد تمت.

#### ٤-٣-٩- قواعد المنشأ:

حتى تستفيد السلع المنتجة في أحد الطرفين من قواعد الإعفاء لدى الطرف الآخر يجب اثبات أنها من منشأ الطرف المعنى، ويتضمن البروتوكول الثالث للاتفاقية القواعد التي طرحها الإتحاد الأوروبي في هذا الصدد، فالبضائع الناشئة بالكامل داخل أحد الطرفين تشمل المنتجات الأولية، مثل المنتجات المستخرجة من باطن الأرض ومن قاع البحر، والحاصلات النباتية والحيوانية التي ترعرعت داخله ومنتجاتها، وحصيلة الصيد، بما في ذلك الصيد بواسطة السفن المملوكة له والمواد المستخرجة من البحار أو من قاعها خارج المياه الإقليمية، إذا كان للطرف المعنى الحق الكامل في العمل فيها منفرداً، كما تشمل المخلفات والخردة الناجمة عن التصنيع، وبقايا المنتجات المستعملة التي تصلح فقط لاستعادة ما بها من مواد أولية أيا كان مصدرها، بما في ذلك الاطارات المطاطية المستعملة.

أما المنتجات الصناعية فإن القاعدة هي اعتبار منشأها داخل أحد الطرفين إذا كانت قد جرت معالجتها أو تجهيزها بدرجة كافية، ولتحديد هذه الدرجة، جرى تسجيل مفردات السلع في الملحق رقم (٢) وفق التصنيف المنسق الذي يطبقه الإتحاد الأوروبي منذ عام (١٩٨٨) ويربط بين التبنيد الجمركي وطبيعة العملية الانتاجية، وبيان الشرط الخاص بكل بند الذي تعتبر بمقتضاه المنتجات الداخلة ضمنه ناشئة داخل الطرف المعنى ويتخذ هذا الشرط أحد شكلين، الأول اتباع عمليات معينة لإنتاج المنتج، وفق نظم الإنتاج الأوروبية، والثاني هو عدم تجاوز قيمة الأعمال التي تمت داخل حدود الطرفين على المنتج قبل وصوله إلى صورته النهائية نسبة معينة، تتراوح عادة بين (٤٠%) و(٥٠%) من قيمته، فإذا حقق المنتج هذا الشرط فإنه يعتبر بكامله من مصدر محلي بالنسبة لأي مرحلة تصنيعية تالية، وتتضمن مواد أخرى الحدود التي تعتبر فيه بعض المستلزمات محايدة أياً

كان مصدرها، والعمليات التي لا تكفي لاكساب المنتج صفة المنشأ المحلي، حتى ولو استوفت شروط النسب السابقة.

وحتى يستفيد المنتج من صفة المنشأ يجب تسجيل البيانات الواردة في استمارة حركة (شهادة اثبات منشأ) مثل تلك التي يستخدمها الإتحاد الأوروبي لهذا الغرض والمسماة (Euro I)، وقيام المصدر بتقديم طلب وفق صيغة تضمنها البروتوكول رقم (٣)، وعلى المصدر أن يقدم ما قد تطلبه السلطات الجمركية لإثبات منشأ البضائع واستيفاء كل ما ينص عليه هذا البروتوكول، كما أن للسلطات الجمركية للطرف المستورد أن تطلب من السلطة الجمركية لدولة المصدر التثبيت من صحة البيانات، فإذا حدث خلاف بين هاتين السلطتين أحيل الأمر إلى اللجنة المشتركة المختصة.

ومما سبق نلاحظ أن القواعد الخاصة بالمنشأ تؤدي إلى انشاء حالة عدم تكافؤ بين الطرفين، فمن ناحية تحديد العمليات الانتاجية على نحو يتفق واساليب الانتاج الأوروبية، وهو ما قد يعوق الأردن عن استخدام انتاجية أكثر ملائمة لإقتصاده، وبحكم أن الإتحاد الأوروبي يتكون من (١٥) دولة، إضافة إلى فارق الحجم، فإن النسبة التي تشترط على الأردن محليا استيفاؤها تفوق ما يتوجب على أي دولة عضو في الإتحاد تحقيقه إذ أن هذه الأخيرة تستطيع أن تستكمل النسبة باستيراد مستلزمات منشأها عضوا آخر في الاتحاد، ويتعين على الأردن أن يستكمل النسبة باستيراد المستلزمات من الإتحاد الأوروبي، مما يفرض استخدام تقنيات غير ملائمة بالضرورة، ومما يعني أيضا مزيدا من تحويل التجارة كما أن اتباع الأساليب المطبقة في الإتحاد الأوروبي من حيث التصنيف أو الاستثمارات المستخدمة يعطي المستوردين الأوروبيين فرصة واسعة للتحايل ورفضها.

في حين ينص البروتوكول الرابع على استعداد الإتحاد الأوروبي لتراكم المنشأ، في حالة عقد اتفاقية تجارة حرة بين الأردن ودولة متوسطة أخرى، فالمنطقة الحرة التي تضم الإتحاد والأردن غير المنطقة التي تضم الإتحاد مع تونس أو المغرب، وبالتالي لا تعد المكونات التي تستوردها إحدى الدولتين من

الأخرى داخلة في نطاق المنشأ، مما يتطلب قيام منطقة تجارة حرة بين البلدان المتوسطة مع بعضها البعض بما فيها إسرائيل.

#### ٤-٤ - اختلاف اتفاقات المشاركة عن اتفاقات التعاون الاقتصادي:

تختلف اتفاقات المشاركة عن اتفاقات التعاون الاقتصادي التي عقدت في السبعينات اختلافا جذريا وبخاصة في المجالات التالية:

أ- اتفاقات المشاركة أكثر شمولاً من اتفاقات السبعينات، إذ تشمل المشاركة جميع جوانب العلاقات بين دول المتوسط والاتحاد الأوروبي، بما في ذلك الحوار السياسي وتحقيق منطقة تجارة حرة والاستثمار والخدمات والمدفوعات ومختلف مجالات التعاون الاقتصادي والاجتماعي والثقافي والمالي.

ب- لم تعد المزايا التجارية الممنوحة من طرف واحد فقط وهو الاتحاد الأوروبي بل أصبحت مطلوبة من كلا الطرفين الإتحاد الأوروبي ودول المتوسط، وسيكون ذلك بالتدريج في حالة دول المتوسط بحيث تحقق منطقة تجارة حرة بينهما مع حلول عام (٢٠١٠).

ج- تتناسب اتفاقات المشاركة مع اتفاقات الجات (١٩٩٤) ولو أنها مقتصورة على علاقات دول المتوسط مع الإتحاد الأوروبي، ويظهر هذا التوافق في التزام دول المتوسط بتحرير تجارتها الخارجية وتطبيق حقوق الملكية الفكرية وتحرير قطاع الخدمات والمدفوعات الجارية ومعالجة سياسات الاغراق.

د- سيقدم الإتحاد الأوروبي مساعدات مالية وقروض سهلة بحوالي (١٢) مليار دولار خلال السنوات الخمس (١٩٩٥-١٩٩٩) وهي تزيد كثيراً عما قدمه الإتحاد في السابق (أكثر من ثلاثة أضعاف السنوات الخمس السابقة). وستتبعها مساعدات مالية أخرى للسنوات اللاحقة.

هـ- لن يخصص الإتحاد الأوروبي مسبقاً مبالغ محددة لكل دولة من دول المتوسط بل سيكون هناك مبالغ تأشيرية فقط، وستحدد قيمة التخصيصات بناء على قدرة كل بلد على التنفيذ، فالدولة التي تنفذ بصورة أسرع تزداد مخصصاتها.

و- ستتوقف متانة التعاون وعمقه بين الإتحاد الأوروبي ودول المتوسط على التزام الاخيرة بحقوق الانسان والتعددية والديمقراطية وكذلك مدى تطبيقها لبرامج التصحيح الإقتصادي وهي شروط تنص عليها اتفاقات المشاركة.

ز- ستفتح مجالات أوسع بموجب اتفاقات المشاركة لتعاون القطاع الخاص في المنطقتين سواء كان ذلك بين رجال الاعمال والصناعيين والجامعات ومراكز البحث العلمي والتدريب والمستثمرين. وسيخصص الإتحاد برامج واسعة لمساعدة الصناعات والخدمات في دول المتوسط.

ح- توجد اتفاقات المشاركة آلية للتشاور والتنسيق بين الإتحاد الأوروبي وكل دولة من دول المتوسط وهي مجلس المشاركة الذي يكون على مستوى وزاري ويعقد مرة واحدة على الأقل سنويا.

ط- تنص اتفاقات المشاركة على تشجيع الإتحاد الأوروبي لأي تعاون اقليمي بين دول المتوسط وذلك عن طريق تخصيص مبلغ (مساعدات وقروض سهلة) لتمويل تنفيذ مشاريع اقليمية والموافقة على مبدأ تراكمية المنشأ وتشجيع اقامة تجمعات اقتصادية بين دول المتوسط.

#### ٤-٥-٥- القضايا الاقتصادية التي تثيرها الاتفاقيات:

تثير اتفاقية المشاركة عددا من القضايا الاقتصادية الرئيسية. وتدور هذه القضايا في ذهن متخذي القرارات ورجال الاعمال والاقتصاديين في الأردن كما في مصر وتونس والمغرب والدول العربية الاخرى الواقعة ضمن مجموعة دول المتوسط. وفيما يلي أهم القضايا الاقتصادية التي تثار في هذا المجال:

٤-٥-١- هل تساعد اتفاقية المشاركة على الانفتاح الإقتصادي مع العالم

أم انها ستحصر الأردن ضمن منطقة تجارة حرة مع الإتحاد الأوروبي فقط؟.

لقد جاءت اتفاقيات المشاركة بمبادرة من الإتحاد الأوروبي الذي يرغب في انهاء تحرير التجارة من جانبه فقط والعمل على تحرير التجارة من قبل طرفي الاتفاقية. وسيعمل ذلك على تحويل التجارة فيما يتعلق بمستوردات دول المتوسط

لصالح دول الإتحاد الأوروبي. ويتوقع أن تساعد اتفاقية المشاركة على الانفتاح الإقتصادي امام العالم والاندماج في الإقتصاد العالمي خاصة بالنسبة لدول المتوسط الاعضاء في منظمة التجارة العالمية (الجات سابقا). وسيكون ذلك اكثر سهولة للدول التي تتعامل في صادراتها ومستورداتها بنسبة عالية مع الإتحاد الأوروبي .

إن قرار الأردن بالدخول في مفاوضات مع الإتحاد الأوروبي حول اتفاقية المشاركة يعني الاقرار بضرورة الانفتاح الإقتصادي كسياسة اقتصادية بعيدة المدى. وبذلك لن يقتصر هذا التوجه على إقامة منطقة تجارة حرة مع الاتحاد، بل سيمتد إلى تحرير العلاقات التجارية مع دول عربية ودول أخرى بما في ذلك الانضمام إلى منظمة التجارة العالمية. وتعتبر اتفاقية المشاركة تمهيدا موضوعيا وفنيا للتفاوض مع منظمة التجارة العالمية بغرض الانضمام لها.

٤-٥-٢- هل تتعارض اتفاقية المشاركة مع التكامل الإقتصادي العربي؟.

هناك عدة اعتبارات توحى بأن الاتفاقية لا تتماشى مع السعي لإقامة كتلة اقتصادية عربي مثل السوق العربية المشتركة أو منطقة التجارة بين البلاد العربية أو أي كتلة اقتصادية آخر مقصور على الدول العربية، جميعها أو بعضها، فمنطقة التجارة الحرة ستكون مع شريك أقوى وأضخم اقتصاديا وهو الإتحاد الأوروبي، ومع أن اتفاقيات المشاركة قد اخذت إعلان برشلونة إطارا لها، إلا انها تعقد بين دول الإتحاد مجتمعة وبين كل دولة متوسطة على انفراد. كما أن دول المتوسط تشمل دولا غير عربية وهي تركيا واسرائيل ومالطا وقبرص، ولا تشمل في نفس الوقت جميع الدول العربية.

يبدو لي أن ضعف امكانية اقامة تكامل أو كتلة اقتصادية عربي يرجع إلى عوامل موضوعية عديدة سواء دخلت الدول العربية في اتفاقية مشاركة مع الإتحاد الأوروبي أم لم تدخل، ومع ذلك فإن اتفاقات المشاركة تحتوي على توجهات يمكن أن تشجع قيام كتلات اقليمية أكثر محدودية مثل الدول المغاربية أو دول غربي آسيا مثلا، ومن أهم الآليات المشجعة لذلك:

١- تطبيق مبدأ تراكمية المنشأ في السلع الصناعية.  
٢- تخصيص بعض المبالغ من الإتحاد الأوروبي لتنفيذ المشاريع ذات الصبغة الإقليمية.

٣- النص على الترحيب باقامة علاقات تكامل اقتصادي بين دول الجوار.

٤-٥-٣- هل ستراعي اتفاقية المشاركة البعد التنموي للعلاقة بين دولة نامية كالاردن ودول صناعية غنية كدول الإتحاد الاوروبي، أم انها ستؤدي إلى تبعية اقتصادية ومن ثم ثقافية واجتماعية وسياسية؟.

إن اتفاقية المشاركة شاملة للتعاون والحوار في جميع المجالات بما فيها السياسية والاقتصادية والاجتماعية والثقافية ويتوقع أن تؤدي إلى اعادة هيكلة الإقتصاد الأردني وفق درجة تكامله مع الإتحاد الأوروبي، وذلك على غرار ما حدث خلال فترة السبعينات والثمانينات من تكامل قوي مع الدول العربية الخليجية المصدرة للبترول. ومع ذلك فهناك ميزة للتعامل الإقتصادي مع شريك كبير، إذ تبين تجربة النمر الاسيوية أنها لم تكن لتحقق ذلك النجاح لولا انفتاح سوق الولايات المتحدة واستثمارتها والاستثمارات اليابانية أمامها. كما يجب الاهتمام بالبعد التنموي للمشاركة وليس مجرد الحصول على مساعدات مالية وقروض، وهذا يشمل رفع انتاجية القوى العاملة، وتنمية القوى البشرية، والعمل على نقل التكنولوجيا، والاهتمام بالمشاركة في البحث والتطوير، والعمل على تطبيق المواصفات والمقاييس الاوروبية، والسعي لاقامة مشاريع مشتركة مع مستثمرين اوروبيين.

٤-٥-٤- أثر اتفاقية المشاركة على الصناعة المحلية:

ستواجه الصناعة المحلية منافسة شديدة من المنتجات الأوروبية المماثلة بعد الغاء الرسوم الجمركية والقيود الأخرى على استيرادها، مما سيهدد تلك الصناعة ويرغم بعضها على الاغلاق وانهاء خدمات العاملين لديها. وتتطوي اتفاقية المشاركة على تحد كبير للصناعة المحلية، في نفس الوقت الذي تقدم فيه فرصا

كبيرة أمام تلك الصناعة، ومراعاة لضرورة إعادة هيكلة الصناعة المحلية بما يتناسب مع ميزتها النسبية في اقتصاد مفتوح، فإن الاتفاقية تشتمل على مرحلة انتقالية تمتد لاثنتي عشرة سنة ولن يتم تخفيض الرسوم الجمركية منذ بداية تنفيذ الاتفاقية بل متدرجا. وستبقى قائمة محدودة من السلع التي تظل محمية من المنافسة الأجنبية.

كما تتطوي الاتفاقية على برامج لمساعدة الصناعة المحلية المؤهلة للنجاح في رفع مستوياتها الانتاجي وتحسين مواصفاتها وذلك من خلال برامج التدريب والتعاون الفني المختلفة وعليه، يتوقع أن تتراجع بعض الصناعات بينما تزدهر أخرى نتيجة لاتفاقية المشاركة. ففي حالة تونس، يتوقع أن يتلاشى ثلث الصناعة التونسية، وان يواجه ثلثها مصاعب في التكيف، بينما يزدهر الثلث الاخير<sup>(١٥)</sup>. ويقع على عاتق القطاع الخاص أن يرى الصناعات التي تبشر بميزة نسبية للاردن وأن يركز على تطويرها وتشمل هذه الصناعات جميع المنتجات التي تعتمد على مواد أولية موجودة في الأردن كالفسفات والبوتاس والاسمنت وأملاح البحر الميت، وجميع منتجات الملابس والمنسوجات والجلود، وبعض الصناعات التي تتجاوب مع النوعية العالمية كالاغذية والاثاث وبرامج الكمبيوتر، وتشتمل الاتفاقية على شروط مساعدة وضوابط يمكن تطبيقها في حالة مواجهة صناعة محلية لصعوبات استثنائية أو في حالة الاغراق.

أما بالنسبة لقطاع الصناعة في الأردن فإن بعض الصناعات التصديرية ستزدهر نتيجة للاتفاقية ومنها الفوسفات ومشتقاته من الاسمدة وكذلك البوتاس على اعتبارها اصلا صناعات منافسة وتنتج بمعايير جودة واسعار عالمية متذبذبة، وعليه فقد تفتح الاتفاقية الاوروبية لهذه المنتجات اسواقا جديدة في دول الاتحاد التي كانت شبه مغلقة امامها، أما الصناعات الصغيرة والمتوسطة مثل الغذائية والمشروبات ومواد الانشاء والملابس فقد تبقى منافسة نسبيا في الاسواق المحلية وربما العربية المجاورة أيضا باعتبارها ستبقى اخص من المستورد نظرا لقربها من المستهلك ولعدم حاجتها للتكنولوجيا المتقدمة والملكية الفكرية ولكونها تتناسب الاذواق المحلية وتحمل التغيير والمغامرة نظرا لتدني رأس مالها وغير ذلك،



وعليه لا بد من ايلاء هذه الصناعات الصغيرة والمتوسطة التي تشكل (٩٨%)<sup>(١٦)</sup> من صناعاتنا عناية خاصة فيما يتعلق بالتركيز على تحسين جودتها والتنسيق فيما بينها في مجالات التسويق وتخفيض تكاليف الشراء المشترك للمواد والمعدات واعداد اتفاقيات التكنولوجيا الجماعية وكذلك اعفائها من الضرائب (التي بلغت في عام (٩٥) حوالي المليون دينار فقط من جميع الصناعات الصغيرة)<sup>(١٧)</sup> واعطائها الاولوية في مشتريات القطاع العام ويجاد مراكز بحث ومختبرات تطوير مشتركة لخدمتها وتوفير الحاضنات ومراكز الارشاد وصناديق التمويل لتهيئتها لمواجهة الانفتاح القادم.

ويبقى الخطر قائما على بعض الصناعات الالكترونية والكهربائية باعتبارها تجميعية في غالبيتها، أما الصناعات الدوائية والكيمياوية التي تتطلب تطبيق الملكية الفكرية وبراءات الاختراع، فإن بعض هذه الصناعات ستتعرض لضغوط شديدة نتيجة لإغلاق بعض خطوط الانتاج، وبالتالي في حالة شراء براءات الاختراع مما يتطلب رفع التكلفة الانتاجية. ونتيجة لذلك فإن على القطاع الخاص وضع برامج فعلية لمساعدة هذه الصناعة للتكيف مع المرحلة الجديدة بالانفتاح على العالم الخارجي وخاصة إن هذه الصناعات تلعب دورا كبيرا في الانتاج الصناعي الأردني وبالتالي على الصادرات الاردنية إلى العالم الخارجي. وهنا لا بد من دراسة التأثيرات المحتملة عليها بدقة شديدة من الان لتطويرها، ووضع السياسات المحلية الملائمة لحمايتها حتى لا يصبح انتاجها غير مجد فتختفي.

#### ٤-٥-٥- اثر اتفاقية المشاركة على الإيرادات الجمركية للحكومة:

سينتج عن تخفيض الرسوم الجمركية ورسوم الاستيراد الاخرى خفض في الإيرادات الجمركية التي تشكل (١٦%) من الإيرادات المحلية في الموازنة العامة للاردن<sup>(١٨)</sup>، ومع ان هذا الخفض سيكون تدريجيا، إلا انه نهائي ولن يكون في الامكان اعادة فرضه على المستوردات الاوروبية، بل سيكون هناك توجه قسوي لتخفيض متواز على المستوردات المماثلة من الدول الاخرى، وذلك بعد الانضمام

لمنظمة التجارة العالمية، فكيف ستتمكن الحكومة من مواجهة هذه الخسارة في إيراداتها المحلية؟

من المؤكد ان اتفاقية المشاركة ستؤدي إلى خفض الإيرادات الجمركية، ولكن ذلك لن يكون فجأة أو في السنوات الأولى لتطبيق الاتفاقية، بل سيحدث بالتدرج. وهذا الوضع هو مسألة متوقعة لتطبيق سياسة التحرر الاقتصادي والانفتاح على الاقتصاد العالمي وليس ناتجا عن اتفاقية المشاركة فقط، كما يعني ان الأردن مقبل على اعادة هيكلة الإيرادات المحلية للحكومة بحيث تزداد أهمية ضريبة المبيعات والضرائب المباشرة والرسوم الأخرى وتقل أهمية الإيرادات الجمركية، ويقابل الخسارة في إيرادات الجمارك تحسن في رفاهية المستهلك الأردني الذي يشتري السلع المستوردة بأسعار أقل مما كان سيدفعه في ظل رسوم جمركية عالية، كما ان المفاوضات الأردني يعمل على الإبقاء على الرسوم الجمركية المفروضة على بعض السلع الرئيسية لغايات الإيرادات الجمركية وليس لغايات حماية الصناعة المحلية كالسيارات مثلا.

وبقدر ما تؤدي المشاركة إلى نمو أسرع في الاقتصاد الأردني نتيجة لنمو الصادرات والسياحة والاستثمار، بقدر ما تستطيع الحكومة تعويض النقص في الإيرادات الجمركية بإيرادات محلية أخرى، كما تساعد المبالغ المالية التي سيقدمها الاتحاد الأوروبي للحكومة الأردنية على مواجهة جزء من ذلك النقص.

٤-٥-٦- لماذا لم يتبع نفس المبدأ بالنسبة للسلع الزراعية وهو تحرير تجارتها كما هو الحال بالنسبة للسلع الصناعية، بل بقيت بطلب من الاتحاد الأوروبي خاضعة لقيود كمية ومواسم زمنية وقوائم محددة؟.

هذا سؤال مشروع، ويتوافق مع التوجه العالمي لتحرير التجارة الخارجية ومع التوجه الأساسي لاتفاقيات المشاركة، كما يحقق مصلحة متبادلة حيث تقوم دول المتوسط بفتح أسواقها أمام المستوردات الصناعية من دول الاتحاد وتفيد المجموعة الأولى من انفتاح الأسواق الأوروبية أمام صادراتها الزراعية، ولكن هذه القيود الكمية المفروضة على السلع الزراعية ستكون مرحلية وسيعاد النظر

فيها في بداية سنة (٢٠٠٠)، كما انها ستساعد المزارعين في اوروبا على التكيف مع المنافسة الجديدة.

وقد وضع الأردن (١٥٢) سلعة زراعية في قائمة صادراته إلى الاتحاد الاوروبي قبل منها الاتحاد ٨٢ سلعة، والمهم هو زيادة الانتاج الأردني من تلك السلع لتنفيذ الكميات المحددة وبالنوعية المطلوبة، ومن المفيد ان تتشاور دول المتوسط فيما بينها بغرض تحرير تجارة السلع الزراعية عام (٢٠٠٢).

#### ٤-٥-٧- تراكمية المنشأ

كلما زادت نسبة المنشأ المحلي ووضعت شروط امام تراكمية المنشأ كلما قلت الفائدة من فتح الاسواق الاوروبية امام الصادرات الصناعية من دول المتوسط، وزادت كلفة اعادة هيكله القطاع الصناعي فيها، ولذلك، من مصلحة الاردن ان يتم الانفاق على نسبة معقولة للمنشأ المحلي بحيث لا تتجاوز (٤٠%) وان يتوسع الأردن في مجموعة الدول التي يتفق على تراكمية المنشأ معها.

#### ٤-٥-٨- ماذا يضمن تدفق الاستثمار الاوروبي الخاص؟

تعول الاتفاقية في نجاحها على دور الاستثمار الاوروبي الخاص في دول المتوسط، وقد يتركز الاستثمار في عدد محدود من تلك الدول دون اخرى. وهناك تخوف من انه بالرغم من ترحيب الأردن بالاستثمارات الاجنبية، وجهوده في تحسين التشريعات المتعلقة بذلك الاستثمار، إلا ان محدودية السوق المحلية وعوامل سياسية واقتصادية اخرى قد تحد من اقبال ذلك الاستثمار بحجم كبير، وسيدخل الأردن مع دول اخرى في المنطقة في حالة تنافس على اجتذاب تلك الاستثمارات، وقد تمكنت بعض الدول في السابق مثل مصر وتونس واسرائيل وقبرص من اجتذاب الاستثمار الاجنبي باحجام تفوق ما قدم إلى الأردن، أي ان هناك تخوف من ان يكون الوضع التنافسي للاردن في اجتذاب الاستثمارات الاوروبية، بالرغم من استعداده لاستقبالها، وضعا غير مشجع، ومع ذلك، فلن يكون ذلك الوضع اسوأ من السابق حيث كان (٩٠%) من الاستثمارات غير

الأردنية من قبل مستثمرين عرب كما ان حجم الاستثمار غير الأردني كان محدوداً<sup>(١٩)</sup>.

#### ٤-٥-٩- اثر تطبيق حقوق الملكية الفكرية على الصناعة الأردنية:

ستضيف حقوق الملكية الفكرية عبئاً جديداً على الصناعة الأردنية، وبخاصة تلك التي تستخدم براءات الاختراع وواجه الملكية الفكرية الأخرى.

هذا امر متوقع وبخاصة بالنسبة لصناعة الادوية الأردنية التي تصدر ما قيمته (٨٧) مليون دينار أي (٩%) من اجمالي الصادرات الأردنية<sup>(٢٠)</sup>، ولكن لا يتوقع ان يستمر استخدام حقوق الملكية الفكرية الاجنبية دون كلفة، كما ان استخدامها بالاسلوب الصحيح سيفتح امامها آفاقاً واسعة للتصدير في الدول الصناعية ومنها الدول الأوروبية، والمطلوب ان يتم الاستفادة من المرحلة الانتقالية بحيث تاخذ الصناعة الأردنية الفترة الزمنية المحددة من (٥-٩) سنوات لتطبيق حقوق الملكية الفكرية، كما ان تلك الصناعة بحاجة خلال هذه الفترة إلى دعم فني وتدريب، وستجد مع الوقت انها بحاجة إلى برنامج منسق فيما بين شركات الادوية الأردنية للقيام بابحاث وتطوير في مجال الادوية بحيث يخفف الاعتماد الكلي على الصيغ المستوردة.

#### ٤-٥-١٠- الجوانب السياسية لاتفاقية المشاركة

تتجاوز اتفاقية المشاركة الجوانب الاقتصادية لتضع نمطاً معيناً للسلوك السياسي في دول المتوسط، بما في ذلك تطبيق الديمقراطية السياسية واحترام حقوق الانسان وتنشيط المجتمع المدني، وسيراعي الاتحاد الاوروبي في علاقاته مع دول المتوسط هذه العوامل السياسية ومدى تقيد دول المتوسط فيها، ولا تعتبر هذه العوامل قيوداً اضافية على الأردن، بل هي امور مرغوب فيها، وقد عملت الحكومة الأردنية منذ عام (١٩٨٩) على ايجاد اطار سياسي يتفق معها مع مراعاة الاعتبارات المحلية الخاصة.

#### ٤-٦- تقييم الآثار المحتملة لاتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية على قطاع الزراعة الأردني:

لابد من التذكير بان البروتوكول الأردني الأوروبي الموقع عام ١٩٧٨ وتعديلاته اللاحقة قد حرم الأردن من بعض الامتيازات التي منحت لغيره من الدول لمعظم المنتجات الزراعية، فقد منحت دول مثل إسرائيل وقبرص وتركيا والمغرب امتيازات افضل من الأردن، إلا ان اتفاقية الشراكة الجديدة منحت اميازات افضل ساهمت بشكل كبير في تقليل الفجوة التنافسية المصطنعة بين الاردن ومثل هذه الدول، من ناحية اخرى، فان دراسة اثر اتفاقية المشاركة الأوروبية الأردنية على القطاع الزراعي هي فقط اجتهادات مبنية على بعض المؤشرات العامة حيث ان الاتفاقية لم يبدأ تطبيقها بعد ويصعب قياس اثرها الحقيقي، إلا انه يمكن اجراء تحليل من واقع البنود الواردة في الاتفاقية وتنبؤ الآثار المحتملة سلبا أو ايجابا على القطاع الزراعي في الأردن.

وعموما فان أية محاولة لدراسة الآثار المحتملة لهذه الاتفاقية لابد وان تخضع لعدد من الاعتبارات والعوامل المؤثرة على حسن استغلال هذه الاتفاقية وبالتالي على حجم الصادرات الزراعية الأردنية إلى اسواق الاتحاد الأوروبي، ومن هذه العوامل:

١- دراسة المعوقات القائمة امام تطوير الصادرات الأردنية إلى اسواق اوروبا ووضع الحلول المناسبة لها.

٢- دراسة اتجاهات العرض والطلب في الاسواق الأوروبية والفرص المتاحة منها كما ونوعا وحسب المواسم المختلفة، كما انه من الضروري دراسة الانماط الاستهلاكية واذواق المستهلكين في هذه الاسواق بالنسبة للمنتجات المختلفة ومعرفة القنوات التسويقية في الاسواق الأوروبية وطرق التوزيع والتسويق للمنتجات الزراعية سواء من خلال اسواق الجملة أو محلات السوبر ماركت.

٣- تحليل مواسم الانتاج الرئيسية في الأردن لكل سلعة من السلع الواردة في الاتفاقية والتعرف على الكميات الممكن تصديرها خلال هذه المواسم

ومقارنتها بفترات التصدير المحددة في الاتفاقية لمعرفة مدى المكتسبات التي حققتها الاتفاقية.

٤- دراسة مواسم الانتاج في الدول المنافسة للاردن في الاسواق الاوروبية مثل تركيا قبرص، إسرائيل، والمغرب خاصة وان مثل هذه الدول قد توصلت إلى اتفاقيات مماثلة مع الاتحاد الاوروبي، ومن المؤكد ان دراسة اثر الاتفاقية مع الأردن دون النظر إلى اتفاقيات الدول الاخرى ستكون نتيجتها مضاللة لغياب المعلومات الضرورية لقياس مدى قدرة الأردن على منافسة هذه الدول في الاسواق الاوروبية والتي تعتمد بشكل كبير على الامتيازات الممنوحة للاردن ولهذه الدول.

٥- تحليل بيانات الصادرات الأردنية للاسواق الاوروبية واتجاهاتها خلال السنوات السابقة ومعرفة مدى تأثرها بالقيود الزمنية أو الكمية أو الجمركية التي كانت تفرضها دول الاتحاد الاوروبي قبل اتفاقية المشاركة.

ولدراسة الاثار المحتملة للاتفاقية فاننا سوف نعتمد على الجدول رقم (٤-٩) الذي يتضمن مقارنة بين اتفاقية المشاركة والبروتوكول التجاري الموقع مع الاتحاد الاوروبي مع الاخذ في الاعتبار المقارنة بين اتفاقيات المشاركة الاوروبية مع عدد من الدول المتوسطة وهي المغرب وتركيا واسرائيل والتي وردت في الجدول رقم (٤-٨).

وبالرجوع إلى الجدول رقم (٤-٩) والذي يحتوي على مقارنة بين الاتفاقية والبروتوكول من حيث فترات ونسب الاعفاءات الجمركية الممنوحة والقيود الكمية المفروضة على مستوردات دول الاتحاد الاوروبي والايجابيات والسلبيات الظاهرة التي حققتها الاتفاقية للقطاع الزراعي في الأردن، يلاحظ ان الامتيازات التي حصل عليها الأردن من اتفاقية المشاركة يمكن تبويبها في ثلاث مجموعات:

١- محاصيل حصلت على امتيازات زمنية تتمثل في زيادة فترة الاعفاء الجمركي مثل محاصيل العنب والشمام والفاصوليا واللوبيا والبادنجان وفيما يلي وصف لكل محصول وفترة الاعفاء التي حصل عليها:

## العنب:

تم تمديد فترة الاعفاء الجمركي للعنب مدة (١١) يوما وعلى الرغم من قصر هذه المدة إلا انها تعتبر مهمة جدا لمصدري العنب خاصة في ضوء محدودية طاقة الاستيعاب للنقل الجوي والتي كان يتنافس عليها المصدرون في فترة قصير جدا، ويعطي تمديد الفترة وقتا اطول للمصدرين لاستغلال الطاقات الاستيعابية المتاحة بالاضافة إلى زيادة كميات التصدير من هذه المحصول، ويلاحظ من تتبع كمية الصادرات الأردنية من العنب إلى اسواق اوروبا ان هذا الصادرات قد ازدادت خلال السنوات الست السابقة (بعد التعديل الاخير على البروتوكول) حيث بلغ معدل الصادرات حوالي (٤٢٧) طن سنويا في الوقت الذي توجد هناك امكانات انتاجية في الأردن تساعد على تطوير حجم الصادرات بشكل اكبر إذا ما توفرت الشروط اللازمة لذلك، ومن هنا فان زيادة فترة الاعفاء الجمركي لمدة (١١) يوما على مستوردات الاتحاد الاوروبي من العنب بالنسبة للاردن يشكل فرصة جيدة للمصدرين، ومن الجدير بالذكر ان الصادرات الأردنية إلى اوروبا من العنب تتم خلال فترة قصيرة لا تتجاوز الشهر تبدأ من منتصف شهر حزيران وحتى منتصف شهر تموز، ويلاحظ ان فترة الاعفاء الجمركي الممنوحة للاردن هي اقل من تلك الممنوحة لتركيا والمغرب مما يعطي افضلية لهذه الدول.

## الشمام:

حددت فترة الاعفاء الجمركي للمستوردات من الشمام بحيث اصبحت الفترة تمتد من (١١/١-٥/٣١) بدلا من (١/١-٣/٣١)، ومع ان تبكير فترة الاعفاء شهرين، هما شهري تشرين ثاني وكانون اول، لا تفيد الأردن كثيرا حيث ان هذين الشهرين ليسا شهري انتاج في الأردن، إلا ان تاخير الفترة لشهرين كاملين، هما شهري نيسان وايار، يعطي فرصة اكبر للاردن لزيادة حجم صادراته من هذا المنتج إذا ما اتخذت الاجراءات الكفيلة برفع حجم الانتاج وتحسين نوعيته لتتناسب مع متطلبات الاسواق الاوروبية النوعية خاصة وان هذين الشهرين هما

ضمن مواسم الانتاج الرئيسية للشمام، وقد بلغ معدل الصادرات الأردنية من الشام إلى الاسواق الأوروبية خلال الفترة (٩١-٩٦) حوالي (٤) طن سنويا، مما يؤكد أهمية الفرصة التي يتيحها تمديد فترة الاعفاء لتشمل شهري نيسان و ايار.

### الفاصوليا والفول واللوبيا:

مددت فترة الاعفاء الجمركي لمدة شهر واحد هو شهر ايار وهذه تعطي ميزة لزيادة حجم الصادرات حيث ان شهر ايار تتوافر فيه كميات انتاج مناسبة خاصة من محصول الفول.

### الباذنجان:

تم تبكير فترة الاعفاء الجمركي لتبدأ من (١٢/١) بدلا من (١/١٥) ويعتبر هذا التمديد خطوة مهمة حيث ان انتاج الباذنجان في الأردن يكون كبيرا خلال هذه الفترة مما يتيح الفرصة للمصدرين لاستغلال هذه الميزة لزيادة حجم صادراتها من الباذنجان، وقد بلغ معدل صادرات الأردن من الباذنجان ما معدله (١٤٧) طن سنويا خلال الفترة (٩١-٩٦).

### الفاولة:

استثنيت الفاولة من مثل هذه الامتيازات بل وعلى العكس فقد تم تخفيض مدة الاعفاء شهرين كاملين هما شهري نيسان وكانون ثاني، وهذا الاجراء سيضر بفرص تصدير الفاولة لاسواق الاتحاد الأوروبي خاصة وان نيسان هو من اشهر الانتاج الرئيسية في الأردن، أما شهر كانون ثاني فلا يتوقع ان يترك اثرا مهما لقلة الانتاج خلال هذا الشهر، ويجدر هنا ملاحظة ان تركيا اعطيت امتيازات كبيرة لمحصول الفاولة حيث فتحت امامها ابوب التصدير لدول الاتحاد بدون أية قيود كمية أو زمنية.



٢- محاصيل حصلت على امتيازات كمية تتمثل في زيادة الكميات المعفاة من الرسوم الجمركية خلال فترات الاعفاء المحددة وهي محاصيل ازهار القطف ورب البندورة، وفيما يلي وصف لكل محصول والكمية المعفاة من الرسوم الجمركية التي حصل عليها:

#### ازهار القطف:

اعطت الاتفاقية زيادة في الكميات المسموح استيرادها والمعفاة من الرسوم الجمركية لاسواق الاتحاد الاوروبي بلغت (١٠٠) طن بدلا من ٥٠ طن سنويا، وبالرغم من ان الأردن لم يستطع في السنوات السابقة ان يغطي كمية الخمسين طن المسموح بها إلا ان هذه الزيادة تعتبر مفيدة ومشجعة للتوسع في انتاج ازهار القطف وحافزا للمستثمرين المحليين والاجانب على الاستثمار في هذا القطاع خاصة وان دراسات الجدوى لانتاج وتسويق ازهار القطف التي اعدتها مؤسسة التسويق الزراعي قد اعطت نتائج مشجعة للمستثمرين في هذا المجال.

#### رب البندورة:

منحت الاتفاقية الأردن امتيازات مهمة فيما يتعلق بتصدير رب البندورة إلى اسواق الاتحاد الاوروبي، حيث سمحت الاتفاقية للأردن بتصدير (٤٠٠٠) طن معفاة من الرسوم الجمركية، ولم تكن هذه الافضلية ممنوحة للأردن في السابق، وهذه الميزة ستساهم في حل مشكلة الفائض في انتاج البندورة والتي يعاني الأردن منها منذ سنوات، علما بان دول الاتحاد الاوروبي، خاصة ايطاليا، تعتبر من اكبر مستوردي رب البندورة الأردنية.

٣- محاصيل حصلت على امتيازات كمية وزمنية معا ومنها البرتقال والليمون والخيار، وفيما يلي وصف لكل محصول والكمية المعفاة من الرسوم الجمركية، وفترة الاعفاء التي حصل عليها:

## الخيار:

الغت الاتفاقية القيود الكمية التي كانت محددة في البروتوكول بمئة طن سنويا وتركتها مفتوحة طوال فترة الاعفاء من (١١/١-٢/٢٨)، ويعتبر الخيار من محاصيل التصدير الرئيسية حيث بلغ معدل الصادرات السنوية خلال الفترة من (٩٦-٩١) حوالي (٦٣٠) طن، ويتضح من هذا الرقم أهمية الغاء القيد على الصادرات من الخيار ويتوقع ان يرتفع حجم الصادرات من هذا المحصول بشكل ملحوظ نتيجة للاتفاقية.

## البرتقال والليمون:

الغت الاتفاقية كلا من القيود الزمنية والكمية على مستوردات الاتحاد الاوروبي من الأردن من هذين المحصولين، ومع ان الأردن لا يعتبر بلدا مصدرا للأسواق الاوروبية من هذين المحصولين إلا ان الاتفاقية قد تفتح المجال امام هذه المنتجات للدخول إلى اسواق اوروبا مع الاخذ في الاعتبار حدة المنافسة سواء من دول الاتحاد نفسها كإيطاليا واسبانيا أو من خارج دول الاتحاد كقبرص والمغرب واسرائيل مما يقلل من الفرص المتاحة امام الأردن لتصدير هذين المحصولين.

جدول رقم (٩-٤)  
مقارنة ما بين اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية وبروتوكول التعاون الأردني الأوروبي

المقارنة النظرية	اتفاقية التعاون			اتفاقية المشاركة			السلعة
	القيود الكمية	الاعفاء الجمركي	الفترة	القيود الكمية	الاعفاء الجمركي	الفترة	
امتيازات كمية (٥٠ طن)	طن ٥٠	%١٠٠	طوال العام	طن ١٠٠	%١٠٠	طوال العام	ازهار القطف
لا تتغير	غير محددة	%١٠٠	٣١٣-١٢/١	غير محددة	%١٠٠	٣/٣١-١٢/١	البندورة
امتيازات كمية (٤٠٠٠)	لم تكن مشمولة			%١٠٠			رب البندورة
امتيازات كمية وزمنيه	طن ١٠٠	%١٠٠	٢/٢٨-١/١	غير محددة	%١٠٠	طوال العام	البرتقال
امتيازات كمية وزمنيه	غير مشمولة	غير مشمولة	١٠/٣١-٦/١	طن ١٠٠٠	%١٠٠	طوال العام	الليمون
امتيازات زمنيه	غير محددة	%١٠٠	٦/٣٠-٢/١	غير محددة	%١٠٠	٧/١١-٢/١	العنب
امتيازات زمنيه	غير محددة	%١٠٠	٣/٣١-١/١	غير محددة	%١٠٠	٥/٣١-١١/١	الشمام
قيود زمنيه اكثر	طن ١٠٠	%١٠٠	٤/٣٠-١٢/١	طن ١٠٠	%١٠٠	٣/٣١-١/١	الفراولة
امتيازات زمنيه	غير محددة	%١٠٠	٤/٣٠-١١/١	غير محددة	%١٠٠	٥/٣٠-١١/١	الفاصوليا، فول، لوبيا
امتيازات زمنيه	غير محددة	%١٠٠	٤/٣٠-١١/١٥	غير محددة	%١٠٠	٤/٣٠-١١/١٥	الفلفل الحلو
امتيازات زمنيه وكميه	طن ١٠٠	%١٠٠	٢/٢٨-١/١	غير محددة	%١٠٠	٢/٢٨-١١/١	الخيار
امتيازات زمنيه	غير محددة	%١٠٠	٤/٣٠-١/١٥	غير محددة	%١٠٠	٤/٣٠-١٢/١	الباذنجان
امتيازات زمنيه	غير محددة	%١٠٠	٣/١٥-١٢/١	غير محددة	%١٠٠	٣/١٥-١٢/١	الفلفل الحار

المصدر: تم اعداده من قبل الباحث بالاعتماد على اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية لعام ١٩٩٧ والبروتوكول الموقع بينهما عام ١٩٧٧ .

#### ٤-٧- الأثار المتوقعة للاتفاقية على القطاع المالي:

أثارت اتجاهات العولمة والانفتاح بصورة عامة وتوجه الأردن بصورة خاصة للانضمام إلى اتفاقية الشراكة الأوروبية ومنظمة التجارة العالمية (الجات) بصورة خاصة الكثير من الجدل ونقاط الخلاف بخصوص الأثار والانعكاسات المحتملة على اقتصاديات العديد من بلدان العالم الثالث ومن ضمنها الأردن، كما تباينت الآراء بخصوص مدى تأثير سياسات الانفتاح على اقتصادنا المحلي، وسائير إلى مجموعة من الأثار الايجابية واخرى من الأثار السلبية والتي قد يتعرض لها قطاعنا المالي نتيجة لسياسة الانفتاح هذه.

#### ٤-٧-١- الأثار الايجابية للانفتاح:

- ١- تحرير القطاع المالي من القيود المفروضة عليه الامر الذي سينعكس ايجابيا على كفاءته.
- ٢- خلق الحوافز للقيام باصلاح هياكل المؤسسات المالية وتسهيل قيام هذه المؤسسات بتقديم خدمات مالية شاملة.
- ٣- خلق فرص للانطلاق للأسواق الخارجية وتدعيم التواجد المالي خارجيا.
- ٤- التكيف مع متطلبات المنافسة على مستوى الكفاءات والتكاليف، وزيادة كفاءة وفعالية اسواقنا المالية.
- ٥- سيؤدي دخول مؤسسات مالية اجنبية تتمتع بكفاءة عالية إلى تدفق المزيد من الاستثمارات الاجنبية.
- ٦- خلق فرص للاستفادة من رؤوس الاموال المهاجرة، التي ستشعر بالمزيد من الاطمئنان في ظل مناخ الانفتاح.
- ٧- اعادة هيكلة المؤسسات المالية على اسس مختلفة عن الماضي، حيث ستكون اقدر على المنافسة.

#### ٤-٧-٢- الآثار السلبية للانفتاح:

١- منافسة غير متكافئة مع منافسين اقوياء يتمتعون بمزايا نسبية مرتفعة في الموارد المادية والبشرية والتكنولوجية.

٢- احتمال قيام المؤسسات الاجنبية بتجميع المدخرات الوطنية وتوجيهها لخدمة استثمارات اخرى في بلدانها الاصلية وذلك بالنظر لوجود فرص اكثر جاذبية واقل مخاطر هناك.

٣- فتح قنوات مشروعة لتسرب المدخرات المحلية لصالح استثمارات اجنبية.

٤- التأثير على كفاءة السياسات النقدية المتبعة بسبب مناخ الحرية الذي سيمنح للمؤسسات المالية.

أما بالنسبة للقطاع المصرفي، فاني لا اعتقد بان هذا القطاع، بكامل مؤسساته، سيكون قادرا على مواجهة المنافسة الاجنبية في حالة انفتاح واسع على الخارج وذلك بسبب صغر حجم الوحدات المصرفية العاملة فيه وضآلة مواردها المالية الذاتية والكلية ومحدودية مواردها البشرية وعدم مقدرتها على الانفاق الواسع في مجالات التدريب والتكنولوجيا لذا، فان سياسات الانفتاح التي يمكن قبولها في هذا المجال يجب ان تبقى محدودة خاصة في مجال تملك المؤسسات المالية وادارتها ومجال المشاركة في المنتجات المالية الاخرى، مثل شركات الوساطة المالية، ادارة الاصول، تملك الاسهم والسندات والمتاجرة بها وادارة صناديق الاستثمار المشترك وتفرع المؤسسات الاجنبية في الأردن، وان تسمح في المراحل الانتقالية بدخول الخبرات التي نفتقر إليها في السوق الأردني والتي نرى انها ستساعد على تطوير السوق المحلي.

#### ٤-٨- الآثار المحتملة لمنطقة التبادل الحر على الإقتصاد الأردني :

تكتسى مناطق التبادل الحر اشكالا وتحوى مضامينا مختلفة باختلاف التوليفات الممكن تركيبها من المتغيرات التالية:

١- تركيبة الأطراف المكونة لمنطقة التبادل الحر؛ دولتان؛ دولة من جهة

ومجموعة دول من جهة أخرى.

٢- مستوى النمو للطرفين المكونين لمنطقة التبادل الحر، مستوى نمو متقارب، مستوى نمو متفاوت.

٣- مستوى التكامل أو الاندماج الاقتصادي، في حالة قيام منطقة للتبادل الحر بين بلد ومجموعة أو بين مجموعتين قد تكون أحد المجموعات أكثر اندماجا وتكاملا من الطرف الثاني.

٤- قد تغطي منطقة التبادل الحر كافة فروع الإقتصاد كما يمكن أن تنحصر في أحد القطاعات أو بعضها (كالزراعة أو الصناعة).

أما المنطقة المقرر انشاؤها بين الاردن والاتحاد الأوروبي فهي تشمل على الأقل أربع مميزات وهي:

١- هي منطقة للتبادل الحر بين بلد من جهة ومجموعة بلدان من جهة أخرى.

٢- هي منطقة للتبادل الحر بين اقتصادات ذات مستويات نمو مختلفة.

٣- هي منطقة للتبادل الحر بين اقتصاد منعزل ومجموعة بلدان تكاد أن تكون في أرقى درجة من الاندماج والتكامل الاقتصادي.

٤- هي منطقة للتبادل الحر بين طرفين يطبقان سياسة جمركية متفاوتة بين الطرفين.

هذه الخصائص السابقة الذكر تجعل من منطقة التبادل الحر بين الأردن والإتحاد الأوروبي تخرج عن النطاق المعهود، إذ أنها تختلف عن الحالة الكلاسيكية المتمثلة في إلتقاء دولتين أو مجموعة دول ذات مستويات متشابهة فيما يتعلق بدرجة النمو والاندماج والحماية الجمركية حول مشروع إنشاء منطقة مشتركة للتبادل الحر. ويعود سبب التباين في هذا المشروع (منطقة التبادل الحر بين الأردن والاتحاد الأوروبي) إلى العناصر التالية:

١- الفرق الشاسع في مستوى النمو (حيث أن دخل الفرد الأوروبي يفوق بـ خمسة عشرة مرة دخل الفرد الاردني).

٢- الفرق الشاسع في النمو السكاني والاقتصادي والسياسي.

٣- الفرق الشاسع في مكانة الطرف عند الثاني، فالالاتحاد الأوروبي يمثل حوالي (٣٥%) من التجارة الخارجية الأردنية، بينما مكانة الإقتصاد الأردني تمثل حوالي (١,١%) من التجارة الخارجية للاتحاد الأوروبي.

ولا بد من الذكر أن الأردن يتمتع منذ عام (١٩٧٧) بنظام تفضلي غير متبادل فيما يتعلق بصادراته نحو الإتحاد الأوروبي، فقيام منطقة التبادل الحر بين الأردن والاتحاد الأوروبي ترجع بالأساس إلى رفع الحماية الجمركية على الصادرات الأوروبية القادمة إلى الأردن، مع العلم بأن الصادرات الأردنية (ما عدا بعض السلع) تتمتع بنظام الإعفاء منذ توقيع معاهدة التعاون في سنة (١٩٧٧). ويعد الأردن البلد الأقل نمواً والمثقل بالمشاكل الاقتصادية مدعو إلى رفع جميع وسائل الحماية تجاه المنتجات الأوروبية من دون تنازل واضح مقابل من الجانب الأوروبي، فهذا التوجه الحديث في العلاقات الأردنية الأوروبية يعد تنويجا لمسار اعتمده كلا الطرفين في تحديد سياستهما الخارجية؛ السياسية المتوسطة للإتحاد الأوروبي والسياسة الانفتاحية للإقتصاد الأردني المتطلع للإندماج في مسار العولمة.

وكباقي مناطق التبادل الحر الأوروبية المتوسطة، فإن المنطقة الأوروبية الأردنية تنحصر في السلع الصناعية، أما السلع الزراعية فبقيت على نفس الترتيب المنفق عليه في الاتفاقية الموقعة بينهما عام (١٩٧٧)، وسيعاد النظر فيها بعد مرور ثلاثة أعوام من بدء تنفيذ اتفاقية المشاركة الموقعة عام (١٩٩٧).

ويكون قيام منطقة التبادل الحر بين الأردن والاتحاد الأوروبي ممتد على مدى (١٢) سنة (١٩٩٩-٢٠١٠) وذلك حسب تدرج في رفع الحماية الجمركية والرسوم الأخرى.

إن انشاء منطقة تجارة حرة بين الأردن والاتحاد الأوروبي يتمخض عنه أساسا إلغاء أساليب الحماية الاقتصادية تجاه السلع الأوروبية، وتقدر تأثيرات منطقة التجارة الحرة أولاً بمدى ارتباط التجارة الخارجية بالمبادلات مع الإتحاد الأوروبي، ويمكن تقييم هذا الارتباط بالنظر إلى مكانة الإتحاد الأوروبي في المستوردات والصادرات. حيث تمثل الصادرات الأردنية إلى دول الإتحاد

الأوروبي حوالي (٥%) من مجمل صادرات الأردن، في حين تمثل مستوردات الأردن من دول الإتحاد الأوروبي بحوالي (٣٥%) من مجمل مستوردات الأردن.

#### ٤-٨-١- التأثيرات السلبية لمنطقة التجارة الحرة:

##### ١- تحويل التجارة الخارجية (Diversion Of Trade):

إن إلغاء الحماية الجمركية بين الأردن والاتحاد الأوروبي من شأنه أن يخلق تميزا لصالح الإتحاد الأوروبي، ويكون هذا التميز غير مبني على قدرة تنافسية للإتحاد الأوروبي تفوق قدرات بقية البلدان بل مركزا على مزايا جمركية تفضيلية، حيث أنه إذا لم تتبع السياسة الجمركية تجاه بقية بلدان العالم نسق تحرري متناسق مع التدرج المعتمد لرفع الحماية الجمركية تجاه الإتحاد الأوروبي، فهذه الوضعية من شأنها أن تفسح المجال لتحويل التجارة لصالح مصدرين اوروبيين أقل كفاءة من منافسين عالميين.

ففي حالة الأردن فإنه من المتوقع حدوث تحويل في التجارة لصالح دول الإتحاد الأوروبي وخاصة بأن (٣٥%) من مستوردات الأردن تأتي من دول الإتحاد الأوروبي.

##### ٢- المستوى الإقتصادي والاجتماعي:

أن إلغاء الحماية الجمركية يهدد النشاطات الإقتصادية غير التنافسية بالاندثار وهذا الأثر من شأنه أن يخلق توترا في سوق العمل واستفحال حالة البطالة في البلد التي يحدث فيها اندثار لبعض النشاطات الانتاجية نتيجة مواجهتها لمنافسة المنتجات الأوروبية.

##### ٣- مستوى الإيرادات الحكومية:

إن إلغاء الحماية الجمركية ينتج عنه انخفاض هام في الموارد المالية المتأتية للميزانية العامة للدولة، حيث تمثل الرسوم الجمركية فسي الأردن موردا هاما تتجاوز أهمية مردود جميع الضرائب المباشرة، حيث تمثل الرسوم الجمركية في



الأردن حوالي (٢٠%) من مجمل إيرادات الدولة،<sup>(٢١)</sup> مما يعني الاستغناء عن جزء كبير من موارد ميزانية الدولة وبالتالي احتمال انخفاض موازي في النفقات العامة.

#### ٤-٨-٢- التأثيرات الإيجابية:

إن التأثيرات الإيجابية لمنطقة التجارة الحرة تتمحور حول ارتفاع الكفاءة الاقتصادية، وخاصة إن التجارة الحرة بين الإتحاد الأوروبي والأردن لن تصحبها فرص تصديرية جديدة بالنظر لما أتاحته اتفاقية التعاون المبرمة في عام (١٩٧٧)، حيث أن تحسين القدرة التنافسية للمنشآت الأردنية يقابله انخفاض الرسوم الجمركية على المستوردات الأخرى من دول الإتحاد الأوروبي مما يشكل منافسة أكبر لها. غير أن التدفق للإستثمار الأجنبي الخارجي يمثل حجة أكثر تداول عند تحليل مزايا منطقة التجارة الحرة، لكن العناصر الأساسية والأكثر أهمية لإستقطاب الإستثمار الخارجي هي الحوافز الاقتصادية المصاحبة لإقامة منطقة التجارة الحرة، حيث إن رفع الحواجز الجمركية من شأنه أن يخلق أسواقا جديدة وبالتالي فرص استثمار جديدة وهذا ما نتيجته اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية والاستفادة من مزايا هذا السوق الكبير، رغم أن هذا السوق كان مفتوحا له في السنوات السابقة منذ عام (١٩٧٧) وعدم استفادة الأردن منه بدرجة كبيرة في الفترة السابقة، وبالتالي فإن نجاح منطقة التجارة الحرة بين الأردن والإتحاد الأوروبي يبقى رهين تدفقات الإستثمار الخارجي المباشر، الذي سيلعب دورا كبيرا لسيرورة إنشاء منطقة التجارة الحرة، فالتدفقات المالية الأجنبية تكون بمثابة المحرك الضروري لتعجيل مسيرة النمو الإقتصادي متفادين بذلك وضع الركود الناتج عن عملية الانفتاح الإقتصادي ومواجهة الأنشطة الداخلية للمنافسة الخارجية، نتيجة انخفاض نفقات الحكومة نتيجة انخفاض إيراداتها وعدم التدخل الحكومي المباشر في الإنتاج، كما أن الإستثمارات الأجنبية ستعوض قصور الموارد المحلية عن تلبية المتطلبات اللازمة لبرامج التنمية في الدولة.

#### ٤-٩- الآثار المحتملة للمشاركة الأردنية الأوروبية على اتجاهات التجارة

##### الخارجية:

إن العلاقات التجارية الأردنية الأوروبية تعود إلى عقود سابقة، قام الأردن من خلالها بالتعامل والاستفادة من المنتجات الأوروبية المصنعة من أجل بناء إقتصاده صناعيا وزراعيًا، حيث أن الأردن يستورد من الإتحاد الأوروبي حوالي (٣٥%) من مجمل مستورداته، في حين أنه يصدر إليه حوالي (٥%) من مجمل صادراته، وذلك إن الصادرات الأردنية تعتمد بدرجة كبيرة على عوامل أخرى، حيث أن (٣٥%) من صادرات الأردن تتركز في أسواق عربية مجاورة كالسعودية والعراق والامارات<sup>(٢٢)</sup>، ثم تليها الهند التي تعد من أكبر الدول المستوردة من الأردن، حيث مثلت صادرات الأردن إلى الهند حوالي (٢٠%) من مجمل الصادرات<sup>(٢٣)</sup>، ويعود السبب في انخفاض نسبة التصدير إلى الدول الصناعية كالإتحاد الأوروبي والولايات المتحدة واليابان إلى عوائق فنية متعلقة بالموصفات والمقاييس المطلوبة من قبل المصدر الأردني لمنتجاته.

اقام عادل عبدالله<sup>(٢٤)</sup> بحساب مؤشر انسجام التجارة (Trade Similarity Index) لمجموعة من الدول الاسلامية ومقارنتها مع مؤشرات التجارة الخارجية لبعض الدول الصناعية (الدول الصناعية هي فرنسا والمانيا وبريطانيا والولايات المتحدة وامريكا، أما الدول الاسلامية فهي الأردن والامارات العربية المتحدة والبحرين والجزائر والسعودية والسودان وسوريا والصومال وسلطنة عمان وقطر والكويت وليبيا ومصر والمغرب واليمن واندونيسيا وماليزيا وباكستان وتركيا) انظر جدول رقم (٤-١٠) و (٤-١١) و (٤-١٢).

ومن خلال حساب المؤشر السابق كانت النتائج التالية:

- ١- الدول الصناعية التي تمتاز بكبر إقتصادها وتنوع صادراتها لها مؤشر انسجام تجاري مرتفع نسبيا مقارنة مع الدول النامية ذات الاقتصاديات غير المتنوعة من ناحية الصادرات حيث كانت قيمة المؤشر (TS) للدول الصناعية

أعلى من الدول الأخرى كمصدرين حيث كانت قيمة  $TS$  للدول الصناعية تقع ما بين (0.4) و(0.5)<sup>(٢٥)</sup>.

٢- معظم الدول الإسلامية كانت قيمة مؤشر انسجام التجارة لها أقل من (0.2) مما يعني انخفاض أو عدم وجود انسجام في التجارة مع الدول الأخرى حيث كانت هذه القيمة للدول كمصدرين مثل تركيا، الكويت، باكستان، السعودية، المغرب، الاردن، الصومال، اليمن والسودان. أما من ناحية الدول كمستوردين فإن هذه الدول هي السعودية، ماليزيا، الكويت، الجزائر، مصر، قطر، الصومال، السودان وليبيا، ويعود السبب في ذلك أن معظم الدول الإسلامية السابقة الذكر تستورد أو تصدر مجموعة منخفضة من السلع مما يخفض من درجة النقاء مع مجموعة كبيرة من السلع.

٣- تعد سوريا والامارات وماليزيا من الدول الإسلامية التي ترتفع فيها نسبة التصدير وإعادة التصدير (*Intra - industry trade*). حيث أن هذه الدول تقوم بتصدير كميات كبيرة وتستورد كميات كبيرة من نفس السلع حيث كانت قيمة انسجام التجارة تقع ما بين (0.51) و(0.78)، أما لباقي الدول الإسلامية فقد كانت أقل من (0.2).

٤- تعتبر الدول المتوسطية التي حصلت أو على وشك الحصول على منطقة تجارة حرة مع الإتحاد الأوروبي (تونس، المغرب، الاردن، مصر، الجزائر، وسوريا) من الدول التي تنسجم صادراتها بالمتوسط مع مستوردات الدول الصناعية بشكل أفضل من غيرها.

٥- أن إقامة تجارة حرة بين الإتحاد الأوروبي والدول المتوسطية ستسبب الضرر تجاريا لكل من سوريا، اندونيسيا، المغرب، باكستان، تركيا والجزائر وسلطنة عمان وليبيا ومصر نتيجة تحول التجارة عنها لصالح دول الإتحاد الأوروبي.

٦- عند حساب مؤشر انسجام التجارة للدول المتوسطية مقارنة مع كافة الدول الأخرى وجد أن هذا المؤشر منخفض جدا لهذه الدول كمصدرين

ومستوردين ولكن بالمتوسط كانت سوريا وتونس لها أفضلية مقارنة مع بقية الدول المتوسطة في كافة السلع.

٧- من جهة الصادرات، كانت مصر وتونس لها أفضلية وانسجام أفضل من الدول المتوسطة الأخرى مع مستوردات الدول الأخرى منهم في إنتاج كافة السلع والقطاعات غير الحساسة، بينما كانت الأردن والمغرب لها أفضلية تقريبية مع الدول الأخرى بالنسبة للقطاعات الحساسة.

٨- من جهة المستوردات، كانت الأردن وسوريا لها أفضلية نسبية في الاستيراد من الدول الأخرى بكافة السلع والقطاعات غير الحساسة، بينما كانت تونس والمغرب لها أفضلية بالنسبة للقطاعات الحساسة.

٩- بالمعدل كانت تونس، الجزائر ومصر أفضل شريك بالتجارة مع الدول الصناعية في كافة السلع بينما كانت الأردن وتونس وأحيانا سوريا ومصر أفضل شريك تجاري مع الدول الإسلامية.

١٠- من جهة الصادرات، كانت كل من مصر، تونس، الجزائر وسوريا صادراتها نسبيا تتسجم مع مستوردات الدول الصناعية والدول الإسلامية بكافة السلع والقطاعات غير الحساسة، أما في القطاعات الحساسة، كانت المغرب، تونس وسوريا صادراتها تتسجم نسبيا مع الدول الصناعية بينما الأردن كانت صادراته نسبيا تتسجم تجاريا مع الدول الإسلامية.

١١- من جهة المستوردات، كانت قيمة مؤشر انسجام التجارة للدول المتوسطة الستة قريبة من بعضها بالتجارة مع الدول الصناعية (تقع ما بين 0.31-0.55) بينما كانت سوريا، الأردن، المغرب لها انسجام أفضل نسبيا مع الدول الإسلامية من الدول المتوسطة الأخرى خاصة بالقطاعات غير الحساسة وكافة السلع.

١٢- كما سبق نلاحظ أن احتمالية حدوث تصدير من الدول المتوسطة بالقطاعات الحساسة أضعف من القطاعات غير الحساسة ما عدا للأردن والمغرب ولكن هذا لا يعني أن ذلك سيؤدي إلى حدوث ضرر من جراء ذلك بل أن الخوف يعود إلى القيود والشروط التي وضعها الإتحاد الأوروبي التي تمنع من التصدير.

مما سبق نلاحظ أن الدول المتوسطية العربية بما فيها الأردن تعاني من ضعف في جانب الصادرات، حيث لوحظ أن مؤشر انسجام التجارة لها منخفض جدا لدرجة أنه يمكن اعتبار أن احتمالية حدوث تجارة مع الإتحاد الأوروبي بشكل خاص صعب واطمالية زيادة صادرات الأردن إلى دول الإتحاد الأوروبي يكاد يكون مستحيلا وذلك لأن هيكل صادرات الأردن إلى العالم الخارجي يختلف بدرجة كبيرة عن مستوردات دول الإتحاد الأوروبي ولكن صادرات دول الإتحاد الأوروبي المتنوعة والمختلفة تكاد تكون شبيهة لمستوردات الأردن من العالم الخارجي، مما ينعكس سلبا على اقتصاد الأردن، وسيؤدي إلى زيادة المستوردات الأردنية من دول الإتحاد الأوروبي مع حدوث انحراف في التجارة لصالح مصدرين من دول الإتحاد نتيجة التخفيض الجمركي على تلك المستوردات تدريجيا، كما أن اطمالية زيادة الصادرات الأردنية إلى دول الإتحاد سيكون ذلك على حساب التصدير إلى أسواق أخرى عربية او اسلامية، وذلك إذا كانت السلع الأردنية الصناعية منافسة وضمن المقاييس والشروط الأوروبية. كذلك فإن الأردن سيلقي منافسة كبيرة في التصدير للإتحاد الأوروبي من الدول المتوسطية المجاورة التي لها نفس الأفضلية بالتعامل مع الإتحاد الأوروبي.









## هوامش الفصل الرابع :

- 1- 1- The New Euro –Mediterranean Economic Area, study written By The Club De Bruxelles, Under The Direction of Noureddine Fridhi & Jean Quatremer, 1996, p. p 14-16.
- ٢- نفس المصدر السابق.
- ٣- نفس المصدر السابق.
- ٤- نفس المصدر السابق.
- ٥- نفس المصدر السابق.
- ٦- نفس المصدر السابق.
- ٧- نفس المصدر السابق.
- ٨- نفس المصدر السابق.
- ٩- نفس المصدر السابق.
- 10- Euro-Mediterranean Bulletin On Short –term Indicators, General Statistics, 1997, p. p 48-51.
- ١١- اتفاقية الشراكة الأردنية الأوروبية، تقرير شامل عن الوضع الحالي للمفاوضات، وزارة التخطيط، تشرين ثاني، عام ١٩٩٦، ص ص ٤-٩.
- ١٢- نفس المصدر السابق، ص ٧-٩.
- ١٣- نفس المصدر السابق، ص ٧-٩.
- ١٤- نفس المصدر السابق، ص ٨.
- ١٥- انظر الشاذلي العياري، تحليل نقدي على ضوء اتفاقية الشراكة الأوروبية التونسية، ص (٥-٦٥) من بحوث اقتصادية عربية، العدد الخامس، ١٩٩٦.
- ١٦- أكرم كرمول، الصناعة الأردنية في ظل اتفاقيات الشراكة الأوروبية وتحرير التجارة الدولية، ورقة مقدمة إلى مؤتمر غرفة صناعة عمان حول الشراكة الأوروبية الأردنية، عمان، (٢٢/٢٣-٩-١٩٩٧).
- ١٧- نفس المصدر السابق .
- ١٨- البنك المركزي الاردني، النشرة الاحصائية الشهرية، ١٩٩٧.
- ١٩- تيسير عبد الجابر، اتفاقية المشاركة بين الأردن والاتحاد الأوروبي، ندوة رجال الاعمال الاردنيين حول الشراكة، عمان ٢٤-٢٦/١١/١٩٩٧.
- ٢٠- محمد النسور، القطاع الصناعي التصديري في الاردن، المعوقات والاستراتيجيات، مؤسسة تنمية الصادرات والمراكز التجارية الاردنية، عمان، ١٩٩٧.
- ٢١- البنك المركزي الاردني، النشرة الاحصائية الشهرية، ١٩٩٧.

٢٢- نفس المصدر السابق.

٢٣- نفس المصدر السابق.

24-Adil Abdalla, The Impact of Euro- Mediterranean Partnership On Trade Intrests Of The OIC Countries, Arab Planing Institute,Kuwait,1998.

وتم حساب المؤشر عن طريق المعادلة التالية:

$$TS_{ij} = X_i M_j / |X_i| |M_j|$$
$$= \frac{\sum_n x_{in} m_{jn}}{\sqrt{\sum_n x_{in}^2 \sum_n m_{jn}^2}}$$

حيث أن:

$TS_{ij}$ : مؤشر انسجام التجارة للدولة (i) من السلعة (n).

$X_{in}$ : صادرات الدولة (i) من السلعة (n).

$M_{jn}$ : مستوردات الدولة (j) من السلعة (n).

هذا ويأخذ هذا المؤشر قيمة ما بين الصفر والواحد صحيح حيث أن قيمة

(صفر) تعني أنه لن يكون هناك تجارة بين الطرفين حيث إن صادرات الدولة

الاولى تختلف اختلافا كاملا عن مستوردات الدولة الأخرى.

وكلما ارتفعت هذه القيمة كلما زادت نسبة احتمالية حدوث تجارة بين الدولتين.

٢٥- انظر نفس المصدر السابق، ص ٧-٩.

## الفصل الخامس

تقييم القطاع الصناعي الأردني

لإتفاقية المشاركة وبنودها

## الفصل الخامس

### تقييم القطاع الصناعي الأردني لإتفاقية المشاركة وبنودها

١-٥: مقدمة

يشهد العالم ونحن على مشارف نهاية القرن العشرين تحركات اقتصادية على مستوى اقليمي ودولي، متمثل في تشكيل كتلتا اقتصادية ومالية كبيرة في مناطق مختلفة من العالم؛ لا غنى للأردن عن التعامل معها بشكل أو بآخر، كما تعالت الأصوات التي تدعو إلى تحرير التجارة العالمية وإزالة الحواجز الجمركية والتشريعية الماثلة أمامها، من خلال تأسيس منظمة التجارة العالمية (WTO)، والتي تتبنى اتفاقيات توجب تخفيف القيود على التبادل التجاري السلعي والخدمي، وإزالة المعوقات التي تحول دون انسياب التجارة، لا سيما من حيث إزالة كل أنواع الدعم للمنتجات بمختلف أنواعها.

ولقد أشارت الدراسات الاقتصادية الغربية منذ مطلع السبعينات من هذا القرن إلى وجود علاقة ايجابية بين الحرية التجارية والنمو الاقتصادي، وأكدت في الثمانينات على علاقة الحرية التجارية بالنمو الاقتصادي بشرط التخصص وفق مبدأ الميزة النسبية<sup>(١)</sup>، واعتبرت هذه الدراسات أن تحرير التجارة الخارجية هو الأداة الفعالة في تطوير التنافس الدولي للدول النامية، كما اعتقدت أن تباطؤ الدول النامية في تحرير التجارة، سيؤخرها عن اللحاق بالدول المتقدمة<sup>(٢)</sup>، كما أكد صندوق النقد الدولي في تقريره لعام (١٩٩٢)، أن الدول النامية التي طبقت برامج التصحيح الاقتصادي وتحرير التجارة، قد بدأت بقطف ثمار هذا التحرير<sup>(٣)</sup>، حيث اعتبر انخفاض معدل الحماية الجمركية هو المقياس الرئيسي للحرية التجارية، هذا من جهة، ومن جهة أخرى فقد أشارت بعض الدراسات الأخرى إلى أنه لا يوجد دليل على علاقة بين التحرير التجاري والنمو الاقتصادي، فقد أشارت دراسة (Taylor-1991)، أن اتباع الدول النامية لاستراتيجية التحرير التجاري، في ظل الأوضاع غير المستقرة التي تعاني منها معظم الدول النامية، لا يعد عقلانياً، وأن هذه الدول لن تجني من هذه الاستراتيجية سوى الخسائر واقترح على هذه الدول

استمرار اتباع استراتيجية الإتجاه الداخلي (Inward-Oriented Strategy) إلى أن تتخلص من مشاكلها.<sup>(٤)</sup>

ورغم تضارب الآراء والدراسات حول التحرير التجاري، فإن البنك الدولي استمر في طرح هذه الاستراتيجية على الدول النامية، وهذا يؤكد إن الغاية الرئيسية للدول المتقدمة من التحرير التجاري هي اقحام البلدان النامية في منظمة التجارة العالمية، وتجهيز هذه الدول لامتناس الكساد الذي تعيشه اسواق الدول المتقدمة.

وفي ظل هذه المتغيرات إتجه الأردن نحو عولمة اقتصاده، فانتهج برامج التصحيح الإداري والاقتصادي منذ عام (١٩٨٩)، وتقدم بطلب للانضمام لمنظمة التجارة العالمية، ووقع اتفاقية شراكة مع الإتحاد الأوروبي، حيث دعا البنك الدولي في تقريره عن الأردن عام (١٩٩٤)، إلى ضرورة تحرير التجارة الخارجية الاردنية في نهاية برامج التصحيح الاقتصادي، واعتبر التحرير التجاري المحرك الرئيسي لفترة ما بعد التصحيح.<sup>(٥)</sup>

وقع الأردن مع دول الإتحاد الأوروبي اتفاقية مشاركة، جاءت ضمن توجهات الأردن إلى عولمة اقتصاده، وتوجهات الإتحاد الأوروبي الجديدة نحو الدول المتوسطة غير الأعضاء في الإتحاد الأوروبي ولهذه الاتفاقية آثار عدة على الإقتصاد الأردني. وقبل أن نقوم بتحليل وتقييم رأي قطاع الصناعة بالاتفاقية لا بد من ذكر بعض المؤشرات الرئيسية لقطاع الصناعة الأردني.

## ٥-٢ قطاع الصناعة الأردني:

يعد قطاع الصناعة الأردني أحد الروافد الرئيسية للإقتصاد الأردني والدخل القومي، فقد زادت قيمة انتاجه عام (١٩٩٤) عن (١٧٠٠) مليون دينار ونما بنسبة (٥,١%) عام (١٩٩٦)، وأصبح مصدرا لتشغيل مائة وعشرين الف عامل، وتتوعدت منتجاته، وتوفرت معظم خدماته التحتية، وساهم القطاع التحويلي بحوالي (١٧%) من الناتج المحلي الاجمالي لعام (١٩٩٦)، وبلغ دخل الفرد الأردني الاجمالي (١٦٣٠) دولار لعام (١٩٩٦)، وبلغت الصادرات الصناعية حوالي

(٦٢%) من قيمة إجمالي الصادرات الوطنية لنفس العام،<sup>(٦)</sup> إلا أن هذا القطاع ما زال يعاني من تأثير بعض المشاكل الاقتصادية المزمنة بالرغم من تبني الأردن برامج تصحيح لإقتصاده منذ عام (١٩٨٩) ومن هذه المشاكل، العجز المزمن في الميزان التجاري الذي بلغ حوالي (٥٠%) من الناتج القومي الاجمالي (بواقع ١,٨١ مليار دينار لعام ١٩٩٦) نظرا لمحدودية الأسواق وزيادة المستوردات التي بلغت ثلاثة اضعاف الصادرات،<sup>(٧)</sup> تآدي القيمة المضافة للناتج الصناعي التحويلي بسبب محدودية الموارد والمدخلات، ضعف الانتاجية، ومحدودية الأسواق.

ولقد عملت القطاعات الصناعية في الأردن خلال العقود الماضية في ظروف احمائية، نشأت فيها الصناعة نشأة متواضعة، وبعيدة عن أجواء المنافسة الدولية، الأمر الذي ساهم باعدادها لخدمة السوق المحلي، دون أخذها لمعايير الجودة العالمية.

وتعتبر الصناعة الاستخراجية مثل الفوسفات والبوتاس والأسمدة من أهم الصناعات التصديرية، بالإضافة إلى صناعة الأدوية إلا أن هذه الصادرات تعتمد على أسواق تقليدية ومجاورة في معظمها مما يجعلها عرضة لمخاطر تقلبات هذه الأسواق وخاصة في ضوء التطورات الدولية السريعة والداعية لتحرير التجارة الدولية، والتي يمكن إذا أحسن استغلالها أن تفتح لهذه الصناعة اسواقا جديدة.

ومن المطمئن بعض الشيء أن بعض الصناعات الاردنية تمكنت مؤخرا من الحصول على معايير الجودة العالمية (ISO-9000)، كما أن هناك اقبالا كبيرا من صناعات أخرى نحو ذلك، ويقدر عدد الشركات الاردنية الحاصلة على شهادة (ISO - 9000) حوالي (١١٥) شركة، ومن أهم المعوقات أو المشاكل التي يعاني منها قطاع الصناعة الأردني هي:

#### ١ - الخلل الهيكلي في ميزان التجارة الخارجي:

اول هذه المشاكل، وهي تزايد المستوردات من المواد الخام والسلع الوسيطة الداخلة في الانتاج، الأمر الذي يعرض إلى استيراد التضخم (Imported Inflation) من دول المنشأ المصدرة للمواد الخام والسلع الوسيطة،

حيث ارتفعت مستوردات الأردن من المواد الخام والسلع الوسيطة بنسبة (٤٢%) خلال الفترة (١٩٩٢-١٩٩٦) من (١,١٦٣) مليون دينار عام (١٩٩٢) إلى (١,٦٥٠) مليون دينار عام (١٩٩٦).

## ٢- التمويل لأغراض الاستثمار:

إن ارتفاع كلفة الاستثمار تعمل على عكس كل معايير الجدوى لإنشاء المشاريع الاستثمارية، حيث أن الحفاظ على سعر صرف للدينار مقابل الدولار، وإبقاء أسعار الفوائد مرتفعة أدى إلى انعكاسات سلبية على الاستثمار في المشاريع الانتاجية. حيث أن ارتفاع سعر الفائدة عند الاقتراض أعاق مؤشر ربحية دراسات جدوى المشاريع لإرتفاع كلفة الاستثمار، ولقد انخفضت أعداد الشركات الصناعية المسجلة من حيث العدد ورأس المال، فمن حيث العدد، انخفضت أعداد الشركات المسجلة من (٨١٣) شركة عام (١٩٩٢) لتصل إلى (٣٠١) شركة عام (١٩٩٦)، أي بمعدل حوالي (٦٢%) خلال الفترة (١٩٩٢-١٩٩٦)، أما من حيث رؤوس الأموال للشركات الصناعية المسجلة فقد انخفض من (١٠١) مليون دينار عام (١٩٩٢) إلى (٢٨,٥) مليون دينار عام (١٩٩٦)، أي بمعدل حوالي (٧٢%) لنفس الفترة السابقة.

## ٣- معوقات فنية (Technical)

يتفشى قطاع الصناعة العديد من المعوقات الفنية ومن أهمها:

- أ- عدم توفر العمالة المهنية والمتخصصة.
- ب- ارتفاع كلفة الوصول إلى الأسواق الدولية.
- ج- ضعف خدمات البنية التحتية (كهرباء، مياه)، التي يحتاجها قطاع الصناعة.
- د- صغر السوق الاردني، وبالتالي عدم الاستفادة من مزايا الانتاج الكبير (Mass Production).

هـ- ضعف ثقة الشركات العالمية والمستهلك الأجنبي بالمنتجات الأردنية، وذلك بسبب قلة الشركات التي حصلت على شهادة الأيزو (ISO-9000) لتوكيد الجودة، وعدم وجود معيار للجودة في باقي الشركات الصناعية. ولا بد من الإشارة، إلا أنه لا بد من معالجة المعوقات السابقة من أجل تقليص التحديات التي ستواجه هذا القطاع نتيجة لتحرير التجارة، والدخول باتفاقية شراكة مع الإتحاد الأوروبي.

### ٣-٥ تقييم قطاع الصناعة لإتفاقية المشاركة:

تلعب إتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية دورا بارزا وتحديا كبيرا على الإقتصاد الوطني بشكل عام وقطاع الصناعة بشكل خاص، وخاصة إن الإتفاقية تهدف إلى إقامة منطقة تجارة حرة بين الطرفين بحلول عام (٢٠١٠)، من خلال إلغاء الرسوم الجمركية من قبل الإتحاد الأوروبي على المنتجات الصناعية الأردنية مباشرة عند دخول الإتفاقية حيز التنفيذ وإلغاء الرسوم الجمركية الأردنية على المنتجات السلعية الصناعية الأوروبية المنشأ تدريجيا حتى تصل الصفر عام (٢٠١٠)، مما يترتب على ذلك تحديا كبيرا ومنافسة للصناعات الأردنية، والتخوف من اندثار بعض الصناعات غير التنافسية على المستوى الدولي، مع توقعات زيادة في الصادرات الأردنية نتيجة فتح الاسواق الأوروبية أمام منتجاتها لذلك لا بد من معرفة تقييم القطاع الصناعي للإتفاقية، من خلال التحليل الاحصائي للإستبانة التي تم توزيعها على المنشآت الصناعية الكبرى في الأردن. (تمت عملية تعبئة الاستبيان من خلال المقابلة الشخصية من قبل الباحث لبعض مدراء الشركات الصناعية، ومختصين في الشركات الصناعية في أقسام البحث والتطوير والدراسات).

وتناولت الاستبانة والتحليل اجزاء رئيسة ثلاثة تتعلق بالصادرات الأردنية، والصناعة، والاستثمار في الاردن، انظر جدول رقم (٥-١)، (٥-٢)، (٥-٣)، (٥-٤) وسنتناول في تحليلنا اللاحق الاجزاء الرئيسية الثلاثة:

أ- الصادرات الأردنية:



من أهم الأهداف المتوخاة للاتفاقية هو العمل على زيادة الصادرات الأردنية إلى الخارج، بل إن نجاح الاتفاقية يتوقف على مدى تطور الصادرات الأردنية. ومن خلال التحليل الإحصائي كانت النتائج التالية:

١- تهدف الاتفاقية إلى إقامة منطقة تجارة بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي خلال فترة انتقالية مدتها اثني عشر عاما، وذلك من خلال تحرير التجارة عن طريق إلغاء الرسوم الجمركية لكلا الطرفين عن منتجاتهم، مما يفتح المجال أمام المنتجات الأردنية للدخول إلى الأسواق الأوروبية الكبيرة والواسعة، حيث إن حوالي (٥٨,٢%) من الصناعيين المشمولين بالعينة يعتقدون أن الاتفاقية بشكلها المتفق عليه ستؤدي إلى زيادة الصادرات الأردنية إلى دول الإتحاد الأوروبي، مما ينعكس ايجابا على مستوى الانتاج والتشغيل، وتخفيض العجز التجاري مع الإتحاد الأوروبي بشكل خاص، وقد أظهرت النتائج بأن مستوى الصادرات الأردنية سيرتفع نتيجة الاتفاقية بشكل متوسط (٢,٥) أما أثر الرسوم الجمركية على كمية الصادرات الأردنية إلى الإتحاد الأوروبي فقد أشار حوالي (٦٥,٥%) من الصناعيين المشمولين بالعينة إن إلغاء هذه الرسوم من قبل الإتحاد الأوروبي سيؤدي إلى زيادة الصادرات الأردنية لدول الإتحاد الأوروبي. واطهرت النتائج أيضا ان مستوى زيادة الصادرات إلى الإتحاد الأوروبي سستزداد بشكل متوسط نتيجة إلغاء الرسوم الجمركية من قبل الإتحاد الأوروبي (٢,٨٤)، مما يؤثر ايجابا على ميزان المدفوعات الأردني وميزان التجارة الخارجية. كما وجد أن هناك ارتباط قوي بين الاعتقاد السائد من قبل الصناعيين حول زيادة الصادرات الأردنية جراء الاتفاقية وزيادتها جراء تخفيض أو إلغاء الرسوم الجمركية من قبل الإتحاد الأوروبي، حيث كان معامل ارتباط بيرسون (٠,٧٠٦) ، ومعامل ارتباط الرتب (٠,٧١) وبمستوى أهمية عال (١٠٠%) ، مما يعزز الاعتقاد السائد بأن الاتفاقية لها آثار ايجابية على الصادرات الأردنية في حالة إلغاء الأوروبيين للرسوم الجمركية على السلع الأردنية.

٢- يتوقف تطور الصادرات الأردنية ونموها إلى دول الإتحاد الأوروبي على مدى تقيد قطاع الصناعة (رجل الأعمال الأردني) بالتنوع والمقاييس

والمواصفات الدولية التي تتطلبها الأسواق الأوروبية والالتزام بتحقيق الشروط الخاصة بقواعد المنشأ سواء للسلع المتحصلة كلياً أم جزئياً ويعتمد ذلك على قدرة قطاع الصناعة على تلبية نسبة القيمة المضافة في السلعة المصنعة في الأردن لكي تتمتع بالاعفاءات المتفق عليها، وحيث إن الشروط السابقة الذكر تقف معوقاً أساسياً أمام صادرات الأردن، فقد أشار حوالي (٣٦,٤%) من الصناعيين المشمولين بالعينة بأن إصدار شهادة إثبات المنشأ (EURO-1) من قبل المصدر الأردني، ستعمل على عرقلة التصدير إلى دول الإتحاد الأوروبي بشكل متدني (٢,١)، في حين أشار حوالي (٥٤,٥%) من الصناعيين المشمولين بالعينة أن الشروط الخاصة بقواعد المنشأ للسلع المتحصلة كلياً (سلع ناشئة بالكامل في الأردن) والتي وضعها الإتحاد الأوروبي كشرط إضافية في الاتفاقية، ستعمل على عرقلة الصادرات الأردنية بشكل متوسط (٢,٨)، أما بالنسبة للشروط الخاصة بقواعد المنشأ المتحصلة جزئياً (أي إجراء المعالجة أو التجهيز الكافي على المنتج) فإن حوالي (٦٠%) من الصناعيين يعتقدون، إن تلك الشروط ستعمل على عرقلة التصدير إلى دول الإتحاد الأوروبي، بشكل متوسط (٢,٨)، وبالتالي عدم الاستفادة من المزايا الممنوحة بالاتفاقية والاستفادة من مزايا السوق الكبير في أوروبا، فقد أشار حوالي (٩٢,٧%) من الصناعيين المشمولين بالعينة بأن نسبة القيمة المضافة للسلعة المصنعة في الأردن المطلوبة من قبل الإتحاد الأوروبي تعد مرتفعة (٣,٨).

٣- إن منح الأردن لتراكم المنشأ مع بعض الدول المجاورة، وذلك من خلال اتفاقات تبادل حرة بينهم سيساهم في تحسين قطاع الصناعة وذلك من خلال رفع نسبة القيمة المضافة على المنتج وبالتالي تحقيق الشروط الخاصة التي يطلبها الإتحاد الأوروبي بالنسبة لصناعة المنتج، وبالتالي سهولة دخوله إلى الأسواق الأوروبية، فقد أشار حوالي (٦١,٨%) من الصناعيين بأن السماح للأردن بتراكم المنشأ مع دول مختارة سيعمل على زيادة الصادرات الأردنية إلى دول الإتحاد الأوروبي بشكل متوسط (٢,٧)، مما ينعكس إيجاباً على الإقتصاد من ناحية الإنتاج والتشغيل. ولقد عبر حوالي (٧٦,٤%) من العينة عن رغبتهم في الحصول على

المواد الأولية الداخلة في الانتاج من دول اوروبية حيث أظهرت النتائج أن متوسط الرغبة للحصول على مواد أولية من الإتحاد الأوروبي متوسطه (٣,٢) ومن جهة أخرى فقد أشار حوالي (٢٩%) فقط من العينة إلى رغبتهم في استيراد منتجات نهائية من دول الإتحاد الأوروبي بديله ومنافسة للسلع المحلية بمتوسط (١,٤)، ويعود سبب انخفاض هذه النسبة إلى رغبة الصناعيين الاردنيين بحماية الصناعة المحلية وتشجيعها.

٤- يتوقف نجاح هذه الاتفاقية على قدرتها على تحسين كمية الصادرات الاردنية المصدرة إلى الخارج، ولذلك فقد أعتمد حوالي (٦٠%) من الصناعيين المشمولين بالعينة بأن مدى تقيد المنتج الأردني بالاتفاقية والشروط الاضافية عليها ستعمل على زيادة كمية الصادرات الاردنية إلى العالم الخارجي بشكل متوسط (٢,٩) وانحراف معياري (١,٢٧) مما ينعكس ايجابيا على رفاهية الافراد.

٥- يميل الصناعيون في الأردن إلى رفض الشروط الاضافية التي تنص عليها الاتفاقية حيث وجد انه ليس هناك ارتباط بين الاعتقاد السائد من قبل الصناعيين بقبولهم الاتفاقية وتوقعاتهم حول دورها في زيادة مستوى الصادرات الاردنية، وبين الاعتقاد السائد بان الشروط الأخرى مثل اصدار اثبات منشأ (Euro-1)، ونسبة القيمة المضافة سواء للسلع الناشئة بالكامل أو جزئياً داخل الأردن ستعمل على عرقلة الصادرات إلى الخارج. فقد كان معامل ارتباط بيرسون منخفض جدا بين أي مجموعتين (٠,١٦)، (٠,٠١٨)، (٠,٠٤)، على التوالي، ومستويات أهمية مختلفة (٠,٢٤)، (٠,٨٩)، (٠,٧٧) على التوالي.

من جهة أخرى، وجد ان هناك علاقة نسبية قوية بين الاعتقاد السائد من قبل الصناعيين بأن الاتفاقية بشكلها ومضمونها الحالي ستعمل على زيادة كمية الصادرات إلى الإتحاد الاوروبي، والاعتقاد السائد بأن زيادة الصادرات إلى العالم الخارجي تأتي جراء تقيد الصناعي الأردني بتنفيذ بنود هذه الاتفاقية، حيث كان معامل ارتباط بيرسون (٠,٣٩) ، ومعامل ارتباط الرتب (٠,٤١) وبمستوى أهمية مرتفع (٠,٠٠٣).

٦- وجد ان هناك علاقة متوسطة بين الاعتقاد السائد بان الاتفاقية بشكها الحالي ستعمل على زيادة الصادرات الاردنية، وبين الاعتقاد السائد بان زيادتها يأتي عن طريق السماح للاردن بتراكم المنشأ مع دول مختارة ، حيث كان معامل ارتباط بيرسون (٠,٣٣١) ، ومعامل ارتباط الرتب (٠,٣٣٦) ، وبمستوى أهمية (٠,٠١٢٥) . مما ينعكس بشكل ايجابي على الاقتصاد الأردني.

### ب- الصناعة الاردنية:

من خلال التحليل الاحصائي الخاص بهذا الجزء، تم التوصل إلى النتائج التالية:

١- يعتقد (٨٧,٣%) من الصناعيين المشمولين بالعينة يعتقدون بأهمية منطقة التبادل الحر حيث كان مستوى أهمية المنطقة مرتفع (٣,٦٤). أما بالنسبة لاثار الرسوم الجمركية على المستوردات الاردنية من قبل الإتحاد الاوروبي، فقد اشار حوالي (٩٦,٤%) من الصناعيين بأن إلغاء هذه الرسوم سيعمل على منافسة المنتجات الاردنية بشكل كبير (٤,١) مما يهدد بعض النشاطات الاقتصادية بالانقراض وبالتالي التأثير سلبا على مستوى الانتاج والتشغيل، في حين أشار حوالي (٩٨,٢%) من الصناعيين بضرورة اتخاذ الأردن تدابير استثنائية حمائية (فرض رسوم جمركية) لمدة محدودة، نتيجة تعرض بعض نشاطاتها الانتاجية لمنافسة كبيرة، حيث أن مستوى أهمية تلك التدابير مرتفع (٤,٢٥) مما يساهم في اعطاء تلك الصناعات بعض الوقت لإعادة تقييم سياساتها، هذا من جهة ومن جهة أخرى فإن (٨٣,٦%) من الصناعيين يعتقدون بأن نسبة الرسوم الجمركية الممنوحة للأردن في حالة فرض بعض التدابير الاستثنائية الاحمائية هي مرتفعة (٣,٤٢).

٢- وجد أنه ليس هناك علاقة بين الاعتقاد السائد من قبل الصناعيين حول أهمية وجود منطقة تجارة حرة بين الأردن والاتحاد الأوروبي على الصناعة الاردنية، وبين إلغاء الرسوم الجمركية الاردنية على المنتجات الاوروبية المنشأ ومنافستها للمنتجات الاردنية. حيث كان معامل ارتباط بيرسون منخفض جدا (٠,٠٨) ، ومعامل ارتباط الرتب (-٠,٠٤) ، وبمستوى أهمية (٠,٦٥). وذلك

يعني ان الصناعيون يميلون إلى التخلص من الشروط التي تؤدي إلى انخفاض الفوائد المجنية من الاتفاقية، لما لتلك الشروط من آثار سلبية على الإقتصاد بشكل عام وعليهم كأصحاب منشآت بشكل خاص.

٣- إن حوالي (٥٤,٥%) من الصناعيين المشمولين بالدراسة يعتقدون بأن الاتفاقية بشكلها الحالي سوف تحول دون قيام الصناعات الأوروبية بإغراق السوق الاردني، بشكل منخفض (٢,٣٥) مما ينعكس بشكل سلبي على المنتجات المحلية، ومنافستها وبالتالي سلبيا على مستوى الانتاج والتشغيل، في حين يعتقد حوالي (٧٨,٢%) من الصناعيين بأن الاتفاقية ستساعد في السيطرة على التلوث، ومنع تدهور البيئة الصناعية بشكل متوسط (٣,١٦).

٤- أن تطبيق حقوق الملكية الفكرية والصناعية والتجارية والتوقيع على الاتفاقيات الدولية حول براءات الاختراع له تأثير بالغ على الصناعة الوطنية، فقد أشار حوالي (٨٣,٦%) من الصناعيين المشمولين بالدراسة بأن تطبيق حقوق الملكية وبراءات الاختراع ستساهم في زيادة التكلفة الانتاجية على الصناعة الاردنية بمستوى متوسط (٣,٣٣)، نتيجة محاولة اصحاب المنشآت شراء براءات الاختراع، بالإضافة إلى الانفاق الكبير المرتقب من الشركات الصناعية على البحث والتطوير، مما يؤثر سلبا على الصناعة وذلك بسبب ضعف القدرة التنافسية لتلك الصناعات مقارنة بصناعات مشابهة لها اوروبية، حيث وجد أن هناك ارتباط ضعيف جدا بين الاعتقاد السائد حول أهمية وجود منطقة تبادل حر على الصناعة الاردنية وبين الاعتقاد السائد من قبل الصناعيين حول تطبيق حقوق الملكية وبراءات الاختراع وتأثيرها في زيادة التكلفة الانتاجية الصناعية، فقد كان معامل ارتباط بيرسون (٠,٠٣)، في حين كان معامل ارتباط الرتب (- ٠,٠٨) وبمستوى أهمية (٠,٧٥). حيث أن الصناعيين ايضا يميلون إلى التخلص من كافة الشروط التي تعمل على انخفاض الفوائد المرجوة من الاتفاقية.

٥- إن حوالي (٩٢,٧%) من الصناعيين يعتقدون بأن الاتفاقية ستساهم في تطور مستوى الصناعة الاردنية بشكل كبير (٤,١٣)، وذلك من خلال الزام المنتج الأردني بقواعد الجودة، والمواصفات والمقاييس المعمول بها بدول الاتحاد

الأوروبي، مما ينعكس ايجابا على مستوى الانتاج والتشغيل وبالتالي تحسين القدرة التنافسية على المستوى الدولي والدخول إلى الأسواق العالمية، حيث وجد أن هناك علاقة قوية نسبيا بين الاعتقاد السائد حول أهمية وجود منطقة تجارة حرة بين الطرفين على الصناعة الأردنية وبين الزام المنتج المحلي بتنفيذ الاتفاقية عن طريق الالتزام بالمقاييس والمواصفات العالمية من اجل تطوير قطاع الصناعة، حيث وجد ان معامل ارتباط بيرسون (٠,٤٦٢) وبمستوى أهمية (٠,٠٣٥). أما بخصوص دور الاتفاقية بنقل التقنية الحديثة والتكنولوجيا بهدف إسراع التقدم الصناعي في الأردن فقد اشار حوالي (٨٧,٣%) من الصناعيين بأن الاتفاقية تعمل على نقل التقنية الحديثة إلى الأردن بهدف تكييف وتطوير قطاع الصناعة بشكل كبير (٣,٥٥)، مما ينعكس ايجابيا على مستوى الانتاج والتطور الصناعي وبالتالي التخفيض من التكلفة الانتاجية للمنتجات لتصبح منافسة على المستوى الاقليمي والدولي، حيث وجد أن هناك ارتباط متوسط بين الاعتقاد السائد بأهمية وجود منطقة تجارة حرة على الصناعة الأردنية والاعتقاد السائد بضرورة نقل التكنولوجيا والتقنية الحديثة من الإتحاد الأوروبي إلى الأردن بهدف تطوير قطاع الصناعة، حيث كان معامل ارتباط بيرسون (٠,٣٣) ومعامل ارتباط الرتب (٠,٢٩)، وبمستوى أهمية (٠,٠١٤).

٦- تهدف الاتفاقية إلى رفع كافة أنواع الحماية المقدمة من قبل الدولة إلى قطاع الصناعة، حيث اشار حوالي (٩٢,٧%) من الصناعيين المشمولين بالعينة، أن منع رد الرسوم على السلع ذات الادخال المؤقت سيؤثر على الصناعة الأردنية بشكل كبير (٣,٦٧)، وسيؤثر ذلك سلبا على الصناعة، بسبب ارتفاع الكلفة الانتاجية بحوالي (٢٠%). أما بخصوص تواجد مؤسسات اوروبية داخل السوق الأردني فقد اشار حوالي (٩٠,٩) من الصناعيين إن تلك الشركات ستعمل على منافسة المؤسسات الأردنية بشكل كبير (٣,٧٨)، مما ينعكس سلبيا على مستوى الانتاج والتشغيل. من جهة أخرى، فان حوالي (٩٤,٥%) من الصناعيين يعتقدون أن السماح للشركات الأوروبية بدخول السوق الأردني سيعمل أيضا على منافسة المؤسسات الحكومية الاحتكارية ذات الطبيعة التجارية بشكل كبير (٣,٦٧)، مما

يهدد تلك الشركات ويسبب لها الخسارة والخروج من السوق، وبالتالي التأثير سلبا على الاقتصاد، وحدوث تبعية اقتصادية ونتاجية لصالح مواطني الدول الأوروبية، كما أن حوالي (٩٦,٤%) من الصناعيين يعتقدون أن تحرير العطاءات العامة سيؤثر على المقاول المحلي ومنافسته في حصوله على تلك العطاءات المطروحة بشكل كبير (٣,٩٣)، وبالتالي خروج بعض المقاولين غير الكفؤين من دائرة المنافسة وبالتالي زيادة نسبة البطالة.

٧- وجد أن هناك علاقة سلبية منخفضة بين الاعتقاد السائد من قبل الصناعيين حول أهمية وجود منطقة تبادل حر على الصناعة الأردنية وبين الاعتقاد السائد بان السماح بقيام شركات اوروبية داخل الأردن سيعمل على منافسة الشركات الاردنية، حيث كان معامل ارتباط بيرسون (-٠,١٤) ومعامل ارتباط الرتب (-٠,٠٨) وبمستوى أهمية (٠,٣١).

٨- يعتقد حوالي (٨٠%) من الصناعيين المشمولين بالدراسة بأن الفترات الممنوحة للأردن في الاتفاقية لتخفيض رسومه الجمركية متوسطة (٣,١٨). وهذا يدل على تخوف الصناعيين من رفع الرسوم الجمركية مباشرة وذلك بسبب نشوء معظم الصناعات الاردنية ضمن أجواء احمائية جمركية مرتفعة، وبالتالي فان إلغاء الرسوم الجمركية على المستوردات الأوروبية سيعمل على منافسة الصناعة المحلية، لذلك فان الصناعيين يرغبون بفترة انتقالية يتم فيها تخفيض الرسوم الجمركية تدريجيا.

### ج - الاستثمار الأجنبي والمحلي:

تهدف الاتفاقية إلى تحسين اقتصاديات الأطراف المندمجة، وتقليل التفاوت بينهما، ويعد حجم الاستثمار الاجنبي الموجود في الأردن وقدرة هذه الاتفاقية في جذب الاستثمارات، من أهم العناصر الرئيسية في تقييم هذه الاتفاقية مستقبلا، ومن خلال تقييم قطاع الصناعة للاتفاقية كانت النتائج التالية:

١- إن حوالي (٥٦,٤%) من الصناعيين المشمولين بالدراسة يعتقدون بأن الاتفاقية بوضعها وشكلها المتفق عليه، ستعمل على هروب رأس المال الأردني إلى الخارج بشكل متوسط (٢,٧٦)، مما يؤثر سلبا على المستوى الإقتصادي من



حيث الانتاج والتشغيل في حين أشار حوالي (٨١,٨%) بأن الاتفاقية ستعمل على جذب الاستثمارات الأوروبية إلى الأردن بشكل متوسط (٣,٣١)، مما يؤثر ايجابيا على مستوى الانتاج والتشغيل، ولكن زيادة حجم الاستثمار الاجنبي بالدرجة الاولى يعتمد على بيئة الاستثمار الحالية في الاردن، حيث أن حوالي (٥٨,٢%) من الصناعيين يعتقدون أن بيئة الاستثمار الحالية في الأردن ستساهم في جذب الاستثمارات الأوروبية إلى الأردن بشكل منخفض (٢,٥٣). وذلك بسبب وجود بعض أنواع الروتين في الاجراءات الرسمية، وارتفاع كلفة الاستثمار في الأردن من أسعار فائدة وخدمات أخرى مثل الكهرباء والمياه والهاتف والنقل، ولا بد من الإشارة أن الصناعيين يعتقدون أن الاتفاقية ستعمل على جذب الاستثمارات الأوروبية إلى الأردن بهدف الاستثمار في القطاع المالي (البنوك والتأمين)، مما سيعرض الشركات الاردنية في هذا المجال لمنافسة كبيرة، قد تسبب باندثار وخروج بعض المؤسسات من السوق المحلي.

في حين أشار حوالي (٨٣,٦%) من الصناعيين المشمولين بالعينة بأن الاتفاقية بوضعها الحالي ستعمل على اقامة مشاريع مشتركة بين الأردن ودول الاتحاد الأوروبي بشكل متوسط (٣,٣٥)، مما سيساهم ايجابيا على الصناعة الاردنية وبالتالي على مستوى الانتاج والتشغيل.

٢- وجد إن هناك علاقة سلبية بين الاعتقاد السائد بأن بيئة الاستثمار الحالية في الأردن ستعمل على جذب الاستثمار الأوروبي إلى الأردن وبين الاعتقاد بأن الاتفاقية ستعمل على هروب رأس المال الأردني حيث كان معامل ارتباط بيرسون (-٠,١٢٩) ومعامل ارتباط الرتب (-٠,١٣٢) وبمستوى أهمية (٠,٣٤). في حين وجد أن هناك علاقة نسبية قوية بين الاعتقاد السائد بأن بيئة الاستثمار الحالية في الأردن ستساهم في جذب الاستثمار الأوروبي إلى الأردن وبين الاعتقاد السائد بأن الاتفاقية ستساهم في جذب الاستثمار الاوروبي، حيث كان معامل ارتباط بيرسون (٠,٤٧٣)، ومعامل ارتباط الرتب (٠,٤٧٤)، وبمستوى أهمية (٠,٠٠٠٢). حيث يتخوف الصناعيون من قدرة كل من الاتفاقية وبيئة الاستثمار في الأردن على جذب الاستثمارات الاوروبية إلى الاردن.



٣- يعتقد حوالي (٨٥,٥%) من الصناعيين في العينة، بأن النسبة الممنوحة للشركات الأوروبية للاستثمار في الشركات الاردنية (٥٠%) هي متوسطة (٣,٤٢) في حين اشار حوالي (٤٧,٣%) من الصناعيين أن قيمة الاستثمار الاجنبي (غير الاردني) المحددة من قبل الحكومة الاردنية بأن لا تقل عن (٥٠,٠٠٠) دينار في أي مشروع في الأردن هي منخفضة (٢,٤٤)، حيث يميل الصناعيون إلى رفع هذه النسبة لقيام شركات كبرى سواء منفردة أو بتمويل مشترك بين الأردن والاتحاد الأوروبي وبالتالي ينعكس ايجابيا على مستوى الانتاج والتشغيل.

وأخيراً، ومن خلال النتائج السابقة نلاحظ أن الصناعي الأردني يميل إلى تعظيم الفوائد المجنية من الاتفاقية في حالة تحققها، وبنفس الوقت تقليل التكاليف أو التخلص من كل المعوقات الممكنة.

جدول رقم (٥-١)

التكرارات والوسط الحسابي لمتغيرات الاستبانة

المتغير	كبير جدا (٥)	كبير (٤)	متوسط (٣)	منخفض (٢)	منخفض جدا (١)	لا يوجد اثر صفر	الوسط الحسابي **	نسبة التكرارات الاجابية %
اثر الاتفاقية على زيادة الصادرات الأردنية.	١	١٣	١٨	١٠	٥	٨	٢,٥	٥٨,٢
اثر الغاء الرسوم الجمركية على السلع الأردنية من قبل دول الاتحاد الأوروبي على زيادة الصادرات الأردنية	٤	١٨	١٤	٨	٦	٥	٢,٨٤	٦٥,٥
اثر اصدار شهادة منشأ من قبل المنتج الأردني على عرقلة الصادرات.	٣	٩	٨	٢٠	٥	١٠	٢,١	٣٦,٤
اثر الشروط الخاصة بقواعد المنشأ للسلع المتحصلة كليا على عرقلة الصادرات.	٦	١٥	٩	١٦	٧	٢	٢,٨٤	٥٤,٥
اثر الشروط الخاصة بقواعد المنشأ للسلع المتحصلة جزئيا على عرقلة الصادرات.	٥	١١	١٧	١٥	٤	٣	٢,٨	٦٠
اثر مبدأ المنشأ التراكمي الممنوح للأردن على زيادة الصادرات.	٢	٨	٢٤	١٣	٦	٢	٢,٧	٦١,٨
اثر تنفيذ الأردن بتنفيذ بلود الاتفاقية على زيادة الصادرات	٣	٢١	٩	١٣	٨	١	٢,٩	٦٠
نوع الاعداد والمعالجة المطلوبة للمنتج قبل تصديره.	١١	٢٢	١٨	٤	-	-	٣,٨	٩٢,٧
مدى الرغبة في استيراد مواد اولية داخلية في الانتاج من اوروبا.	٥	٢٦	١١	٤	٣	٦	٢,٢	٧٦,٤
مدى الرغبة في استيراد سلع مماثلة ومنافسة للسلع المحلية من اوروبا.	-	٧	٩	١٠	٣	٢٦	١,٤	٢٩,١

٨٧,٣	٣,٦٤	-	-	٧	١٥	٢٤	٩	مدى أهمية وجود منطقة تجارة حرة على الصناعة الأردنية.
٩٦,٤	٤,١	١	-	١	٦	٣١	١٦	اثر الالغاء التدريجي للرسوم الجمركية على المستوردات من اوروبا على منافسة الصناعة الأردنية.
٩٨,٢	٤,٢٥	-	-	١	٧	٢٤	٢٣	مدى أهمية التدابير الاستثنائية للمنتج الأردني.
٨٣,٦	٣,٤٢	-	-	٩	٢٣	١٢	١	نسبة الرسوم في حالة فرض التدابير الاستثنائية.
٥٤,٥	٢,٣٥	١٣	-	١٢	١٦	١٣	١	دور الاتفاقية في منع الصناعات الاوروبية باعراق السوق الأردنية.
٨٣,٦	٣,٣٣	١	٢	٦	٢١	١٩	٦	اثر تطبيق حقوق الملكية على زيادة التكلفة الانتاجية الصناعية.
٩٢,٧	٤,١٣	١	-	٣	٥	٢٤	٢٢	تفيد المنتج الأردني بالمقاييس الاوروبية يعمل على تطوير الصناعة.
٩٢,٧	٣,٦٧	١	-	٣	١٧	٢٥	٩	اثر منع رد المكوس على المنتجات ذات الإدخال المؤقت على الصناعة الأردنية.
٨٧,٣	٣,٥٥	-	٢	٥	١٤	٢٩	٥	اثر نقل التكنولوجيا نتيجة الاتفاقية في تطور الصناعة.
٧٨,٢	٣,١٦	٥	-	٧	١٥	٢٥	٣	تساهم الاتفاقية في منع تدهور البيئة الصناعية.
٥٦,٤	٢,٧٦	٦	-	١٨	١٣	١٣	٥	تعمل الاتفاقية على هروب رأس المال الأردني إلى الخارج.
٨١,٨	٣,٣١	٢	-	٨	١٥	٢٩	١	مدى دور الاتفاقية في جذب الاستثمار الاوروبي إلى الأردن.

58.2	2.53	9	-	14	19	11	2	تعمل بيئة الاستثمار الحالية في الأردن على جذب الاستثمارات الاجنبية.
83.6	3.35	1	1	7	27	17	2	مدى دور الاتفاقية في نشوء مشاريع مشتركة.
85.5	3.42	-	-	8	23	17	7	النسبة الممنوحة للشركات الاوروبية للاستثمار في الشركات الأردنية
47.3	2.44	-	7	22	21	5	-	قيمة الاستثمار الاجنبي في المشاريع الانتاجية في الأردن بان لا تقل عن (50.000) دينار
94.5	3.78	1	-	2	15	26	11	اثر السماح بقيام شركات اوروبية في الأردن على منافسة الشركات المحلية.
90.9	3.67	-	-	5	19	20	11	اثر السماح بقيام شركات اوروبية في الأردن على منافسة المؤسسات الحكومية الاحتكارية.
96.4	3.93	-	1	1	13	26	14	اثر التحرير التدريجي للعطاءات العامة على المقاول المحلي.

المصدر: تم اعداده من قبل الباحث.

\* نسبة التكرارات الايجابية هي عبارة عن نسبة مجموع التكرارات التي تشمل متوسط + كبير + كبير جدا  
 \*\* الوسط الحسابي عبارة عن وسط حسابي توافقي (مرجح)، أي عبارة عن مستوى كمي يعبر عن متوسط رأي الصناعيين

الوسط الحسابي يساوي مجموع (التكرار × قيمة الاختيار / مجمل العينة) على سبيل المثال:  
 الوسط الحسابي للمتغير الأول يساوي  $(5 \times 1) + (10 \times 2) + (18 \times 3) + (13 \times 4) + (1 \times 5)$   
 $2.5 = 55 / (8 \times 0) +$

جدول رقم (٥-٢)

معامل ارتباط بيرسون والرتب ومستوى الأهمية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة.

المتغير التابع ، اثر الاتفاقيه على زيادة الصادرات الأردنية.			المتغير المستقل
مستوى الأهمية	معامل ارتباط الرتب (سبيرمان)	معامل ارتباط بيرسون	
٠,٠٠	٠,٧١	٠,٧٠٦	اثر الغاء الرسوم الجمركية على السلع الأردنية من قبل دول الاتحاد الأوروبي على زيادة الصادرات الأردنية
٠,٢٤	٠,١٠	٠,١٦	اثر اصدار شهادة منشأ من قبل المنتج الأردني على عرقلة الصادرات.
٠,٨٩٠	٠,٠٢٧-	٠,٠١٨	اثر الشروط الخاصة بقواعد المنشأ للسلع المتحصلة كليا على عرقلة الصادرات.
٠,٧٧	٠,٠١	٠,٠٤	اثر الشروط الخاصة بقواعد المنشأ للسلع المتحصلة جزئيا على عرقلة الصادرات.
٠,٠١٢٥	٠,٣٣٦	٠,٣٣	اثر مبدأ المنشأ التراكمي المملوح للاردن على زيادة الصادرات.
٠,٠٠٣	٠,٤١	٠,٣٩	اثر تنفيذ الأردن بتنفيذ بلسود الاتفاقيه على زيادة الصادرات

المصدر : تم اعداده من قبل الباحث

جدول رقم (٥-٣)

معامل ارتباط بيرسون والرتب ومستوى الأهمية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة.

المتغير التابع مدى أهمية وجود منطقة تجارة حرة على الصناعة الأردنية.			المتغير المستقل
مستوى الأهمية	معامل ارتباط الرتب (سبيرمان)	معامل ارتباط بيرسون	
٠,٦٥	٠,٠٤-	٠,٠٨	اثر الالفاء التدريجي للرسوم الجمركية على المستوردات من أوروبا على منافسة الصناعة الأردنية.
٠,٨٥	٠,٠٣٧	٠,٠٠٢٥	مدى أهمية التدابير الاستثنائية للمنتج الأردني.
٠,٣٧	٠,١١١	٠,١٣	نسبة الرسوم في حالة فرض التدابير الاستثنائية.
٠,٠٦٢	٠,٠٧	٠,٠٦٦	دور الاتفاقية في منع الصناعات الأوروبية باعراق السوق الأردنية.
٠,٧٥	٠,٠٨-	٠,٠٣	اثر تطبيق حقوق الملكية على زيادة التكلفة الانتاجية الصناعية.
٠,٠٣٥	٠,٤٨٢	٠,٤٦٢	تقييد المنتج الأردني بالمعايير الأوروبية بعمل على تطوير الصناعة.
٠,٧٧	٠,٠٤٦-	٠,٠٣٣	اثر منع رد المكوس على المنتجات ذات الادخال المؤقت على الصناعة الأردنية.
٠,٠١٤	٠,٢٩	٠,٣٣	اثر نقل التكنولوجيا نتيجة الاتفاقية في تطور الصناعة.
٠,٢٣	٠,١٢	٠,١٨	تساهم الاتفاقية في منع تدهور البيئة الصناعية.
٠,٣١	٠,٠٨-	٠,١٤-	اثر السماح بقيام شركات أوروبية في الأردن على منافسة الشركات المحلية.
٠,٦٤	٠,٠٦٦-	٠,٠٥٧-	اثر السماح بقيام شركات أوروبية في الأردن على منافسة المؤسسات الحكومية الاحتكارية.
٠,٣٧	٠,١٤-	٠,١١-	اثر التحرير التدريجي للعطاءات العامة على المقاول المحلي.

المصدر : تم اعداده من قبل الباحث

جدول رقم (٥-٤)

معامل ارتباط بيرسون والرتب ومستوى الأهمية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة.

المتغير التابع تعمل بيئة الاستثمار الحالية في الأردن على جذب الاستثمارات الأجنبية.			المتغير المستقل
مستوى الأهمية	معامل ارتباط الرتب (سبيرمان)	معامل ارتباط بيرسون	
٠,٣٤	٠,١٣٢-	٠,١٢٩-	تعمل الاتفاقية على هروب رأس المال الأردني إلى الخارج.
٠,٠٠٠٢	٠,٤٧٤	٠,٤٧٣	مدى دور الاتفاقية في جذب الاستثمار الأجنبي إلى الأردن.
٠,١٥	٠,٢١	٠,١٩	مدى دور الاتفاقية في نشوء مشاريع مشتركة.

المصدر تم اعداده من قبل الباحث

## هوامش الفصل الخامس:

1- a - Bela, Balassa, (1985), "Export Policy Choices and Economic Growth in Developing Countries After the 1973 Oil Shock," Journal of Development Economics, May /June, 1985, p p 23-35.

b- Jeffrey, D. Sachs, Trade and Exchange Rate Policies in Growth-oriented Adjustment Programs, Washington, D C, IMF, 1987.

2- Beanard, Hoekman and Simeon, Diankov, "Catching up with Eastern Europe? The European Union's Mediterranean Free Trade Initiative", Economic Research Forum, working paper 9612, p 1.

3- IMF Bulletin, 28, sep. 1992. p. 275.

4- Lance, Taylor, "Economic Openness Problems to The Century End, In Econmic Liberalization: No Panacea, E.d: tariff Banuri, Oxford and Ny: Oxford Un. press Clarendon press, 1991, p. 119-141.

5- The World Bank, "Jordan-Consolidating Economic Adjustment and Establishing The Base For Sustainable Growth, Washington D.c Dec. 30, 1993, p. 54.

٦- البنك المركزي، النشرة الاحصائية الشهرية، ١٩٩٧.

٧- نفس المصدر السابق.



# الفصل السادس

## النتائج والتوصيات

## الفصل السادس النتائج والتوصيات

### ١-٦ النتائج:

توصلت الدراسة إلى النتائج التالية:

١- تأتي اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية في الوقت الذي يتبنى فيه الأردن فلسفة اقتصادية تعمل على عولمة وتحرير الإقتصاد من المعوقات الداخلية والخارجية ، وتشجيع القطاع الخاص على زيادة دورة في ممارسة مختلف النشاطات الإقتصادية ومنافسة دول المنطقة في جذب الاستثمارات الاجنبية إلى الاردن، ونقل التكنولوجيا الصناعية من أجل نمو قطاع الصناعة، وبالتالي نمو قطاع التجارة الخارجية والدخل القومي.

٢- تأتي اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية ضمن توجهات البلدان الى تكوين تجمعات اقتصادية تكاملية للاستفادة من مزايا التكامل، كالتخصص في الانتاج، والانتاج الوفير الكبير، وزيادة مقدرة الدول التنافسية في الأسواق العالمية من أجل زيادة حصتها في الانتاج العالمي.

٣- تختلف اتفاقيات المشاركة المتوسطية الأوروبية والاتفاقيات الأخرى، كقيام منطقة تبادل حر بين أمريكا وكندا من جهة والمكسيك من جهة أخرى، فسي توجهاتها نحو قيام مثل هذه المناطق عن الصيغة التقليدية في التكامل الإقتصادي، حيث أن هذه الصيغة الجديدة تدعو إلى النفاذ مجموعة دول نامية حول دول متقدمة مختلفة النمو الإقتصادي، وتحول دون انتقال عنصر العمل كما تعمل على ابراز دور القطاع الخاص وشركات عابرة القارات في الدعوة إلى تلك التجمعات.

٤- إن اتفاقيات التعاون الثنائي المبرمة بين دول الإتحاد الأوروبي من جهة والدول المتوسطية من جهة الأخرى في السبعينات، لم تحقق ما كانت تصبوا إليه من تحقيق وتعزيز التنمية في البلدان المتوسطية، حيث أن المساعدات المالية

كانت موجهة، وبالنسبة لقطاع التجارة فإن التوسع في التجارة مع دول الإتحاد الأوروبي لهذه الدول كان على حساب الدول الأخرى.

٥- تهدف اتفاقيات المشاركة الأوروبية المتوسطة الجديدة إلى إقامة منطقة تجارة حرة بين الطرفين تدريجياً بحلول عام (٢٠١٠) وتتشابه الاتفاقيات المبرمة مع بعضها البعض في ذلك، ولكنها تختلف من دولة إلى أخرى متوسطة فيما عدا بعض التفاصيل الفنية وقوائم السلع الملحقة بها وبعض الامتيازات لبعض الدول في مجال السلع الزراعية.

٦- إن الاتفاقيات الجديدة لا تبدو قادرة على تحقيق كسب حقيقي للدول المتوسطة، وبالتالي تتناقض مع الهدف المحوري للاتحاد الأوروبي من قيامها وهو إيقاف تيار الهجرة إليه وتحقيق الأمن والاستقرار في حوض المتوسط.

٧- إن الاتفاقية الموقعة بين الأردن والاتحاد الأوروبي عام (١٩٧٧) التي كانت تهدف إلى زيادة حجم التجارة بين بلدان السوق الأوروبية والأردن، ودعم الصادرات الأردنية إلى بلدان هذه السوق، لم تحقق النتيجة المرجوة منها من هذه الناحية، حيث أن الأردن يمثل حوالي (١,٠%) من تجارة السوق الأوروبية، في حين أن الإتحاد الأوروبي يمثل حوالي (٣١%) من تجارة الأردن الخارجية.

٨- إن دخول اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية حيز التنفيذ يرتب على الإقتصاد الأردني الكثير من المعوقات والقضايا، حيث أن رفع الحماية الجمركية على مستورداته من دول الإتحاد الأوروبي سيعمل على خفض إيرادات الحكومة، ومنافسة قطاع الصناعة.

٩- تختلف اتفاقية المشاركة عن اتفاقية التعاون الإقتصادي بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي، من حيث أنها أكبر شمولاً، حيث أنها تشمل على جميع العلاقات بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي بما ذلك الحوار السياسي، وتحقيق منطقة تجارة حرة والاستثمار والخدمات ومختلف مجالات التعاون الإقتصادي والاجتماعي والثقافي والمالي هذا بالإضافة أن المزايا التجارية الممنوحة لم تعد تقدم من طرف واحد وهو الإتحاد الأوروبي، بل من كلا الطرفين.

١٠- تتناسب اتفاقية المشاركة مع اتفاقيات الجات، ولو أنها مقتصرة على علاقات بين الأردن مع دول الإتحاد الاوروبي، ويظهر هذا التوافق في التزام الأردن بتحرير تجارته، وتطبيق حقوق الملكية الفكرية وتحرير قطاع الخدمات ومعالجة سياسات الإغراق.

١١- إن إلغاء الحماية الجمركية من قبل الأردن من شأنه أن يخلق تميزا لصالح الإتحاد الأوروبي، قد يكون قائم على قدرة غير تنافسية للاتحاد الأوروبي مقارنة مع بقية بلدان العالم، وبالتالي حدوث تحويل في التجارة لصالح دول الإتحاد الأوروبي.

١٢- أن إلغاء الحماية الجمركية يهدد النشاطات الإقتصادية غير التنافسية بالانقراض وبالتالي حدوث توتر في سوق العمل، نتيجة مواجهة منتجات تلك النشاطات لمنافسة من قبل المنتجات الأوروبية.

١٣- انخفاض في النفقات العامة للحكومة نتيجة انخفاض في إيراداتها الجمركية نتيجة إلغاء الرسوم على السلع المستوردة من الإتحاد الأوروبي تدريجيا.

١٤- تعاني الدول العربية المتوسطة ومنها الأردن من ضعف في جانب الصادرات نتيجة انخفاض مؤشر انسجام التجارة لها مقارنة مع الدول الصناعية الاوروبية، مما يعني انخفاض احتمالية زيادة صادراتها إلى دول الإتحاد الأوروبي.

١٥- سيلاقي الأردن منافسة شديدة لزيادة صادراته إلى دول الإتحاد الأوروبي من الدول المتوسطة المجاورة التي لها نفس الأفضلية بالتعامل، بالإضافة إلى منافسة شديدة من دول شرق ووسط اوروبا.

١٦- هناك عددا من المنتجات الزراعية التي تتوفر لها فرصة لزيادة الصادرات الاردنية منها إلى الأسواق الأوروبية، بالرغم من المنافسة الشديدة في هذه الأسواق، مثل العنب والشمام والفرولة والفاصوليا والفلفل، كما منحت الاتفاقية الأردن اعفاءات وامتيازات جمركية أو كمية خلال فترات معينة لعدد من المحاصيل يتوقع أن تساعد الأردن على زيادة صادراته منها مثل رب البندورة وازهار القطف.

١٧- أن نجاح قيام منطقة تجارة حرة بين الأردن والاتحاد الأوروبي يبقى رهين تدفقات الاستثمار الخارجي، التي ستلعب دورا كبيرا في سيرورة هذه المنطقة، حيث ستكون هذه التدفقات بمثابة المحرك الضروري لتعجيل مسيرة النمو الاقتصادي.

١٨- إن قيام منطقة تجارة حرة بين الأردن والاتحاد الأوروبي، يعني خلق اسواق جديدة واسعة للاردن وبالتالي فرص استثمار جديدة، وذلك من خلال الاستفادة من مزايا هذا السوق الكبير كفرص تصديرية له.

١٩- يعاني قطاع الصناعة الأردني من العديد من المعوقات اعاقت مسيرته التنموية، منها زيادة المستوردات من المواد الخام والسلع الوسيطة الداخلة في الانتاج، وارتفاع كلفة الاستثمار، وضعف ثقة المستهلك الاجنبي بالمنتجات الاردنية؛ نتيجة قلة الشركات الاردنية التي حصلت على شهادة الايزو، بالاضافة إلى قيام وعمل المنشآت الصناعية الاردنية في ظروف احمائية بعيدة عن المنافسة الدولية، الأمر الذي ساهم بتوضيبيها لخدمة السوق المحلي، دون أخذها لمعايير الجودة العالمية.

٢٠- يميل الصناعيون في الأردن إلى رفض الشروط الاضافية التي تنص عليها اتفاقية المشاركة بين الأردن والاتحاد الأوروبي.

٢١- يتوقع الصناعيون أن هذه الاتفاقية تعمل على زيادة الصادرات الاردنية إلى دول الاتحاد الأوروبي، كما أن تنفيذ بنود هذه الاتفاقية سيعمل على زيادة الصادرات الاردنية إلى الخارج وبالتالي تخفيض العجز في الميزان التجاري مما لها آثار محمودة على الانتاج والتشغيل.

٢٢- يميل الصناعي الاردني إلى تعظيم الفوائد المجنية من الاتفاقية في حالة تحققها وبنفس الوقت تقليل أو التخلص من التكاليف أو المعيقات الممكنة.

٢٣- يرى الصناعيون أن إلغاء الرسوم الجمركية على الصادرات الاردنية إلى دول الاتحاد الأوروبي من قبل دول الإتحاد سيعمل على زيادة الصادرات إلى دول الإتحاد، وذلك يعتمد على مدى تقيد المصدر الأردني بالمواصفات والمقاييس المطلوبة من قبل دول الإتحاد.

- ٢٤- يتخوف الصناعيون من الاتفاقية بسبب منافسة المنتجات الأوروبية إلى المنتجات الأردنية، حيث يميل الصناعيون إلى ضرورة اخذ الأردن ببعض التدابير الاستثنائية في حالة ضرر الصناعة المحلية نتيجة المنافسة الأوروبية.
- ٢٥- يرى الصناعيون أن بيئة الاستثمار الحالية في الأردن غير مناسبة لجذب الاستثمارات الأوروبية التي ستعتمد عليها نجاح الاتفاقية أو فشلها.
- ٢٦- أن اتفاقية المشاركة لا تبدو قادرة على تحقيق كسب حقيقي للأردن في الأمد القصير، ولكن لا بد من إعطاء هذه الاتفاقية الفرصة لاستيعاب آثارها ومواجهة متطلباتها.

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

## ٦-٢ التوصيات:

نتيجة للخوف من الآثار السلبية للاتفاقيات على الإقتصاد الأردني من خلال التأثير السلبي على التجارة الخارجية وقطاع الصناعة، وانخفاض إيرادات الحكومة فإن الباحث يوصي بما يلي:

١- طرح برنامج متكامل الأبعاد لتطوير الصادرات الوطنية يهدف إلى اصلاح العجز المزمن في الميزان التجاري، واصلاح ميزان المدفوعات من خلال:

أ- تحسين كفاءة الإنتاج وجودته، من خلال تطوير نظام المواصفات والمقاييس، ومساعدة المنشآت الصناعية في الحصول على شهادة توكيد الجودة (الايزو)، وتطوير المنتجات من خلال تشجيع عمليات البحث العلمي والاختراع من قبل المنشآت الصناعية.

ب- تحفيز وتطوير الاستثمارات المحلية والاجنبية، من خلال خلق البيئة الاستثمارية والقانونية المناسبة.

ج- تخفيض تكلفة المنشأة، وذلك من خلال اصلاح النظام الجمركي، وتطوير نظام المناطق الحرة لما لها من دور في تخفيض التكاليف الانتاجية وتشجيع الصناعات التصديرية.

٢- تعزيز الموارد الذاتية للمنشآت الصناعية والمالية، وتكوين وحدات كبيرة من خلال عمليات اندماج بين المنشآت.

٣- تكييف البرامج الانتاجية للمحاصيل الزراعية في الأردن بما يتناسب مع احتياجات اسواق الإتحاد الاوروبي، وفترات الاعفاءات الجمركية الممنوحة للاردن.

٤- العمل على تحسين نوعية الصادرات الاردنية وتطوير أساليب تعبئتها لتعزيز قدرتها التنافسية على مثيلاتها من الدول المنافسة في حوض المتوسط.

٥- دراسة كل صناعة على حده، ومعرفة آثار هذا الانفتاح الإقتصادي عليها، ومعرفة المعوقات، ومحاولة إيجاد الحلول المناسبة، وخاصة أن الصناعة الاردنية ما يزال أمامها الوقت الكافي لتحسين قدرتها التنافسية، حيث أن إلغاء

الرسوم على السلع المنافسة لن يأتي قبل ستة سنوات من دخول الاتفاقية حيز التنفيذ.

٦- الحصول على معونات مالية من الإتحاد الأوروبي بغية تعويض النقص في إيرادات الجمارك.

٧- مساعدة الشركات والصناعات ومنظمات الأعمال لإعادة هيكلة أعمالها والتكيف مع الظروف المستجدة من خلال توفير الكفاءات العاملة والتكنولوجيا الحديثة، وبما يرفع سوية أدائها وتحسين قدراتها التنافسية والتصديرية.

٨- الاستفادة من المساعدات التي يقدمها الإتحاد الأوروبي للقطاع الخاص، وذلك بالتقيد بالنوعية والمقاييس التي تتطلبها الأسواق الأوروبية.

٩- التحرك الفوري للقطاع الخاص لتأسيس قنوات للتوزيع في الأسواق الأوروبية والترويج للمنتجات الأردنية في تلك الأسواق.

١٠- العمل على زيادة القيمة المضافة للسلع الأردنية المصنعة عن طريق التكامل محليا وعربيا، وتراكم المنشأ بين الأردن والدول المجاورة، لكي تتمتع السلع الأردنية بالاعفاءات المتاحة.

١١- عقد اتفاقيات مشاركة مع الأوروبيين في مجالات الاستثمار وخاصة إنتاج النسيج والألبسة والصناعات ذات العمالة الكثيفة بهدف الاستفادة من مزايا العمالة الرخيصة في الأردن، والأسواق المتاحة في أوروبا.

١٢- تقديم الدعم الفاعل للصناعات الصغيرة والمتوسطة من الصناعات الأردنية والتي يمكنها أن تصمد امام تحديات تحرير التجارة على اعتبار أن هذه الصناعات تلائم الأذواق المحلية، أكثر من المستورد الاجنبي، واسعارها أقل منها نظرا لقربها من المستهلك ولعدم استخدامها للتقنيات المتقدمة المكلفة، والملكية الفكرية، واستخدامها للعمالة الكثيفة، وذلك من خلال توفير البنية التحتية اللازمة لهذه المصانع، واعفاء الصناعات الصغيرة من ضريبة الدخل والضرائب الأخرى.

١٣- مساعدة قيام ونشوء صناعات مشتركة بين الشركات الأردنية وشركات الإتحاد الأوروبي.



١٤- توفير دليل سهل للصناعات الاردنية، تظهر فيه المعوقات والالتزامات عن الاتفاقية.

١٥- اقامة مركز أعمال اوروبي اردني، يعمل بالتعاون مع القطاع الخاص في الاردن، وذلك بدراسة المعوقات وايجاد الحلول المناسبة لها.

١٦- إعطاء الاتفاقية الوقت الكافي لاستيعاب آثارها، لأن الانفتاح القادم أوسع ولا بد من مسابرة ولكن بالحد الأدنى من الضرر.

١٧- وضع برنامج زمني لتنفيذ بنود هذه الاتفاقية، وخاصة بالنسبة لتخفيض الرسوم الجمركية وذلك بالبء بالسلع التي تخضع لرسوم جمركية نسبيا منخفضة.

١٨- متابعة اجراء التعديلات الضرورية على الاتفاقية بما يخدم مصالح الاردن، وذلك من خلال عمليات المراجعة السنوية للاتفاقية مع هيئات الإتحاد الأوروبي.

## قائمة المراجع

### أولاً: المراجع العربية:

- ١- ولعلو، فتح الله، تحديات عولمة الإقتصاد والتكنولوجيا في الدول العربية، منتدى الفكر العربي، ١٩٩٥.
- ٢- الحمش، منير، التكامل الإقتصادي العربي، تعقيدات الحاضر وطموح المستقبل، دمشق، ١٩٨٧.
- ٣- عنتر، محمد صابر، التكامل الاقليمي، الخبرة الأوروبية والواقع العربي، قضايا عربية في الوحدة العربية وقضايا المجتمع العربي، التكامل الإقتصادي العربي، المؤسسة العربية للدراسات والنشر، ١٩٨٠.
- ٤- الراوي، منصور، التكامل الاقتصادي، دراسة نظرية وتطبيقية في التكامل الإقتصادي في العالم والوطن العربي، كلية الاقتصاد، جامعة بغداد، ١٩٩١.
- ٥- بلاسا، بيلا، نظرية التكامل الاقتصادي، ترجمة راشد السبراوي، الطبعة الاولى، دار النهضة العربية، ١٩٦٤.
- ٦- السمان، احمد، التكامل الإقتصادي عن طريق التنسيق، مركز الدراسات للوحدة العربية والجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، ١٩٨٩.
- ٧- بكري، كامل، التكامل الاقتصادي، المكتب العربي للطباعة والنشر، الاسكندرية، ١٩٨٤.
- ٨- الباز، محمود، دراسات في الإقتصاد الدولي، مؤسسة الثقافة الجامعية، الاسكندرية، ١٩٩٤.
- ٩- درويش، عشري حسين، العلاقات الإقتصادية الدولية، الجزء الثاني، ١٩٨٠.
- ١٠- شقير، محمد لبيب، الوحدة الإقتصادية العربية، تجاربها وتوقعاتها، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، ١٩٨٦.
- ١١- الامام، محمد محمود، الأساس النظري للتكامل الإقتصادي والتجارب الاقليمية مع الاشارة إلى الواقع العربي، مركز الدراسات للوحدة العربية، والجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، ١٩٨٩.
- ١٢- العرموطي، اسماعيل، نظرية التكامل الاقتصادي، والتكامل الإقتصادي العربي، ١٩٨٥.
- ١٣- لطفي، علي، التخطيط الاقتصادي، دراسة نظرية وتطبيقية، ١٩٨٨.
- ١٤- المحمود، عمر محمد، نظرات في العلاقات الإقتصادية الدولية، ١٩٨٦.

- ١٥- الامام، محمد محمود، اتفاقيات المشاركة الاوروبية، وموقعها من الفكر التكاملي، مجلة بحوث اقتصادية عربية، العدد السابع، ١٩٩٧.
- ١٦- البنك المركزي الاردني دائرة الابحاث والدراسات، النشرة الاحصائية الشهرية، المجلد ٣٣، العدد ٤، نيسان ١٩٩٧.
- ١٧- المملكة الاردنية الهاشمية، وزارة التخطيط، خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية.
- ١٨- المفوضية الاوروبية، الإتحاد الأوروبي وشركاؤه المتوسطيون، بروكسل، ١٩٩٧.
- ١٩- المفوضية الاوروبية، برشلونه (١٩٩٥) نحو رؤية جديدة لشراكة اوروبية متوسطة، تعريب المعهد التونسي للدراسات الاستراتيجية، برشلونه، ١٩٩٧.
- ٢٠- وزارة التخطيط، اتفاقية الشراكة الاردنية الاوروبية، تقرير شامل عن الوضع الحالي للمفاوضات، تشرين ثان، ١٩٩٦.
- ٢١- الشاذلي، العياري، تحليل نقدي على ضوء اتفاقية الشراكة الأوروبية التونسية، مجلة بحوث اقتصادية عربية، العدد الخامس، ١٩٩٦.
- ٢٢- كرمول، اكرم، الصناعة الاردنية في ظل اتفاقيات الشراكة الأوروبية وتحرير التجارة الدولية، مؤتمر غرفة صناعة عمان حول الشراكة الاردنية الأوروبية، عمان (١٩٩٧-٩-٢٣/٢٢).
- ٢٣- عبد الجابر، تيسير، اتفاقية المشاركة بين الأردن والاتحاد الأوروبي، ندوة رجال الاعمال الاوروبيين حول الشراكة، عمان (٢٤-٢٦-١١/١٩٩٧).
- ٢٤- النصور، محمد، القطاع الصناعي التصديري في الأردن، المعوقات والاستراتيجيات، مؤسسة تنمية الصادرات والمراكز التجارية الاردنية، عمان، ١٩٩٧.
- ٢٥- وزارة المالية، دائرة الجمارك، التقرير السنوي لدائرة الجمارك، ١٩٩٦، مديرية التخطيط والتطوير، قسم المعلومات.
- ٢٦- الاحصاءات العامة، المسح الصناعي ١٩٩٥ للصناعات الاستخراجية والتحويلية ومنتج وتوزيع الكهرباء، كانون الثاني، ١٩٩٧.
- ٢٧- قات، يوسف، كلفة واربحية التصدير إلى الدول الاوروبية، مؤسسة التسويق الزراعي، مديرية الدراسات والمعلومات، عمان، أيار، ١٩٩٣.
- ٢٨- عقل، مفلح، اتفاقية المشاركة الاردنية الاوروبية، واثرها على القطاع المصرفي الاردني، ندوة رجال الاعمال الاردنيين حول الشراكة، عمان (٢٤-٢٦/١١/١٩٩٧).
- ٢٩- أبو غزالة، طلال، اتفاق الجوانب التجارية المتعلقة بالملكية الفكرية ضمن اتفاقية الشراكة ومنظمة التجارة العالمية، ندوة رجال الاعمال الاردنيين حول الشراكة الاوروبية، عمان ٢٤-٢٦/١١/١٩٩٧.

- ٣٠- العبدالله، نظمي، قواعد المنشأ في ضوء اتفاقية الشراكة، ندوة رجال الاعمال الاردنيين حول الشراكة الاوروبية، عمان، ٢٤-٢٦/١١/١٩٩٧.
- ٣١- المجموعة الاوروبية، بروكسل، تقارير احصائية سنوية، ١٩٩٥.
- ٣٢- صندوق النقد العربي، التقرير الإقتصادي العربي الموحد، ١٩٩٥.
- ٣٣- الحافظ، مهدي، أهمية منهج العولمة، مجلة الرباط، ١٩٩٨.

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

ثانياً: المراجع الأجنبية:

- 1- R. Margoline, Towards A Theory of Economic Integration in Latin American Integration Experience and prospects, Edited by B.Balsa 1966.
- 2- J.Tinbergen, International Economic Integration, Amsterdam, 1965.
- 3- United States Commission for The Study of International Migration and Cooperative Economic Development, Unauthorized Migration, Economic Development Response, Washnigton D.C 1990.
- 4- Euro-Mediterranean Bulletin on Short - term Indicators, European Communities, Luxembourg, 1997.
- 5- The New Euro-Mediterranean Economic Area, Study Written by The club Bruxelles, Under the Direction of Nouredine Fridhi and Jean Quatemer, 1996.
- 6- Abdall, Adil, The Impact of Euro-Mediterranean Partnership on Trade Interests of The OIC Countries, Arab Planing Institute, Kuwait, 1998.
- 7- The World Bank, World Development Report, 1995.
- 8- The UNDP, Human Development Report, 1995.
- 9- The IMF, Direction of Trade Statistics, Year Book, 1995.
- 10- Balassa, Bela, Export Policy Choices and Economic Growth in Developing Countries After The 1973 Oil Shock, Journal of Development Economics, May, June, 1985.
- 11- Jeffrey, D.Sachs. Trade and Exchange Rate Policies In Growth-oriented Adjustment programs, Washington D.C, IMF, 1987.
- 12- Beanard, Hoekman and Simeon, Diankov, Catching up with Eastern Europ? The European Union's Mediterranean Free Trade Initiative, Economic Research Forum, Working Paper No. 9612.
- 13- IMF Bulletin, 28, sep, 1992.
- 14- The world Bank, Jordan -Consolidating Economic Adjustment and Establishing The Base for Sustainable Growth, washington D.C. 1993.
- 15- Lanc, Taylor, Economic Openness Problems to The Century End, In Economic Liberalization, No panacea, ED. Trariff Bannri, Oxford and Ny: Oxford Un. press Clarendon press, 1991.

- 16- Zaineldine, Ayman, The Challenge to Euro-Mediterranean Cooperation, Conference on Regional Economic Cooperation in the Mediterranean, Amman, 1966.
- 17- Arisan, Nilgun, The Possible Impact of Euro-Mediterranean Partnership on the Economic Cooperation in the Region, Conference on Regional Economic Cooperation in the Mediterranean, Amman, 1996.
- 18- Ingram, James, International Economics, Third Edition, 1990.
- 19- Said, Abdel Momeim, Regional Cooperation in The Middle East, Conference on Regional Economic Cooperation in The Mediterranean, Amman, 1996.
- 20- Philippe, Bernard, Architecture and Potential Effects of The Association Agreement, Seminar on Euro-Jordanian Association Agreement, Organized by JBA, Amman, 24-26 Nov, 1997.
- 21- Attiga, Ali, Euro-Mediterranean Prospective, Seminar on Jordan and Euro-Mediterranean Partnership Agreement, Amman, 22-23-Sep, 1997.
- 22- Halaigah, Moh'd, Technical Cooperation for Adjustment, Seminar on Euro-Jordanian Association Agreement, Organized by JBA, Amman, 24-26, Nov, 1997.
- 23- Mansur, Yusuf, The Jordan-Euro partnership Agreement and Jordan's Accession to The WTO, Introduction and Summary of Effects, seminar on Euro-Jordanian Association Agreement, Organized by JBA, Amman, 24-26, Nov. 1997.
- 24- Euro-Mediterranean Agreement Establishing An Association between The Euro Communities & Their member States of the One Part, And The Jordan, of The Other Part, Ministry of Planing, Amman, 1996.
- 25- Euro-Mediterranean Agreement Establishing An Association between The Euro Communities & Their member States of the One Part, And The Israel, of The Other Part, Ministry of Planing, Amman, 1996.
- 26- Euro-Mediterranean Agreement Establishing An Association between The Euro Communities & Their member States of the One

Part, And The Morocco, of The Other Part, Ministry of Planing, Amman, 1996.

27- Euro-Mediterranean Agreement Establishing An Association between The Euro Communities & Their member States of the One Part, And The Tunisia, of The Other Part, Ministry of Planing, Amman, 1996.

28- Euro-Mediterranean Agreement Establishing An Association between The Euro Communities & Their member States of the One Part, And The Turkey, of The Other Part, Ministry of Planing, Amman, 1996.

بسم الله الرحمن الرحيم

ملحق رقم (1)

استبيان

دراسة للتعرف على أثر اتفاقية المشاركة الأردنية الأوروبية على قطاع الصناعة  
التصديرية الأردني

تحية طيبة وبعد:

- اسم الشركة: .....
- عنوان الشركة: .....
- المدينة ..... ص.ب.
- هاتف ..... فاكس
- نوع الشركة: .....
- تاريخ المباشرة في الانتاج .....
- نسبة المواد المستوردة الداخلة في الانتاج .....%
- نسبة المبيع للسوق المحلي الأردني .....%
- نسبة المبيع للأسواق الخارجية .....%
- اسواق عربية.....%
- اسواق اجنبية .....%
- اسواق اوروبية .....%



تم توقيع اتفاقية شراكة بين الأردن والاتحاد الأوروبي، تنص على إقامة منطقة تجارة حرة بينهما خلال فترة انتقالية مدتها اثنتي عشر عاماً، وذلك من خلال الإلغاء التدريجي للرسوم الجمركية للمستوردات الأردنية من دول الإتحاد الأوروبي خلال الفترة الانتقالية، والالغاء الكامل والمباشر للرسوم الجمركية على الصادرات الأردنية لدول الإتحاد الأوروبي مع السماح للأردن بأخذ بعض التدابير الاستثنائية محدودة المدة في حالة تعرض المنتجات الأردنية لضرب شديد جراء منافسة المستوردات الأوروبية، بالإضافة إلى ذلك فقد تم الاتفاق على بعض الأمور الأخرى الإقتصادية والمالية، من خلال ذلك ارجو الاجابة على الاسئلة التالية:

أولاً: الصادرات الأردنية:

- ١- تعمل هذه الاتفاقية على زيادة الصادرات الأردنية إلى دول الإتحاد الأوروبي بشكل:  
أ- كبير جداً ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جداً و- لا يوجد أثر
- ٢- إن إلغاء الرسوم الجمركية والرسوم على السلع الأردنية من قبل دول الإتحاد الأوروبي تعمل على زيادة صادرات الأردن إلى دول الإتحاد الأوروبي بشكل:  
أ- كبير جداً ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جداً و- لا يوجد أثر
- ٣- تنص الاتفاقية أنه على الشركة الأردنية المصدرة إلى دول الإتحاد الأوروبي اصدار شهادة ائتمانات منشأ (شهادة حركة-اي يو آر-١) فان اصدار هذه الشهادة تعمل على عرقلة التصدير إلى دول الإتحاد الأوروبي بشكل:  
أ- كبير جداً ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جداً و- لا يوجد أثر
- ٤- قام الإتحاد الأوروبي بوضع شروط خاصة بقواعد المنشأ للسلع المتحصلة كلياً (اي تتم كافة عمليات التصنيع في الأردن)، إن هذه الشروط تعمل على اعاقه صادرات الأردن إلى الإتحاد الأوروبي بشكل:  
أ- كبير جداً ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جداً و- لا يوجد أثر
- ٥- قام الإتحاد الأوروبي بوضع شروط خاصة بقواعد المنشأ للسلع المتحصلة جزئياً (اي اجراء التعديلات اللازمة والكافية على المنتج)، إن هذه الشروط تعمل على اعاقه التصدير إلى دول الإتحاد الأوروبي بشكل:  
أ- كبير جداً ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جداً و- لا يوجد أثر
- ٦- هل لمبدأ المنشأ التراكمي الممنوح للأردن أثر في زيادة الصادرات الأردنية إلى دول الإتحاد الأوروبي:  
أ- كبير جداً ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جداً و- لا يوجد أثر
- ٧- إن التزام الأردن بتنفيذ هذه الاتفاقية يعمل على زيادة صادراته إلى العالم الخارجي بشكل:

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
٨- هل توافق على اعطاء أفضلية لاستيراد مواد أولية داخلة في التصنيع من دول الإتحاد الأوروبي:

أ-وافق بشدة ب-متوسط د-منخفض هـ-منخفض جدا و-غير موافق

٩- هل توافق على اعطاء افضلية لمنتجات منشأها الإتحاد الأوروبي يتم استيرادها إلى الأردن على منتجات محلية:

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
١٠- يتطلب على المصدر الأردني اجراء نوع من الاعداد والمعالجة لمنتجه قبل تصديره إلى دول الإتحاد الأوروبي، هل تعتقد أن هذه المعالجة المطلوبة:

أ- عالية جدا ب- عالية ج- متوسطة د- منخفضة هـ- منخفضة جدا  
ثانيا: الصناعة الاردنية:

١١- ما مدى أهمية وجود منطقة تجارة حرة بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي خلال فترة حدها الاعلى (١٢) سنة على الصناعة الاردنية:

أ- مهمة جدا ب- مهمة ج- متوسطة الأهمية د- قليلة الأهمية هـ- عديمة الأهمية  
١٢- إن الالغاء التدريجي للرسوم الجمركية على المستوردات الصناعية الأوروبية أثر على منافسة المنتجات الاردنية المصنعة بشكل:

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
١٣- في حالة تعرض الصناعة الاردنية لضرر شديد جراء منافسة المستوردات الأوروبية الممتثلة، فانه يجوز للاردن اتخاذ تدابير استثنائية محدودة المدة، فهل لتلك التدابير أهمية للمنتج الاردني:

أ- مهمة جدا ب- مهمة ج- متوسطة الأهمية د- قليلة الأهمية هـ- عديمة الأهمية  
١٤- في حالة فرض بعض التدابير الاستثنائية، يجب أن لا تزيد نسبة الرسوم الجمركية على (٢٥%) من مجمل مستوردات الأردن من دول الإتحاد الأوروبي، فهل تعتقد أن هذه النسبة:

أ- عالية جدا ب- عالية ج- متوسطة د- منخفضة هـ- منخفضة جدا  
١٥- هل تعتقد أن الاتفاقية تحول دون قيام الصناعات ذات المنشأ الأوروبي بإغراق السوق الاردني:

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
١٦- أن تطبيق حقوق الملكية الفكرية والصناعية والتجارية تساهم في زيادة التكلفة الانتاجية على الصناعة الاردنية بشكل:

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
١٧- تعمل الاتفاقية على الزام المنتج الأردني بقواعد الجودة والمقاييس المعمول بها في دول  
الإتحاد الاوروبي، فهل تعتقد أن ذلك سوف يساهم في تطور الصناعة الاردنية:  
أ-اوافق بشدة ب-متوسط د-منخفض هـ-منخفض جدا و-غير  
موافق

١٨- هل لمنع رد المكوس والرسوم على المنتجات ذات الادخال المؤقت اثر على الصناعة  
الاردنية:

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
١٩- أثر الاتفاقية على نقل التقنية الحديثة ونشر الكيفية التقنية بهدف الاسراع في تكيف  
القدرة الصناعية الاردنية:

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
٢٠- هل تعتقد أن الفترات الممنوحة للاردن لتخفيض رسومه الجمركية على السلع المستوردة  
من دول الإتحاد الأوروبي حتى الالغاء:

أ-مناسبة جدا ب- مناسبة ج- متوسطة د- منخفضة هـ- غير موافق  
٢١- هل تعتقد أن الاتفاقية تساعد في السيطرة على التلوث والحفاظ على الاستعمال المنطقي  
للموارد الطبيعية ومنع تدهور البيئة الصناعية:

أ-اوافق بشدة ب-متوسط د-منخفض هـ-منخفض جدا و-غير  
موافق

٢٢- هل تعتقد أن موافقة الأردن السماح للشركات الأوروبية بإنشاء شركات داخل الاردن في  
معظم القطاعات الاقتصادية (ما عدا التعدين والمقاولات والبيع بالتجزئة) تعمل على منافسة  
الشركات المحلية الاردنية:

أ-اوافق بشدة ب-متوسط د-منخفض هـ-منخفض جدا و-غير  
موافق

٢٣- هل لدخول الشركات الأوروبية أثر على منافسة المؤسسات الحكومية الاحتكارية ذات  
طبيعة تجارية (كالاتصالات):

أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
٢٤- إن للتحرير التدريجي للعطاءات العامة الاردنية أثر على المقاول المحلي الأردني بشكل:  
أ- كبير جدا ب- كبير ج- متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر  
ثالثا: الاستثمار الأجنبي:

٢٥- هل تعتقد أن الاتفاقية تعمل على هروب رأس المال الأردني إلى دول الإتحاد الاوروبي:

أ-وافق بشدة ب-أوافق ج-متوسط د-منخفض هـ-منخفض جدا و-غير موافق  
٢٦- هل تعتقد أن الاتفاقية تعمل على جذب الاستثمار الاجنبي (الاوروبي) المباشر إلى  
الاردن:

أ-وافق بشدة ب-أوافق ج-متوسط د-منخفض هـ-منخفض جدا و-غير موافق  
٢٧- هل تعتقد أن بيئة الاستثمار الحالية في الأردن تساهم في جلب الاستثمارات الأوروبية  
إلى الاردن:

أ-وافق بشدة ب-أوافق ج-متوسط د-منخفض هـ-منخفض جدا و-غير موافق  
٢٨- هل النسبة الممنوحة لشركات دول الإتحاد الأوروبي للاستثمار في شركات اردنية والتي  
لا تزيد عن (٥٠%) من ملكية الشركات الاردنية:

أ- عالية جدا ب-عالية ج- متوسطة د- منخفضة هـ- منخفضة جدا  
٢٩- هل قيمة الاستثمار الاجنبي المحددة من قبل الحكومة الاردنية بأن لا تقل عن  
(٥٠,٠٠٠) دينار في أي مشروع في الاردن:

أ- عالية جدا ب-عالية ج- متوسطة د- منخفضة هـ- منخفضة جدا  
٣٠- أن هذه الاتفاقية تعمل على اقامة مشاريع مشتركة بين الأردن ودول الإتحاد الأوروبي  
بشكل:

أ- كبير جدا ب- كبير ج-متوسط د- منخفض جدا و- لا يوجد أثر

شاكرين لكم حسن تعاونكم

الباحث

ملحق رقم (٢)

عدد المنشآت الصناعية في الأردن، وعدد المنشآت التي تم اختيارها في العينة وتوزعها على الأنشطة الاقتصادية المختلفة

التصنيف	النشاط الاقتصادي	عدد المنشآت الصناعية الكلي حسب النشاط	عدد المنشآت في العينة حسب النشاط
٠٠١٤	الصناعات الاستخراجية	١٣١	٢
٠٠١٥	صنع المنتجات الغذائية والمشروبات	١٩٣٩	٢٦
٠٠١٦	صنع منتجات التبغ	٦	٢
٠٠١٧	صنع المنسوجات	٣٤٨	٤
٠٠١٨	صنع الملابس	١٤٨٥	٧
٠٠١٩	دباغة وتهيئة الجلود، صنع الحفائب والاحذية	٢٤٩	٢
٠٠٢٠	صنع الخشب والمنتجات الخشبية	١٢٤٠	-
٠٠٢١	صنع الورق والمنتجات الورقية	٦٦	٦
٠٠٢٢	الطباعة والنشر	٢٠٣	٣
٠٠٢٣	صنع المنتجات النفطية	١	١
٠٠٢٤	صنع المواد والمنتجات الكيماوية	١٩٨	١٧
٠٠٢٥	صنع منتجات المطاط واللدائن	١٨٨	٧
٠٠٢٦	صنع منتجات المعادن اللافلزية مثل الزجاج	٢٠٤٥	٨
٠٠٢٧	صنع المعادن الأساسية (الحديد والصلب)	٣٢٠	٨
٠٠٢٨	صنع المعادن المشكلة (صهاريج، ادوات قطع)	٢٩٦٩	٤
٠٠٢٩	صنع الآلات والمعدات (معدات رفع، آلات زراعية)	١٧٠	٤
٠٠٣١	صنع الآلات والاجهزة الكهربائية	٢٧	٢
٠٠٣٢	صنع معدات واجهزة الراديو والتلفزيون	٣	١
٠٠٣٣	صنع الاجهزة الطبية	٦٦	-
٠٠٣٤	صنع المركبات ذات المحركات	٣١	١
٠٠٣٥	صنع معدات النقل الاخرى (توارب)	٤	-
٠٠٣٦	صنع الاثاث والمجوهرات	٢٣٧٨	٣
٠٠٤٠	امدادات الكهرباء والغاز	٣	٣
	المجموع	١٣٧٨٢	١٢٠

المصدر: الاحصاءات العامة، المسح الصناعي ١٩٩٥، للصناعات الاستخراجية والتحويلية و انتاج وتوزيع الكهرباء، كانون ثاني

١٩٩٧.

## EURO-JORDANIAN ASSOCIATION AGREEMENT AND ITS PROBABLE IMPACT ON JORDANIAN INDUSTRIAL EXPORTS

### ABSTRACT

The aim of this study is to investigate the impact if the European Union – Jordan Association Agreement on the Jordanian industrial export sector by conducting field survey on a selected sample from the exporting industries. The researcher has made a comparative study of other (EU) Association agreements with other countries such as a Morocco, Tunisia, Turkey, and Israel with an aim to discern the relative importance of the agreement with Jordan.

Jordanian exporters are contend that the agreement will result in greater export potential to the EU, which will enhance the Jordanian capability to generate foreign reserves and thus great production and employment.

This study shows that eliminating customs protections by Jordan, will create an advantage to Europe not indeclinable on competition ability compared with other countries, which lead to diversion of trade for European countries. In addition, will threat un-competitive Jordanian industries, as well as, decreasing the government revenues.

An existence of free trade area (FTA) between Jordan & (EU) will increase the Jordanian export, but that depends on the degree of holding the European qualifications in the goods by the Jordanian exporters, which strongly depend on more flow of foreign capital for the next period. On the other hand, the ability to increase Jordanian export is difficult, because the trade similarity index for Jordan (as exporter) is very week, which means that export vector for Jordan is differs from import's vector in Europe.

Finally, This Agreement seems to unable to achieve its positive impacts as a short-term, so we must give the agreement enough opportunity to obtain its impacts, by elevating the competitive advantages of the Jordanian exports worldwide.